Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 11 (117)
14 сакавіка 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

Григорий ХОМЕНКО, генеральный директор АО "Минское производственно-кожевенное объединение":

"Без инвестиций перспективы нет"

Флагман индустрии... Крупнейшее производство... Ведущее предприятие... Еще недавно этими эпитетами гордились многие производственные коллективы республики. Безудержный рост объемов продукции определял, казалось, все. Без него не было перспективы. Действующие мощности капитально расширялись, при строительстве новых выбирались самые масштабные проекты. Экономика зиждилась на принципах экстенсивности.

Нынче все переменилось. После суверенизации республики и перехода бывших союзных промышленных гигантов под ее юрисдикцию время для них как бы повернулось вспять. Вчерашний прогресс обернулся упадком. Обмелели сырьевые источники, сузился рынок сбыта продукции, в больших объемах она оказалась невостребованной. Атрофия производственных "мускулов" на предприятиях-гигантах стала реальностью. Нарождающийся рынок поставил их на грань выживания.

В числе таких производств в своей отрасли — и мощный кожевенный завод в п. Гатово под Минском, построенный по проекту и при участии итальянской фирмы "Коголо". Он тоже детище своего времени, и руководство предприятия сегодня ищет и пытается использовать все возможности, чтобы не растерять кадровый и технический потенциал, обеспечить коллектив работой, а обувщиков республики — добротной кожей. Какие же "рецепты" применяют здесь, чтобы излечить унаследованный из прошлого недуг гигантомании? Об этом беседа корреспондентов "НЭГ" с генеральным директором АО "Минское производственно-кожевенное объединение" Григорием ХОМЕНКО.

— Григорий Герасимович, с чем ваше предприятие, если говорить образно, отчалило от неблагодатных берегов застоя и окунулось ныне в пучину нарождающегося рынка?

— В свое время в п. Гатово были созданы производственные мощности по выработке 38—40 млн.кв.дециметров высококачественной кожи в месяц. Тем самым обеспечивались потребности обувной промышленности не только Беларуси, но и других регионов бывшего Союза. География поставок сырья тоже включала в себя сопредельные с республикой территории. Централизованным порядком гарантировался и сбыт кожевенной продукции. Коллектив в таких условиях выполнял одну задачу — в жесткие графики выйти на проектную мощность.

Что сейчас? Завод оказался обескровленным по сырью. Если учесть, что в республике работают четыре кожевенных завода, то нашему с его превосходным производственным "аппетитом" здесь нечем поживиться. Ну, например. В январе белорусские мясокомбинаты отгрузили в Гатово 4 тыс.шкур крупного рогатого скота. Это за весь месяц. А наша суточная потребность при полной загрузке мощностей — 5 тыс.штук.

— Но завод не остановился. Значит у кожевенников есть еще подкожный жир, если можно так выразиться?

— Мы держимся на плаву лишь только потому, что вступили в сотрудничество с различными коммерческими структурами, в основном российскими. Они имеют деньги в банках России, закупают там сырье, отправляют к нам на переработку, а затем продают товар. В январе, о котором я упомянул, от фирм-поставщиков из Москвы и Санкт-Петербурга и других мы получили более 35 тысяч шкур, почти в десять раз больше, чем по внутриреспубликанским контрактам. Но и это нас не спасает. Начиная с августа прошлого года, финансовое положение предприятия стало резко ухудшаться. Объем выпуска готового товара в разные месяцы стал колебаться в пределах от 6 до 15 млн.кв.дециметров. Сегодня нам нечем пополнять оборотные средства, которые тают на глазах. Мы вынуждены поднимать рабочим заработную плату. Это нематериализованные, незаработанные деньги, но что прикажете делать? Выбросить людей на улицу, лишить их последних средств существования? Если так строго подходить, то завтра с утра я должен буду уволить до 500 работников, без которых предприятие может обойтись, выпуская то же количество продукции.

Сейчас у нас на картотеке в банке — минус 17 млрд.белорусских рублей. И эта сумма растет. Нет никакого утешения в том, что и нам должны. Обувщики республики, к примеру,— 2 млрд. рублей. Они тоже бедствуют, и надеяться на быстрое возвращение долгов не приходится. Дооценка стоимости оборотных средств по февралю-марту, проводимая согласно постановлению правительства, поможет слегка перевести дыхание, но не более того. Нужны кредиты, и мы договариваемся с несколькими солидными банками Беларуси о получении их под более-менее цивилизованные проценты. Так что нынче не до жиру...

— В таких условиях вы вынуждены поправлять финансовое положение предприятия за счет повышения цены на изделия. Вас не смущает, что одна пара обуви из гатовской кожи уже доходит до полумиллиона рублей?

— Я считаю это безобразием, воспротивиться которому почти бессилен. И скажу почему. Но давайте сначала поразмыслим. Обувь — это не швейное и не трикотажное изделие. Если у человека нет пиджака, он может одеть что-то другое вплоть до телогрейки. Но если ему не во что обуться, он никуда не выйдет. И купить по нынешним ценам обувь уже многие не в состоянии. Недоступность таких товаров вкупе с продовольственными прямиком ведет к социальному взрыву.

Давайте посмотрим, откуда "растут ноги" у цены на нашу обувь. Вся кожа, полученная из белорусского сырья, остается в республике. Обувщиков в основном удовлетворяет ее качество и объемы поставок. Порой они ропщут на неритмичность отгрузки, но это мелочи. Высокая цена на кожевенную продукцию — вот главное, что не по вкусу обувным предприятиям. И они правы, но кто виноват?

(окончание на 7-й стр.)

АНОНС

"Гандлёвая газета" № 10 от 10 марта 1995 г.:

- **"О мерах по социальной поддержке населения";**
- **Доклад первого зам.председателя правления Белкоопсоюза М.М.Петришенко по итогам работы потребкооперации за 1994 год;**
- **Указы Президента РБ;**
- **Письма ГГНИ при Кабинете Министров РБ;**
- **Постановление пленума Высшего хозяйственного суда РБ;**
- **Постановления Кабинета Министров РБ;**
- **Цены на бытовую технику в г.Минске;**
- **Стоимость некоторых услуг, оказываемых населению предприятиями Мингорбытуправления;**
- **Международная торговля;**
- **Программа ТВ на всех каналах...**

Спрашивайте "Гандлевую газету" в киосках "Союзпечати".
Очередной 11-й номер газеты появится 17 марта 1995 г.
Справки по тел.: 23-63-62, 23-49-13.

В КАБИНЕТЕ МИНИСТРОВ

А правительство против

Премьер-министр М.Чигирь отрицательно отозвался о решении Верховного Совета об отмене с 1 апреля налога на добавленную стоимость по поставкам продукции за пределы республики, прежде всего в Россию. Глава правительства назвал это решение "непросчитанным, подрывающим бюджет". Так, из 5,4 трлн.руб., что составляет весь НДС в республиканском и местных бюджетах, доля отмененного — 1 трлн. 383 млрд. Четвертая часть. "Если это решение воплотится, — утверждает М.Чигирь, — придем к хаосу в бюджете". Он прогнозирует даже большие, нежели по прямому счету потери, поскольку "провокационное" решение родилось в период повышения минимальной зарплаты, тарифных ставок, на месяц раньше из-за погодных условий начавшейся посевной. Одним словом, "правительство не намерено исполнять это решение" и просит ВС вернуться к рассмотрению его вновь. Президент, по информации М.Чигиря, поддерживает правительство.

Министр финансов П.Дик считает, что таковым решением парламент нарушил сразу две статьи закона о бюджетной системе, в соответствии с которыми при уменьшении доходной части одновременно нужно изыскивать пути снижения расходов. Кроме того, республиканской казне придется компенсировать потери от НДС местным "кошелькам", поскольку решение приняли "в верхах".

"Если же Верховный Совет не внемлет правительству и здравому смыслу, то у правительства, — предупредил премьер, — много рычагов, и оно ими воспользуется".

Собинф.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Посол США на брестском аукционе

Аукционы по продаже объектов коммунальной собственности в Бресте, проводимые при содействии специалистов Международной Финансовой Корпорации чьи проекты в республике финансируются Агентством США по международному развитию, вызывают все больший интерес общественности. Благодаря последовательной позиции местных властей к процессу реформирования собственности только в торговле доля негосударственных предприятий выросла за прошлый год с 3,8% до 13,9%. Приватизация коммунальной собственности принесла городской казне более трех миллиардов рублей!

Недавно Брест посетил Чрезвычайный и Полномочный Посол США г-н Кеннет Яловитц. Он с интересом познакомился с ходом нашей приватизации в приграничном городе, встретился с его руководством и предпринимателями, побывал на очередном, одиннадцатом аукционе.

Результаты его и на этот раз были впечатляющими. В ходе торгов, а было продано пять объектов, цены по сравнению со стартовыми выросли более чем в 11 раз! А итоговая цена продажи превысила результаты январского аукциона более чем на полмиллиарда рублей и составила 2890 миллионов рублей.

После аукциона господин К.Яловитц посетил приватизированные предприятия торговли: продовольственный магазин "АССТор" и кафе "Рондо", специализированный магазин фирмы "ДП Интерпрайсиз", где беседовал с их владельцами.

"Люди приобретают предпринимательские навыки и учатся вести собственное дело — это те знания, которые жизненно необходимы Беларуси в ее продвижении к поистине рыночной экономике. Я искренне восхищен той поддержкой, которую городское и областное руководство оказывают процессу приватизации, и надеюсь, что он приобретет в ближайшие месяцы еще больший размах",— подвел итоги поездки г-н К.Яловитц.

Очередной аукцион по продаже объектов коммунальной собственности планируется провести в Бресте в конце апреля.

ВЫСТАВКИ

Все начинается с металла

14 марта открылась третья международная специализированная выставка "Металлообработка—95", организованная комплексом "Минскэкспо" Белорусской торгово—промышленной палаты, министерствами промышленности и внешних экономических связей республики.

Свою продукцию представили практически все крупные и средние предприятия республики. В их числе минский станкостроительный завод "МЗОР", продукция которого хорошо известна более чем в 40 странах мира, награждена медалями международных ярмарок. Минское производственное объединение по выпуску автоматических линий демонстрирует специальное металлообрабатывающее оборудование для массового и крупносерийного производства машиностроительных предприятий, в первую очередь для автомобильной и тракторной отраслей. Современное оборудование для рационального производства, в том числе для малых механизированных мастерских и индивидуальных производств показывает Витебский станкостроительный завод им.Кирова. Привлекает внимание и продукция Гомельского станкостроительного производственного объединения — станки с системами ЧПУ фирм "Сименс", "Фанук", "Бош", "Трауб-Хеккер". Продукция оршанского "Красного борца", предприятия "Белтехнология", фирмы "Атлант-вектор" позволяет сократить сроки подготовки к выпуску новых изделий, предлагает новый подход к проектированию.

Привезли в Минск свои изделия и более 70 компаний и фирм из Германии, России, Украины, Швейцарии, Франции, стран Балтии.

На полутора тысячах метрах выставочной площади комплекса "Минскэкспо" можно увидеть "в действии" токарные, фрезерные станки, станки с программным управлением, автоматические линии, станки для силового и прецизионного шлифования, литейное, кузнечно-прессовое, прокатное оборудование, технологии порошковой металлургии, компьютерное моделирование, а также приборы и инструменты, контрольно-измерительное оборудование — новейшие технические достижения, технологии и оборудование в области металлообработки.

Выставка открыта по 17 марта включительно.

Яков РАССЕКО

P.S. Белорусские фирмы, заинтересованные в участии в выставках, могут приобрести необходимый справочный материал. "Адреса выставочных компаний стран СНГ и Прибалтики, зарубежных выставочных центров, ассоциаций, союзов" и "Планы, сроки, тематика выставочных мероприятий этих компаний в 1995 году".

Справки по тел. 23-04-27.

БЕЛАРУСЬ — ГЕРМАНИЯ

ПОМОЩЬ для самопомощи

(Предпринимательское самоуправление общинами ФРГ)

УЧАСТНИКИ семинара смогли ознакомиться с системой самоуправления восточных земель ФРГ и мерами по экономическому росту земель. У коммунального самоуправления как выражения гражданской свободы в Германии давние традиции. Своими корнями оно нисходит к привилегиям вольных городов в средневековье. Коммунальные конституции отдельных земель по историческим причинам сильно отличаются друг от друга. Но практика местного управления во всех федеральных землях одинакова.

Самоуправление касается прежде всего исполнительной ветви власти и означает то, что община имеет право самостоятельно решать задачи на местном уровне под свою ответственность и свободна от указаний государства, но работает она строго в соответствии с законами. Надзор со стороны государства за соблюдением законности осуществляет министерство внутренних дел земли, в состав которой входит община. Исполнительная власть района делится на правящую (губернаторскую) власть и прочее управление (административную власть). Но есть еще и вертикальная ветвь власти, которая означает деление власти между федерацией, землей и коммуной. Коммуне некому больше делегировать полномочия. Она вынуждена управлять всем своим хозяйством сама. Соблюдается один из принципов эффективного управления социальной системой: проблему надо решать как можно на более низком уровне, то есть реализация государственной задачи должна идти снизу вверх.

Коммуна выполняет две группы задач (функций):

— общегосударственные задачи (содержание культуры, образования и социальная защита);

— собственно самоуправленческие функции, вытекающие из задач местного значения, в том числе предпринимательские.

Первая группа задач возникла в результате делегирования государственных полномочий общинам. Надзор со стороны государства здесь более жесткий и включает контроль целесообразности решений, а также их исполнение. Но вначале контрольный орган содействует принятию верного решения общиной, можно сказать, что включает механизм помощи для самопомощи.

Что касается самоуправления как такового, то единственный контрольный орган, который вмешивается в данную сферу, — это земельное министерство внутренних дел. Община имеет возможность обжаловать его решение в суде.

Вторая группа задач вытекает из природы самой общины как предпринимателя. Здесь контроль государства менее жесткий: соблюдение законов, но не вмешательство в оценку целесообразности; регламентация задач, разрешение на перепродажу земельных участков, правила получения кредита (чтобы предотвратить чрезмерную задолженность).

КРУГ реального самоуправления весьма ограничен и денежными средствами. Собственных поступлений общинам в восточных землях хватает часто только на решение общегосударственных задач. Наиболее эффективными инструментами влияния государства на коммуны являются финансовые рычаги. Если в коммуне деньги используются эффективно, то государство дает ей финансовую помощь. Это тоже пример помощи для самопомощи.

Община имеет два бюджета: управленческий или административный бюджет и инвестиционный бюджет (капитал). Второй бюджет ограничен трудностями первого. Восточные земли постоянно решают проблемы баланса бюджета. Не хватает собственных средств, экономический подъем небольшой. Почему? Слабо развито предпринимательство.

Окончание на 27 стр.

ИНТЕГРАЦИЯ

Лицом к Европе

Подписанному 6 марта в Брюсселе Соглашению о партнерстве и сотрудничестве между Республикой Беларусь и Европейским союзом была посвящена пресс-конференция двух министров — внешних экономических связей М.Маринича и иностранных дел В.Сенько.

Беларусь стала четвертой страной СНГ, заключившей такое Соглашение с Европейским союзом (после России, Украины и Казахстана). Этим шагом она фактически установила эффективные взаимовыгодные торгово-экономические отношения с 15-ю государствами Союза.

Основными целями Соглашения, рассказал М.Маринич, являются интенсификация политических, торговых и культурных отношений между Беларусью и ЕС, содействие реформам, экономическому развитию Беларуси путем расширения торговых связей и улучшения условий инвестиционной деятельности: создание условий для интеграции нашей республики в Европейское экономическое пространство и установления в будущем зоны свободной торговли между РБ и ЕС.

По словам министра внешних экономических связей, вопрос о зоне свободной торговли будет рассматриваться после 1998 года.

Соглашением предусматривается взаимное предоставление сторонами режима наибольшего благоприятствования в торговле товарами и услугами. Европейский союз отменяет все количественные ограничения на импорт из Беларуси. Данный документ содержит также важные обоюдные инициативы, которые позволят улучшить условия для прямых инвестиций, движения капитала, платежей и многого другого. Беларусь и государства — члены ЕС подтвердили намерение разработать и заключить пакет двусторонних соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, а также об избежании двойного налогообложения.

В ходе визита достигнута договоренность, по которой все платежи, связанные с торговлей товарами и услугами будут осуществляться в СКВ. Режим наибольшего благоприятствования распространяется на следующие области услуг: инженерное, архитектурное проектирование, реклама, исследование рынка, некоторые телекоммуникационные услуги, консультирование по вопросам управления и др. В дальнейшем этот перечень может быть расширен. Ряд специальных положений касается налогообложения, устранения несправедливой конкуренции, сближения законодательств Беларуси и Европейского союза (особенно в области бухгалтерского учета и налогообложения, защиты прав потребителя и защиты окружающей среды, защиты прав интеллектуальной собственности и транспорта).

Соглашение о партнерстве и сотрудничестве вступит в силу после его ратификации парламентами государств — членов Европейского союза, Европарламентом и Верховным Советом Республики Беларусь. Пока же в ближайшее время пройдут переговоры по промежуточному соглашению, в котором будут аккумулированы все основные положения в области торговли.

Лариса БУЛАЦКАЯ

В ПАРТИЯХ И ДВИЖЕНИЯХ

ОДПБ встает на защиту вкладчиков Сбербанка

Исполком Объединенной демократической партии (ОДПБ) выступил с заявлением в защиту граждан, имеющих вклады в Сбербанке.

Понижаются, причем задним числом, процентные ставки по уже внесенным вкладам. Так, проценты по вкладам до востребования понижаются в два раза (с 240 до 120%), срочные — с 400 до 310% и т.д. Такое игнорирование прав и законных интересов граждан недопустимо и незаконно.

В связи с этим ОДПБ требует от руководства Сберегательного банка отменить решение о понижении процентных ставок по уже внесенным вкладам, а от Генерального прокурора Республики Беларусь — привлечь к ответственности должностных лиц, виновных в нарушении Закона и прав граждан.

КОНФЕРЕНЦИИ

О реформах, которые не ждут

Международный клуб "Деловой мир" Белорусской научно-промышленной ассоциации провел конференцию о проблемах приватизации в республике. В ней участвовали ведущие специалисты Мингосимущества, министерств промышленности, экономики, финансов, по антимонопольной политике, а также руководители крупных предприятий, инвестиционных фондов.

Темой разговора послужили неутешительные итоги реализации Программы приватизации за прошлый год, причина которых, как отмечалось на конференции, лежит в отсутствии ясной стратегии, а также инертности министерств и ведомств, в ведении которых находятся подлежащие реформированию предприятия. Немало проблем породила также сложность самой процедуры смены собственника, неопределенность критериев и методов оценки стоимости приватизируемых объектов.

Участники конференции рассмотрели основные положения Программы приватизации на 1995 год, приняли резолюцию с предложениями по ускорению хода приватизации в республике.

Несколько дней назад Президент Республики Беларусь подписал, наконец, документ, от которого зависит судьба рыночных реформ в республике — указ о приватизации. Он уже лежит на столах тех, кто его готовил, кому он адресован и кому его выполнять, и пока еще не опубликован. Но читатели не ждут, пока указ выплывет из глубоких недр президентской администрации: редакционные телефоны буквально раскалены их звонками. Не ждут и официальные лица, заполучившие важный документ — они уже собирают журналистов на пресс-конференции, дают эксклюзивные интервью радио и телевидению. Мы также предоставляем сегодня свои страницы для комментария документа, ставшего уже фактом нашей общественной жизни, известному специалисту в вопросах приватизации, доктору экономических наук президенту Института приватизации и менеджмента РИШАРДУ ЗАХУ.

Светофор приватизации: "зеленый"?

Долгожданный Указ Президента Республики Беларусь N 101 "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества", подписанный 3 марта 1995г., является, по моему мнению, очень крупным историческим событием в жизни страны, в чем, возможно, не все и не до конца отдают себе отчет. Если глубоко вчитаться не только в букву этого документа, но и вникнуть в его дух и проанализировать возможные результаты его реализации, на первый план выступают три аспекта.

Первый аспект — политический. В указе господин президент как первое лицо государства "зажигает зеленый свет" процессу приватизации в Беларуси. Он сказал окончательное "ДА" процессу трансформирования государственной собственности и определил этот процесс как необходимый элемент выхода экономики страны из кризиса. В широком смысле это выбор между реформаторским движением и старой коммунистической системой в пользу первого. Поскольку президент выступил за ускорение и совершенствование процесса приватизации за неполных три месяца до парламентских выборов, это, несомненно, очень важный политический шаг.

Второй аспект — общественный. В указе господин президент выступает с точки зрения интересов государства. Весь вес решений и ответственности лег на государственные органы и государственных служащих. В процессе приватизации, к сожалению, не предусмотрена более активная роль граждан — будущих инвесторов, и средств массовой информации. Из этого следует, что процесс трансформации экономики, реализуемый для граждан, будет осуществляться без их активного участия.

Третий аспект подписанного указа — экономический. Указ возвестил о конце коммунистической, централизованно планируемой экономики. Он также говорит о том, что президент выступает за власть капитала в экономике. И хотя это еще далекая перспектива, государство должно прямо и искренне заявить об этом своим гражданам. Уже в недалеком будущем принимать главные решения в экономике — о развитии предприятий, о разделе полученной прибыли, о направлениях развития отраслей, инвестировании в тот или иной сектор — будут частные или институциональные владельцы больших пакетов акций предприятий. В отличие от вчерашних партийных руководителей или сегодняшних государственных служащих они будут это делать только с точки зрения своих интересов и своей оценки степени риска.

Реализация указа на первых порах предполагает некоторый переходный период, который можно определить как государственный капитализм. Во время этого периода главной влияющей на экономику силой будет государство — через голос на собраниях акционеров своих представителей в органах управления акционерными обществами. Но раньше или позже следует ожидать усиления влияния на экономику страны, а также на общество и политику слоя частных инвесторов и ускорения глубоких перемен в структуре общества. И в итоге экономический аспект указа президента неразрывно переплетается с политическим и общественным аспектами.

Остановимся кратко на основных положениях указа.

В пункте 1 президент обязует Кабинет Министров и прокуратуру подготовить до 1 мая итоги контрольных проверок процесса приватизации, а до 10 марта 1995г. — изменения в законах, регламентирующих разгосударствление и приватизацию. В п.2 всем ответственным министерствам поручено провести переоценку имущества. В п.3 соответствующим министерствам и региональным властям поручено создать банк данных о структуре и стоимости государственного имущества. Эти положения еще раз напоминают об обязанностях государственных органов и ничего нового к процессу приватизации не добавляют. Можно, однако, сожалеть, что такие указания начинают текст указа о приватизации: ошибки и недочеты есть в любой работе, как зачастую, и возможности для воровства, но напоминание лишний раз о прокуратуре и Контрольной палате может привести к устойчивым ассоциациям между приватизацией и "прихватизацией".

П.4 открывает новые возможности перед процессом приватизации в стране. В мировой теории и практике подобная политика носит название "приватизация сверху", т.е. когда государство имеет возможность приватизировать предприятия без согласия его работников. Это положение, по-моему, должно ускорить работу по разработке приватизационных планов и процессу разгосударствления на самих предприятиях, активизировать его руководство и работников, поскольку они всегда лучше служащих любого министерства знают о своих потребностях и возможностях. Таким образом, это сильный стимул ускорения приватизации. Крайний случай использования такого волевого решения правительства можно увидеть на примере Германии, где Опекунское ведомство преобразовало одним указом 8 тысяч государственных предприятий в акционерные общества в течение суток. По пути одновременной коммерциализации пошли также Чехия, Словакия, Россия.

В п.5 есть несколько интересных моментов:

— решение о том, что Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации является основателем открытых акционерных обществ;

— новый финансовый механизм приватизации — вариант доплаты, когда деньги от новых инвесторов идут в кассу приватизируемого предприятия, а не в государственный бюджет, и в этом случае акционерное общество может использовать эти деньги на реструктуризацию. В условиях нехватки средств это очень важное решение;

— уставные фонды акционерных обществ будут создаваться на основе переоценки на 1 января 1995г.;

— координатором работы по подготовке приватизации на предприятии является Мингосимущество;

— настоящим указом трудовой коллектив государственного предприятия получает возможность предлагать различные варианты продажи акций своего предприятия. Однако следует подчеркнуть, что эти предложения не являются окончательным вариантом, а будут приниматься во внимание при вынесении решения о продаже акций государством;

— выделен круг стратегических предприятий и инвестиционных проектов, решение о приватизации которых будет приниматься президентом. Однако, к сожалению, в указе не обозначены критерии этих предприятий, что может вызвать большие дискуссии между Мингосимуществом и отраслевыми министерствами.

В п.6 поддержано решение Мингосимущества об индексации именных приватизационных чеков "Имущество". Этот непростой механизм вызван тем, что в Беларуси были введены чеки с номинальной стоимостью в рублях, а не ваучеры, определяемые в пунктах, как например, в Чехии. Вводится также положение о развитии регулирования деятельности инвестиционных фондов.

П.7 обязует Мингосимущество создать новый департамент в своем составе, который будет отвечать за продажу акций. Реализация акций будет осуществляться в основном на аукционах или по конкурсу. К сожалению, этот механизм не предполагает активного поиска инвесторов со стороны государства.

П.8 говорит об управлении государственным имуществом. Беларусь пошла по уникальному пути. Мингосимущество получает право и, следовательно, ответственность за владение и распоряжение пакетами акций, но не получает инструмента для реализации этого права, поскольку представители государства в органах управления акционерных обществ будут назначаться другими министерствами и ведомствами. Здесь уже заложен конфликт между различными ведомствами. В некоторых странах, например, в Украине, Польше удалось избежать конфликтной ситуации, поскольку различные государственные организации могут представлять своих кандидатов, а их отбор на основании существующего порядка осуществляется по результатам достаточно серьезного экзамена, организуемого Госимуществом. Необходимо учесть еще несколько важных, как показывает практика, моментов при разработке Мингосимуществом и заинтересованными органами положения о представителях государства в акционерных обществах:

— предусмотреть материальную ответственность органов управления обществ;

— оплату деятельности членов правления общества;

— возможность участия в правлении в качестве представителя государства в первую очередь специалистов: юристов, аудиторов, работников известных консультационных фирм, а не государственных служащих;

— введение такого механизма заинтересованности для органов управления государственных акционерных обществ, который позволял бы их членам активно искать надежных крупных инвесторов — забота о приватизации на предприятии должна прежде всего лежать на них, а не на Мингосимуществе. Без такого подхода переходный период "государственного капитализма" может затянуться на долгие годы.

П.9 устанавливает срок разработки программы приватизации на 1995г.

П.п.10—12 определяют различные положения в области малой приватизации.

П.13 поручает государственной телерадиокомпании вместе с Мингосимуществом широко информировать население о процедуре, а также о целях и способах приватизации. Решение это несколько запоздало, и много времени упущено. И все же хорошо, что на самом верхнем уровне власти осознана необходимость экономических знаний населения в условиях реформ и рыночной экономики. Хотелось бы только, чтобы эта проблема нашла широкое понимание у руководства страны. Ведь даже начальный экономический ликбез требует и значительных денежных средств, и координации работы в различных средствах массовой информации, и большого числа высококвалифицированных специалистов.

Хотелось бы также найти в указе более четко обозначенные долгосрочные, стратегические цели приватизации — поиск нового заботливого и умного владельца, развитие фондового рынка и поиск средств на осуществление реструктуризации белорусских предприятий.

Не нашлось места в указе для проблем, совершенствования таких важных институтов, как фондовая биржа и инспекция по ценным бумагам. Они занимают очень важное место в архитектуре рыночной экономики и без их развития невозможно качественно проводить приватизацию.

Не совсем понятна большая забота, проявленная в указе об активах предприятий. Ведь очевидно: в Беларуси принят вариант приватизации пассивов предприятий.

Но эти отдельные моменты не могут умалить значения документа и тех перспектив, которые открывает его подписание. В частности, о совершенствовании законодательной базы и регламентации механизма управления государственным имуществом. Указ, несомненно, будет по достоинству оценен и международными организациями, и потенциальными инвесторами.

УЧЕБА

НОВЫЙ НАБОР

Традиционным, признанным во всем мире документом экономического обоснования развития производства и вложения инвестиций является бизнес-план. Существует немало методик бизнес-планирования. Одной из наиболее известных является методика Браунского университета (г. Провиденс, штат Род-Айленд, США). Главная ее особенность — она ориентирована на применение в условиях перехода к рыночным отношениям.

Белорусская фирма "БелАСБИ" поддерживает тесные контакты с Браунским университетом. В 1994 г. была реализована совместная программа по созданию Американо-Белорусского центра, где прошли обучение по составлению бизнес-планов более 80 наших предпринимателей.

Американскими экспертами были отобраны 10 лучших проектов, а их авторы в сентябре в течение двух недель имели возможность лично представить свои бизнес-планы потенциальным инвесторам в четырех городах Соединенных Штатов. Поездка финансировалась американской стороной.

Поскольку все желающие не смогли пройти обучение, то Браунским университетом и фирмой "БелАСБИ" было решено продлить работу Центра еще на год. В январе 1995 г. уже прошли обучение 35 предпринимателей. Сейчас идет набор на апрель.

Характерной особенностью работы Американо-Белорусского центра является сочетание теоретического обучения с практической разработкой бизнес-плана конкретного проекта. Обучение включает лекции в течение двух недель, далее — доработку бизнес-плана с помощью консультаций американских и белорусских специалистов и защиту его перед авторитетной комиссией из американских бизнесменов. Авторы 10 лучших бизнес-планов будут также приглашены в США для встречи с представителями деловых кругов с целью поиска конкретного инвестора, заинтересованного во вложении своих средств в предлагаемое дело. Остальные интересные и хорошо разработанные бизнес-планы с согласия их авторов также будут направлены для рассмотрения инвесторам США.

Фирма "БелАСБИ" приглашает всех желающих принять участие в обучении составлению бизнес-плана и поиске иностранных инвесторов (пр. Машерова,7, комн.920, 921, тел.: 23-34-95, 23-81-95). Первый год работы центра показал, что большая часть слушателей добилась своей цели —найти инвестора.

Советуем не упустить шанс сделать или развить свой бизнес!

Тамара ОВЧАРЕНКО

НОВЫЕ ЛИЦА

Белорусская экономическая элита

Доктор исторических наук Владимир СНАПКОВСКИЙ в конце прошлого года участвовал в работе международной конференции, проходившей в Мичиганском университете (США), "Элиты в посткоммунистическом обществе". Мы публикуем отрывок из его доклада.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ элита Беларуси складывается из нуворишей торгового капитала, представителей банковских кругов, директорского корпуса, аграриев, бывших работников государственного аппарата. Она имеет серьезные каналы влияния на парламент и правительство.

Предприниматели республики объединены в Белорусскую конфедерацию промышленников и предпринимателей, в которую входят Белорусская научно-промышленная ассоциация, Союз предпринимателей, Союз предпринимателей и арендаторов, в Белорусский торгово-промышленный союз и другие организации.

Предпринимательские круги Беларуси относительно слабы по своей экономической и финансовой мощи. Так, в республике предпринимательством занято не более 100 тыс. человек — 2,5% трудоспособного населения. В их пользовании находится всего 0,5% основных производственных фондов. Из 300 тыс. зарегистрированных хозяйствующих субъектов 80% действуют только на бумаге.

Новая экономическая элита по своему характеру является торгово-посреднической, компрадорской буржуазией. Она тесно связана с российским капиталом, выполняя преимущественно посреднические функции. По мнению некоторых политиков, правительство В.Кебича отказывалось вводить национальную валюту и отрицало идею Балтийско-Черноморского нефтяного коллектора из-за резкого противодействия российских монополий и компрадорской буржуазии.

Что касается политической ориентации, то предпринимательская элита больше тяготеет к старой партийно-хозяйственной номенклатуре, к идеям тесной интеграции с Россией. Она пыталась принимать участие в президентских выборах в качестве самостоятельной политической силы, о чем свидетельствует выдвижение кандидатуры президента Союза предпринимателей В.Карягина. В то же время вице-президент этого союза А.Потупа вошел в группу поддержки В.Кебича. Такая непоследовательность действий руководителей Союза предпринимателей вызвала непонимание в деловых кругах.

Эти люди в целом равнодушно относятся к идеям национального возрождения и независимости Беларуси. Национальный капитал только складывается, его яркими представителями можно считать фирмы "Дайнова" и "Фико". По словам президента фирмы "Дайнова" А.Палюховича, пока существует только несколько фирм, "которые проводят белорусскую линию". В качестве одного из положительных сдвигов в направлении белорусизации бизнеса можно считать белорусскоязычную рекламу, которая появляется на страницах многих газет.

А.Палюхович отмечает, что деловые круги пользуются в работе тем языком, "который приносит деньги. Нам белорусский язык денег не приносит, скорее наоборот. Та же белорусскоязычная реклама..." Про себя этот представитель национального капитала говорит, что он выступает в двух лицах. Как бизнесмен он является сторонником свободного движения товаров, тесного сотрудничества с российскими фирмами. Но как гражданин Республики Беларусь он выступает за укрепление национального государства.

Каково отношение представителей бизнес-класса к правительству? Результаты проводимых в республике социологических опросов отражают сильное недовольство экономической элиты деятельностью правительства. Это недовольство еще более усилилось после принятого весной 1994 г. решения Совмина об изъятии валютной выручки у предпринимателей. Тем не менее деловые круги в ходе избирательной кампании продолжали поддерживать В.Кебича, о чем свидетельствовала позиция руководителей Союза предпринимателей. Это дает основание говорить о сращивании правительственной номенклатуры с мафиозно-коррумпированной элитой.

По данным социологических исследований, проведенных в 1992 г., относительно распространения коррупции в различных органах государственной власти,31% респондентов признали, что в течение 1992 г. им приходилось решать деловые вопросы с помощью ценных подарков или вознаграждения чиновников. 20% отметили, что для их фирмы такое "поощрение" стало обычной практикой.

Опрос, проведенный в марте-апреле 1994 г. среди 113 руководителей предпринимательских структур, выявил, что наиболее часто взятки и подарки предлагаются органам власти (работникам Советов и исполкомов) — 18,9%, контрольно-ревизионным органам — 8,1%, таможенным органам — 9%, правоохранительным органам — 7,2%. 48,6% опрошенных отметили, что практика неофициальной благодарности за официальные действия государственных структур расширяется, и только 4,5% — что она сокращается. 11,7% заявили, что не сталкивались с этим.

Эти же респонденты высказали свое отношение к вопросу о том, оказывают ли влияние предприниматели на деятельность правительства. 7,2% опрошенных ответили, что оказывают сильное влияние, 45,9% — оказывают влияние в некоторой степени, 37,8% — убеждены, что не влияют на деятельность правительства!

Политические пристрастия руководителей предпринимательских структур весной 1994 г. в отношении политических лидеров не обнаруживались. На вопрос: "Кто из политических лидеров, членов парламента и правительства, ученых и т.д. смог бы возглавить парламент и наше государство?" более 80% не смогли назвать конкретную фамилию. Не отдают они и явного предпочтения какой-либо политической партии или движению. 2,7% симпатизируют БНФ, 2,8% — демократическому лагерю, по 0,9% (каждая) получили ОДПБ, БСДГ и зеленые. О своем желании участвовать в ближайших парламентских выборах заявили 42%. Отрицательно ответили 28%.

Руководители предпринимательских структур считают, что наиболее эффективные усилия по улучшению экономики и развитию свободного предпринимательства осуществляют Союз предпринимателей и Союз предпринимателей и арендаторов (21,6% опрошенных). Усилия правительства положительно оценили 2,7%, городских властей — 7,2%.

НЕСМОТРЯ на относительно медленный по сравнению с соседними республиками бывшего СССР процесс становления предпринимательства в Беларуси в некоторых отраслях промышленности частный капитал уже выполняет незаменимую роль. Через частные коммерческие структуры в республику поставляется 50% нефти, 80% сахара, значительная часть обуви, подсолнечного масла. За счет налогов с предпринимателей формируется заметная часть бюджета некоторых городов: в Молодечно, где созданы самые льготные условия для частного предпринимательства, эта цифра составляет 65%, в Минске она вдвое меньше — 32%.

Самым серьезным препятствием в своей деятельности руководители предпринимательских структур считают грабительскую систему налогообложения.

А первые шаги президента А.Лукашенко в экономической сфере расценивают как излишнее увлечение контролирующими и регламентирующими функциями госаппарата, что тормозит реализацию рыночных реформ.

Вопрос о количестве богатых людей и величине их состояния пока не стал достоянием общественности, хотя в странах Запада он не является секретом. В.Карягин в одном из своих недавних интервью сказал, что в Беларуси есть люди, которые владеют миллионами долларов. Однако он имел в виду не себя и других членов Союза предпринимателей, а государственных чиновников, ставших долларовыми миллионерами в результате государственного рекета, получая барыши от заключения контрактов с зарубежными фирмами.

Белорусская экономическая элита уже прошла стадию первоначального накопления капитала и вступает в период активной финансово-экономической деятельности и приращения богатств. Этот процесс будет неизбежно сопровождаться крахом мелких фирм, концентрацией капитала в руках крупных структур, сращиванием финансового и промышленного капитала, интеграцией с предпринимателями соседних стран и созданием финансово-промышленных групп. Чтобы выдержать конкуренцию и удержаться на плаву в рыночной стихии, белорусскому капиталу потребуется государственная поддержка, а он со своей стороны должен оплачивать ее защитой национальных и государственных интересов Беларуси.

Владимир СНАПКОВСКИЙ,
доктор исторических наук,
профессор БГУ

"ЛУЧШИЕ ЭКСПОРТЕРЫ ГОДА"

Торгово—промышленной палатой Республики Беларусь подведены итоги традиционного конкурса на звание "Лучший экспортер года" по итогам 1994 года. В конкурсе приняли участие крупнейшие белорусские экспортеры продукции собственного производства.

Среди группы предприятий, производящих средства производства и аналогичную продукцию, победителем прошедшего года названо ***ПО "Минский тракторный завод".***

Среди группы предприятий, производящих товары народного потребления, лидер — ***АО "Брестгазоаппарат".***

Могилевское ***ПО "Химволокно"*** опередило другие республиканские предприятия нефтехимической, деревообрабатывающей, легкой и других отраслей промышленности.

За активное участие в развитии внешнеэкономических связей почетными дипломами награждены:

НПО "Интеграл";
Завод им. Вавилова;
АО "Атлант";
ПО "Гомельдрев";
СП "Фребор", г. Борисов;
АО "Лакокраска", г. Лида.

ЮРИСТЫ ГОТОВЯТСЯ К ВЫБОРАМ

3 февраля 1995 г. Министерством юстиции зарегистрировано республиканское общественное объединение с красноречивым названием "Юристов — в депутаты".

Учредителями выступили 23 правоведа из Верховного Совета, Кабинета Министров, Верховного суда, юридического факультета БГУ, Академии управления, ряда министерств и предприятий.

По их мнению, в Верховном Совете, призванном создавать законы, должно быть большинство профессионалов-юристов так же, как в театре — артистов, а в поликлинике — врачей.

Целями объединения определены: содействие становлению Республики Беларусь правовым государством; обеспечение широкого представительства юристов в высшем и местных органах представительной власти; совершенствование законодательства Беларуси с учетом ее особенностей и прогрессивного опыта других стран.

Объединение намерено поддерживать в избирательной кампании достойных юристов, выдвинутых кандидатами в депутаты, независимо от их политических воззрений и профиля деятельности. Предполагается также оказывать помощь депутатам в нормотворческой деятельности, содействовать внедрению в жизнь нового законодательства, издавать юридическую литературу, проводить семинары и конференции по правовым вопросам, организовать клуб по интересам.

Членами объединения могут быть не только юристы, но и иные граждане, согласные с уставом и поддерживающие заложенные в нем идеи.

Руководство текущей деятельностью объединения осуществляет Центральный Координационный комитет, председателем которого избран Виктор Кривой, кандидат юридических наук, заведующий сектором Секретариата Верховного Совета.

Контактные тел.: 34-33-04, 25-19-77.

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Безналичная валюта за безналичный российский и белорусский рубль

наименование	валюта	покупка	продажа	сумма	сроки
Севекс-инвест 687-325, 687-391	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 15млн	1-2 банковских дня по поступлению денег на счет

Финансовые услуги

услуги	примечание	сумма	наименование
Всевозможные в рамках законодательства РБ	в т.ч. операции с ценными бумагами на БФБ	неограниченна	ИФ "Динар" 200-365

Фондовый рынок. Приватизационные чеки "Имущество"

наименование		покупка	продажа	мин. пакет	форма расчета
СЭКАЙ-траст,т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	формирован. пакетов	б/н

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

		годовые процентные ставки							
наименование	сумма	3 кал.дн.	4 кал.дн.	5 кал.дн.	12 кал.дн.	15 кал.дн.	20 кал.дн.	25 кал.дн.	30 кал.дн.
Белбизнесинвест 324-957,394-560	св. 1млн	по договоренности							
Красико-Ф 633-557	св. 10млн	по договоренности по повышенным ставкам							
ФИНЭК-ИНВЕСТ	10-100млн	75-90	86-94	-	-	-	-	-	-
394-860	св. 100млн	110	113	-	-	-	-	-	-

Размещение информации в "ФО" по тел./факс 616-422

ПРЕЗЕНТАЦИИ

"Экспосервис"—"Экспофорум" — далее весь мир

Во время весенней выставки "Мінскі кірмаш — жанчынам" компания "Экспосервис" провела презентацию выставочного общества "Экспофорум".

Отвечая на вопросы журналистов, глава ВК "Экспосервис" Александр Савин подчеркнул, что главными задачами ВО "ЭКСПОФОРУМ" в современных условиях являются организация и проведение выставочных мероприятий, повышение уровня выставочного сервиса, развитие и поддержка рассчитанных на актуальные потребности выставочных тематик, поиск и формирование новых перспективных направлений, содействие белорусским предпринимателям в освоении внутреннего и международного рынков.

Благоприятное геополитическое положение Республики Беларусь определяет возрастающую роль выставочных мероприятий в оздоровлении экономики нашего государства, восстановлении хозяйственных связей между предприятиями, в продвижении отечественной продукции и технологий на внешний рынок.

Важным направлением работы ВО "ЭКСПОФОРУМ" является комплектование белорусских экспозиций на зарубежных выставках.

Дирекция ВО "ЭКСПОФОРУМ" стремится к координации выставочного календаря в г.Минске. Этого можно достичь путем создания хозяйственной или общественной ассоциации выставочных организаций, которая в свою очередь будет способствовать повышению качества и эффективности ярмарочного бизнеса в Беларуси. Такая выставочная политика находит понимание и поддержку правительства республики, Торгово-промышленной палаты РБ, предпринимателей и коммерсантов.

О РЕГУЛИРОВАНИИ ЦЕН

в период перехода к рыночным отношениям

Переход на рыночные отношения и либерализация ценообразования порождают немало вопросов о механизме регулирования цен. Многие руководители, экономисты, ученые, а также эксперты международных финансовых организаций с пристрастием убеждают, что какое бы то ни было регулирование цен со стороны государства в условиях рынка недопустимо. Так ли это?

ПРАКТИКА введения в республике свободного ценообразования, осуществляемая с января 1992 года, убеждает в обратном. В условиях кризиса, спада производства, повсеместного дефицита и сплошного монополизма саморегулирования цен не наступает.

Анализ динамики потребительских и оптовых цен за период 1992—1994 г.г. показывает устойчивую тенденцию их роста, несмотря на постоянно проводимую либерализацию. Так, среднемесячная инфляция в 1992 году составила 26,4%, в 1993 — 28,9%, в 1994 году — 28,7%. Соответственно росли и оптовые цены: 36,5%, 36% и 32%. В то время как по свободным ценам в 1992 году реализовалось около 60% продукции, товаров и услуг, в 1994 году — 95%.

1991 год характеризовался огромным дефицитом товаров, продажа которых нормировалась. Поэтому первоначальный всплеск цен в первые месяцы 1992 года объяснялся наличием значительного неудовлетворенного спроса. Продолжавшийся после марта-апреля рост цен объясняется уже не либерализацией. Основным фактором стали ввозимые энергоресурсы, сырье, материалы, комплектующие и зерно. Только за 1992 год стоимость нефти возросла в 42,7раза,газа природного — в 4,4, электроэнергии — в 13,6, зерна — в 60 раз. Приобретая по постоянно растущим ценам ресурсы, мы фактически импортировали инфляцию. Впоследствии, при введении в республике в оборот белорусского расчетного билета, положение усугубилось за счет падения курса белорусского рубля к российскому и доллару США. За период с 1992 г. по декабрь 1994 г. курс белорусского рубля к доллару США снизился в 136,7 раза. Взаимодействие этих факторов вызвало значительный рост цен на энергоносители (по состоянию на 1.02.95 г.): по бензину — в 119 тысяч раз, дизтопливу — в 134 тыс., мазуту — в 99 тыс., газу природному и электроэнергии — более в 200 тыс. раз.

Следующей причиной роста цен (после зависимости промышленности от стоимости внешних источников сырья) является высокая степень монополизации. Предприятия-монополисты, ограничивая объем своего производства и предложения, удерживают цены на продукцию выше уровня, который формировался бы в условиях конкуренции. И тот факт, что Министерство по антимонопольной политике исключило из реестра монополистов практически все предприятия (осталось немногим более 3%), суть явления не меняет.

Производители практически не принимают мер к снижению затрат и продолжают устанавливать цены пропорционально и даже выше растущей стоимости сырья. По многим видам продукции наши цены уже превысили мировые, предприятия потеряли рынки сбыта.

Так, производство кормоуборочных комбайнов в натуральном выражении по ПО "Гомсельмаш" за 1994 год снизилось на 76,8%, а цены за тот же период возросли более чем в 25 раз; тракторов по ПО "Минский тракторный завод" — соответственно на 47,9% и более чем в 20 раз; грузовых автомобилей — на 30,9 и в 15—16 раз; двигателей тракторных — на 46,4% и в 12 раз... Потребителями республики за прошлый год приобретено только 32 зерноуборочных, 4 льноуборочных, 144 кормоуборочных и 71 картофелеуборочный комбайн. Лишь 39,5% к потребности минеральных удобрений смогли купить сельчане.

Более того, отраслевые министерства, ведомства диктуют своим предприятиям цены, доводят задания по реализации продукции, исключая тем самым даже элементы конкуренции. Особенно это относится к Минсельхозпроду, доводящему хозяйствам практически фиксированные закупочные цены, что вынуждает предприятия поднимать розничные цены на продукты питания (мясо, молоко, хлеб) даже при явном снижении покупательского спроса. В такие периоды сельхозпродукты на городских колхозных рынках дешевле чем в магазинах.

Ценообразующим фактором, прямо влияющим на их рост и высокий уровень, стали прямые и косвенные налоги и сборы. Налоговый пресс в 1994 году составлял 68,2%. Законодательство на 1995 год и введение новых платежей будут также способствовать росту цен и в текущем году. В ту же сторону повлияет принятое правительством решение о переоценке основных фондов. Например, за счет увеличения амортизационных отчислений себестоимость продукции по "Беларуськалию" увеличивается в 1,76 раза, по Белорусской железной дороге — в 1,3 раза, по "Водоканалу" г. Минска — на 11%, по объединенным телевизионным сетям г. Минска — в 10 раз и т.д.

В определенной мере на ценах сказалось увеличение доли оплаты труда, неадекватное росту производительности труда, обусловленное целью поддержать уровень жизни основной массы трудящихся.

Следует признать: принимаемые правительством в 1994 году меры по замораживанию цен положительных результатов не дали. Об этом свидетельствуют возросшие долги за газ и электроэнергию, приведшие однажды к обвальному повышению цен (в августе рост потребительских цен составил 53,4%).

ОЧЕВИДНО, что либерализация цен без проведения мер по освобождению от прямого администрирования экономики в целом ведет только к безграничному их росту и ухудшению жизненного уровня населения. Тут уж без государственного вмешательства в ценообразование не обойтись. Понятно, что сегодня нельзя вернуться к фиксированным ценам, но, по моему мнению, органы ценообразования основное внимание должны обратить на экономическую обоснованность применяемых предприятиями договорных цен.

Проверки показали: основным элементом завышения цен в настоящее время является себестоимость продукции. Фактически во всех отраслях отсутствуют нормативы списания затрат, не разработаны отраслевые инструкции по учету и калькулированию себестоимости, в затраты включаются позиции, которые могут погашаться только из прибыли, нет методик определения необходимой прибыли.

Совершенно иной должна быть государственная ценовая политика в отношении естественных монополий (энергетики, коммунального хозяйства, железнодорожного транспорта, связи и т.д.). Создание для них конкуренции путем рассредоточения производства на отдельные предприятия экономически нецелесообразно, т.к. ведет к повышению удельных издержек и, следовательно, цен. Логичней регулировать цены и тарифы на продукцию и услуги естественных монополистов, чтобы предупредить их "аппетиты" с одной стороны, а с другой — сокращения объемов производства. Такой подход подтверждает опыт стран с рыночной экономикой, где широко применяется экономическое регулирование в сферах естественных монополий.

Вот почему в республике основным направлением на ближайшую перспективу должно стать совершенствование цен и тарифов в нефтепереработке, электроэнергетике, газовой отрасли, на транспорте, в коммунальном хозяйстве, оборонной промышленности, на продукцию и услуги других естественных монополий.

Подходы к формированию цен на энергоносители, получаемые из России, основываются на том, что цены на нефть и газ должны быть ниже мировых, но выгодными для российского поставщика (нефтегазодобывающих предприятий). При этом они должны быть стабильными или, если изменяться, то в пределах колебаний на внутреннем рынке России. Такое соглашение достигнуто, что является основополагающим фактором в стабилизации цен на энергоносители в республике.

НАИБОЛЕЕ важно найти правильный подход к регулированию цен на сельскохозяйственную продукцию. Мировая практика показывает, что рыночные отношения в аграрном секторе регулируются во всех капиталистических странах и регулируются очень жестко. К примеру, правительства многих стран Запада активно стимулируют модернизацию сельского хозяйства, обеспечивают благоприятный режим торговли, налогообложения, механизм поддержки цен и доходов, накопления капитала. Так, Европейский союз регулирует посевные площади основных сельскохозяйственных культур, устанавливает заградительные цены, держит под контролем развитие социальной сферы, охрану окружающей среды. В республике все эти вопросы пытаются решить только через повышение закупочных цен, что, на мой взгляд, при сегодняшнем уровне оплаты труда (когда на питание тратится более 60% дохода) нереально из-за низкого платежеспособного спроса населения. Наряду с переходом в 1995 году к реальным свободным ценам на сельхозпродукцию правительству необходимо за счет государства проводить мелиорацию, племенную работу, улучшать плодородие почв и другие. Равно как и защищать своих товаропроизводителей от ввоза дешевых импортных товаров. В этом случае государство должно предлагать только цены на объем продукции, продаваемой по его заказу, но и они должны быть не ниже договорных.

Следует пока регулировать тарифы на жилищно-коммунальные услуги, оказываемые населению. Предлагается их поэтапное освобождение и введение ежемесячной индексации в соответствии с индексом потребительских цен и одновременной компенсацией расходов низкооплачиваемым категориям населения. Только тогда можно будет говорить о повышении качества данных услуг, о рациональном использовании газа, воды, электро- и теплоэнергии. При действующих расценках это невозможно.

Нельзя далее откладывать и приведение в соответствие с затратами тарифов на пригородные перевозки железнодорожным транспортом, убытки от которых в настоящее время перекладываются на грузовые перевозки; на проезд в пригородных и городских автобусах, которые по-прежнему дотируются из бюджета. Обязательно одновременно разработать механизм социальной защиты населения.

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ цен во всех отраслях народного хозяйства требует отлаженного механизма государственного контроля за их соблюдением. Правительству четко определило перечень продукции и услуг, контроль за порядком формирования и применения цен на которые осуществляется соответствующими органами государственного управления, разграничены полномочия между центральными и местными исполнительными и распорядительными органами в вопросах регулирования цен.

Более широкие полномочия предоставлены облисполкомам и Минскому горисполкому. Это не означает, что при снятии ценовых ограничений правительства на всю продукцию на республиканском уровне следует вводить ценовые ограничения на местах, хотя уже есть случаи неправомерного вмешательства и введения ограничений со стороны государственных и местных органов на продукцию и услуги, не предусмотренные в данном документе.

Соблюдение указанных подходов и принципов государственной политики в области ценообразования будет способствовать развитию рыночных реформ.

Александр ГРЕЦКИЙ,
председатель Комитета цен Минэкономики Республики Беларусь

... И В ОБЛАСТЯХ ОБСУДИЛИ

В первые два месяца года во всех областях проведены сессии Советов депутатов, на которых рассматривались итоги ушедшего года, прогноз экономического и социального развития областей, а также бюджеты областей на 1995 год.

На сессиях отмечалось, что падение промышленного производства остановить в текущем году не удастся, но темпы уменьшатся втрое. По сельскохозяйственной продукции будет рост на 2—5%. Производство продовольствия и реальные возможности по его завозу (прежде всего сахара, зерна, растительного масла) позволят обеспечить снабжение населения на уровне прошлого года.

Особое внимание уделялось социальной защите населения, особенно слабозащищенных слоев. Наряду с созданием экономических и правовых условий, стимулирующих высокопроизводительный труд, предлагались меры для поддержания наиболее социально уязвимых слоев населения. Практически на всех областных сессиях отмечалось, что уровень жизни людей падает. Причина — кризис во всех отраслях экономики.

Обсуждали и ценовую политику. В условиях развития реформ она должна базироваться на применении свободных цен, складывающихся под влиянием спроса и предложения в сочетании с гибким государственным регулированием их на отдельные виды продукции. Депутаты считают, что более широкие полномочия в области регулирования цен должны быть предоставлены облисполкомам. На местах должна определяться номенклатура социально значимых товаров и услуг. В отношении закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию необходимо ныне перейти к свободному их формированию непосредственно самими производителями. Свободные договорные цены должны устанавливаться в регионах (зонах) поставок сельхозпродукции при участии сельхозпроизводителей, заготовительных, перерабатывающих предприятий и организаций торговли.

Отдел информационного обеспечения и контроля МЭ

О рисках, гарантиях и страховании

Большинство из нас родились и воспитывались в обществе, в котором гарантировалось нерисковое существование. Мы этим гордились, снисходительно сочувствуя гражданам капиталистического мира, у которых вся жизнь — сплошной риск. Но оказывается и за кордоном люди тоже не очень-то любят рисковать. Только "у них" это все как-то по-другому: у них, оказывается, все застраховано и обвязано разными "законами", "соглашениями", "договорами", "кодексами" и т.д. А еще каждый человек в их обществе знает, что в любой момент времени он должен быть готов все начать сначала, с "нуля".

Изменилась наша жизнь. Пора и нам посмотреть на казалось бы знакомую, а в основном неизвестную вещь — риск.

В буквальном смысле риск означает принятие решения, результат которого неведом. По своей сущности он является событием с особо невыгодными экономическими последствиями, которые, возможно, наступят в будущем в какой-то момент в неизвестных размерах.

Вся деятельность человека, особенно экономическая, пронизана рисками. Конечно, каждый хотел бы их избежать, застраховавшись каким-то образом, может быть даже в буквальном смысле — взяв страховой полис в страховой компании. Но и это не так просто.

Во-первых, надо знать, что можно или нужно страховать, а что нельзя (см.приложение). Далее надо понимать, что страхование само по себе не является полной защитой от риска. Поэтому кроме чистого страхования в бизнесе широкое распространение получили разного рода гарантии. Банк не дает таковую за недобросовестного или неплатежеспособного клиента, ведь он поручается своими деньгами. Если клиент на хорошем счету у банка, а банк — у всех бизнесменов, то такие гарантии с удовольствием всеми принимаются, ими даже приторговывают.

В сделках купли-продажи самый безопасный вариант может быть достигнут тогда, когда и покупатель, и продавец предоставят друг другу гарантии своих банков. Для начинающих бизнесменов скажем: правильное и оптимальное оформление и проведение сделки — это целая наука, которая создавалась столетиями и сегодня отлилась в четкие "правила" и "обычаи", в различные международные договоры и соглашения. К большому сожалению, лишь немногие отечественные бизнесмены и банкиры глубоко знакомы с этой азбукой рынка. Поэтому так часты покупки и продажи "воздуха" дутыми фирмами, исчезающими после получения предоплаты, оформленной без всяких гарантий.

Такая же ситуация и в инвестиционной, и в кредитной практике, где гарантии возврата вложенных денег могут принимать самые различные, великолепно отработанные формы. Государственная гарантия здесь — не самая главная и лучшая форма гарантии. Если партнер из нашей страны не подозревает о других формах, ему их никто и не предложит, т.е. наши западные коллеги предпочитают работать с профессионалами, к непрофессионалам отношение соответствующее. К сожалению, даже не все белорусские банки владеют достаточным арсеналом средств, имеющихся у западной стороны, что ставит нас часто, мягко говоря, в довольно неловкое положение.

Если говорить о государственных гарантиях, то таковые чаще всего реализуются через специализированные государственные же институты, как бы страхующие важные для всей страны экспортные сделки, кредитные операции, обеспечивающие продвижение товаров за рубеж и т.д. Это хорошо уже известные у нас САЧЕ в Италии, "Гермес" в Германии, COFACE во Франции и т.д. Жаль, что никак не родится аналогичная организация в Беларуси, из-за чего у наших экспортеров нет должной поддержки и немало неудач.

А что же страховые компании? Сейчас у нас много о них говорят, но они предоставлены сами себе, поэтому и топчутся на месте. Хотя объединенными усилиями банков и страховых компаний уже сегодня можно было бы "раскрутить" и коммерческий, и производственный бизнес, создавая условия для перелива капиталов, зарабатываемых на краткосрочных сверхвысокорентабельных операциях, в долгосрочные производственные программы.

Если страховая компания в своей работе широко пользуется теми наработками, которыми располагают сегодня западные коллеги, то вероятность ее банкротства бесконечно мала. Увы, общепризнанные жизненно необходимые для нас направления деятельности белорусские страховщики развивают медленно.

В экономическом аспекте страхование призвано выполнять три функции:

— предупредительную, разрабатывая и внедряя комплексные меры, направленные на предотвращение ущерба объекту страхования;

— контрольную, отслеживая процесс функционирования объекта страхования в соответствии с требованиями государственных и международных стандартов;

— восстановительную, возмещая возникающий ущерб у объекта страхования.

Страхование как вид бизнеса является показателем динамики развития рыночной экономики. Им может быть охвачен весь спектр жизнедеятельности общества, его экономические, общественные и политические взаимоотношения, т.е. все, что имеет вероятность нанесения ущерба или риска невыполнения поставленных целей.

При использовании страхования как инструмента финансовой политики государства решаются следующие задачи:

1) ограничение риска уничтожения или нанесения ущерба объекту страхования;

2) требования безопасности объекта страхования доводятся до уровня международных стандартов;

3) объективно страхование способствует внедрению правовых взаимоотношений и повышает роль закона, перед которым одинаково ответственны все субъекты хозяйствования. Возникает ситуация, когда роль "телефонного права" сводится к нулю, и к финансовой ответственности могут быть привлечены любые лица, виновные в нанесении ущерба.

У нас многие обыватели считают страховые компании лишь собирателями денег, хотя это абсолютно не соответствует истине. Страхование — гениальная выдумка, позволившая в далекие годы снять головную боль с купца, загружающего свой товар на корабль, и переложить ее на страховую компанию. Теперь на Западе страхуют все, каждый вздох и каждый шаг. Это действительно позволяет находить значительные средства, но в нормальной экономике эти деньги не исчезают и не проедаются, а служат и для инвестирования в различные проекты, и для поддержки малообеспеченных слоев населения (например, страховая медицина), и, наконец, для развития промышленности и бизнеса. И в Беларуси некоторые новые виды страхования позволят повысить нашу инвестиционную привлекательность, дать толчок выходу промышленности из кризиса. Вот некоторые разрабатываемые предложения.

1. В рамках реализации государственной программы по привлечению иностранных инвестиций, используя механизм страхования, можно расширить лимиты ответственности Национального банка путем перепродажи его банковских гарантий страховым компаниям, которые, выполняя предупредительную и контрольную функции, сумеют независимо, а главное достоверно оценить, предупредить риск и проконтролировать выполнение ущерба при реализации инвестиционного проекта.

2. Страхование государственных ценных бумаг. Используя механизм перераспределения лимита ответственности, страхование может гарантировать выплату от 20 до 50% номинальной стоимости этих ценных бумаг опять же при условии оценки, реализации превентивных мер и соответствующем контроле за их выполнением.

3. Страхование ссуд, выдаваемых Национальным банком коммерческим банкам. Независимая оценка проектов, на которые пойдут заемные средства, и контроль со стороны страховых компаний позволят при реализации проекта минимизировать риск.

4. Страхование профессиональной ответственности всех лиц, принимающих решения: фининспекторов, налоговой полиции и т.д.

5. В целях сокращения аппарата контроля, используя механизмы страхования, целесообразнее возложить функции контроля и возмещения ущерба на страховые компании, которые, пользуясь правом регрессного иска, возместят его с виновников.

Таких предложений, помогающих создавать более приемлемую для бизнеса атмосферу в РБ, можно было бы привести много. Не в этом наша цель.

Хотелось бы обратить более пристальное внимание правительственных структур, бизнесменов и других заинтересованных лиц на положение, сложившееся в развивающемся бизнесе страховых и прочих услуг, уменьшающих риски в бизнесе, ускоряющих процесс перехода к нормальной экономике, где инвестиции в долгосрочные промышленные проекты не менее выгодны и интересны, чем в краткосрочные коммерческие.

Александр ВОРОНИН,
зам.директора Института независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов

Вячеслав ХОХЛОВ,
генеральный директор страховой компании "Белкаско"

ПРИЛОЖЕНИЕ

Что можно и нужно страховать, а что нельзя

РИСК, НЕ СВЯЗАННЫЙ СО СТРАХОВАНИЕМ

Вид риска	Способ уменьшения негативных последствий
1. Коммерческий риск	*Правильное определение допустимого уровня соотношения финансовых коэффициентов. Правильный выбор способов повышения прогнозируемой рентабельности инвестиций в данный проект.*
2. Риск неоптимального распределения ресурсов	*Четкое и правильное определение приоритетов при распределении ресурсов в зависимости от их наличия. Правильные маркетинговые исследования для определения точного количества производимых продуктов. Использование матричной методики.*
3. Экономические колебания и изменения вкуса клиентов	*Эффективное прогнозирование и планирование.*
4. Действия конкурентов	*Активная деятельность по изучению и предвидению возможных действий конкурентов и их учет в маркетинговой и производственной деятельности.*
5. Недовольство работников	*Хорошо продуманные социально-экономические программы для служащих, учет их требований и просьб, создание благоприятной психологической обстановки и т.д*
6. Финансовый риск, связанный с пассивностью капиталов, с одновременным размещением больших средств в одном проекте и т.д.	*Правильное управление финансами, своевременное размещение пассивных средств в приносящие прибыли проекты или предоставление выгодных кредитов. Главное, чтобы капитал не лежал "мертвым грузом", а работал. Передача части риска другим фирмам путем их подключения к участию в финансировании дорогостоящих и рискованных проектов, использование венчурного капитала.*
7. Ошибки менеджеров	*Более тщательная система контроля и проверки, оправданного дублирования, особенно в ответственных узловых звеньях бизнеса, когда ошибка менеджера может очень дорого стоить. В этой связи полезно моделирование возможных финансовых последствий ошибок при выполнении наиболее дорогостоящих проектов.*
8. Изменения цен, спроса, уровня прибыли	*Более тщательное прогнозирование. Хеджирование и другие способы смягчения последствий риска.*
9. Риск неправильно выбранного проекта	*Тщательная проверка всех аргументов "за" и "против". Использование компьютерного моделирования для более точного просчета вариантов в случае особой сложности проектов.*
10. Непредвиденные политические события, имеющие тяжелые последствия для данного бизнеса	*Это не всегда можно предвидеть и невозможно застраховать. Но это необходимо учитывать как форс-мажорное обстоятельство, то есть иметь какие-то жизненные и психологические схемы.*
11. Непредвиденные экономические потрясения и стихийные бедствия, экологические катастрофы	*Это должно быть учтено как форс-мажорное обстоятельство.*

Вид риска	Способ уменьшения негативных последствий
Национальные и межнациональные волнения	*Это можно учесть и предвидеть. Избежать или смягчить тяжелые последствия можно с помощью правильной работы по связям с общественностью с учетом национально-психологических условий в данной местности.*
12. Непредвиденные правительственные постановления (об изменениях в законах, ценах, налогах и т.д.)	*В бывшем СССР это имеет особенно важное значение. Поэтому необходимо тщательно изучать подзаконные акты по основным законам, а также внимательно следить за ситуацией. Абсолютно непредвиденных постановлений не бывает. Они готовятся заранее после обработки общественного мнения.*
13. Риск уничтожения имущества, стоимость которого невелика по сравнению с финансовыми параметрами всей фирмы	*Самострахование с помощью внутренних мер.*
14. Риск уничтожения большого количества однотипного имущества	*Самострахование.*

РИСК, КОТОРЫЙ ЦЕЛЕСООБРАЗНО СТРАХОВАТЬ

Вид риска	Способ уменьшения негативных последствий
1. Пожар и другие стихийные бедствия	*Страхование сумм вероятных убытков.*
2. Автомобильные аварии	*Страхование автомобиля.*
3. Риск уничтожения или порчи груза при транспортировке	*Страхование стоимости груза (морская, авиационная и другие виды транспортной страховки).*
4. Риск от небрежности работников фирмы	*Страхование стоимости возможных убытков от небрежности работников.*
5. Риск от вероятной нечестности служащих, что может нанести материальный и моральный ущерб фирме	*Приобретение в страховой компании бондов "честности".*
6. Риск невыполнения обязательств одним из работников или группой работников (субподрядчиков), от чего зависит выполнение всего проекта	*Приобретение бондов "гарантии".*
7. Риск приостановки деловой активности фирмы (разные причины)	*Страхование суммы возможных потерь за весь период остановки бизнеса.*
8. Риск от возможной смерти или заболевания руководителя, ведущего работника фирмы, от интеллектуальной или другой квалифицированной деятельности которых зависит успех фирмы	*Страхование на сумму возможных убытков. Это особенно важно в наиболее ответственный период.*
9. Риск в связи с возможным заболеванием, смертью или несчастным случаем с работником	*Страхование в страховых компаниях.*

(Из популярной американской брошюры "Как стать бизнесменом")

Григорий ХОМЕНКО,
генеральный директор АО "Минское производственно-кожевенное объединение":

"БЕЗ ИНВЕСТИЦИЙ ПЕРСПЕКТИВЫ НЕТ"

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Если соотносить уровни мировых цен на кожсырье по регионам, то в Беларуси его стоимость составляет порядка 1 доллара США за килограмм. Наш же Минсельхозпрод волевым, безапелляционным порядком установил цену за те же килограммы в 1,41 доллара, а мелкое сырье потребкооперации продается вообще сердито — 2,4 доллара. Вот отсюда и тянется цепочка дороговизны. Для кого же мы работаем, о ком заботимся? Не думаю, что повышением цен на шкуру КРС сельское хозяйство сможет поправить свои финансовые дела, а вот по кошельку отечественного потребителя такое ценообразование бьет ощутимо. К слову сказать, в России кожсырье первого сорта покупают по 1,1 доллара за 1 кг.

— В период резкого спада производства, беспощадно свертываются социальные программы. Вы в этом смысле не исключение?

— И да, и нет. Если говорить о развитии, инвестициях в производство, то у нас одна проблема — нет полигона для утилизации отходов. Тот, который сооружен был ранее и стоил предприятию 2 млрд.рублей, уже заполнен. Теперь нужен поиск и отвод нового участка под карьер для отходов, рассчитанный на эксплуатацию в течение 15—20 лет. Строить на меньший срок, как мы убедились, нецелесообразно. По нашим прикидкам, в строительство нового полигона (а это уникальное сооружение) придется вложить до 1,5—2 млн.долларов, которых, как вы понимаете, нет. Но от решения этой задачи мы никуда не уйдем, иначе остановится производство.

В отличие от многих других предприятий, о чем я сужу на примере легкой промышленности, мы продолжаем строить жилье. Перспектива получить его в обозримом будущем даже больше, чем зарплата, держит квалифицированные кадры на производстве. И вообще, я считаю, было бы негуманным под предлогом финансовых трудностей отказаться от жилищного строительства. В чем виноваты люди, не успевшие в свое время получить бесплатную квартиру по очереди? Сегодня у нас 660 очередников, которые надеются на помощь предприятия. От них не отмахнешься. Приходится выкручиваться по-всякому. Например, часть построенных квартир сразу продаем, восполняем затраты, частично их выкупают наши работники. В этом есть хоть какой-то выход, хотя строителям кожзавод уже задолжал около 20 млрд.рублей. Сейчас отводим участок под индивидуальную застройку рядом с поселком, будем подводить туда коммуникационные сети за счет предприятия. Надо помочь людям строиться всем, чем можем: кредитами, ссудами, рассрочкой. По самым грубым расчетам на эту программу в нынешнем году придется выложить как минимум 15 млрд.рублей.

— Судя по всему, говорить о перспективах предприятия без расчета на привлечение иностранных инвестиций бессмысленно.

— Для нас вопрос стоит однозначно: ни в ближайшей, ни в отдаленной перспективе завод не сможет работать на полную мощность (даже на 80—90%) без валютных иньекций. По самым скромным расчетам, сегодня нам требуется 2—3 млн.долларов, чтобы закупить сырье, химические компоненты и с лихвой вернуть эти деньги. Сама технология позволяет это сделать.

Понятно, чтобы привлечь иностранных инвесторов, надо было изменить форму собственности, перейти из государственной в акционерную. Что и было сделано в конце декабря прошлого года. Мы учредили АО "Минское производственно-кожевенное обьединение" и теперь до 21 мая с.г. проводим льготную продажу акций для членов нашего коллектива. Сейчас мы предлагаем нормальную процедуру участия и иностранных инвесторов в выкупе предприятия.

Судя по предварительным переговорам, их устраивают наши условия. Но покупать они хотят под гарантию правительства. Их еще надо убедить, заставить поверить в незыблемость существующих в Беларуси законов о собственности и защите иностранных инвестиций. Я думаю, что это удастся, поскольку в Гатово ту же фирму "Коголо", которая перешла в собственность новому владельцу, привлекает возможность получать сравнительно дешевый полуфабрикат, причем экологически чистый, для обеспечения им итальянских кожевенных предприятий. Проявляет к нам интерес и польская фирма "Ава". Есть и другие желающие участвовать в выкупе завода. Все это связано с тем, что ситуация со спросом и предложением на кожсырье на мировом рынке изменилась: оно становится дефицитным. Германия, например, закрыла аналогичные производства из-за их вредного воздействия на экологию. Нам же пока до их требований далеко.

— Можно ли говорить о том, что вы уже почувствовали свободу, работая в новых, пусть еще далеко не рыночных условиях?

— Увы, я назвал бы эту свободу "свободой на веревочке", т.е. на коротком поводке. Возьмем, например, установление такого бюрократического ограничителя на продажу готового товара за пределы таможенных границ республики как квота. Для нас она определена в пределах 19 млн.кв.дециметров кожи в год. Больше мы не имеем права продать. Для чего это делается? Якобы для того, чтобы мы не оставили наших обувщиков без подручного материала, продав все за рубеж. Типичные чиновничьи козни, вынуждающие производственников обивать пороги правительственных кабинетов. Создали мы в Кокчетаве еще одну коммерческую структуру для закупки дополнительных партий сырья, а она бездействует. Два вагона его простаивают из-за искусственных запретов. Чиновник у нас по-прежнему считает, что производство существует для него, а не наоборот. А ведь он живет на те средства, которые зарабатывают и отчисляют в госбюджет предприятия. Не имеют никакой экономической логики и запреты правительства принимать сырье от коммерческих структур. Ну не примет наш завод — примет другой, а мы будем простаивать.

В правительстве нам сегодня твердят: мы вам даем полную свободу во внешнеэкономической деятельности. Да, действительно, есть постановление Кабинета Министров, отменяющее лицензирование. Но одновременно с этим введен обязательный к оформлению паспорт на контракт. Полдня надо рассказывать о той цепочке, которую предстоит пройти, чтобы заполнить этот паспорт после регистрации контракта в МВЭС. И на каждом шагу чиновник тормозит: то одно ему не нравится, то другое. Наконец доходит до того, что он соглашается, мол, паспорт оформлен нормально, но представьте его еще в дискетном варианте.

Работники контролирующих органов ведут себя, как опричники. Имея в большинстве случаев весьма сомнительную квалификацию (ну как может разобраться в нашем производстве бывший директор ресторана?), они озабочены только одной целью — найти крамолу даже там, где ее нет. И проверяют они нас не ради того, чтобы помочь, (они не могут это сделать в силу своей некомпетентности), а для того, чтобы уличить в чем-то и наказать. После одной из таких проверок были изъяты все средства и приостановлена на неопределенный срок деятельность нашего совместного с немцами предприятия. Мы считаем это решение необоснованным и оспариваем в Высшем хозяйственном суде.

Поймите, я не против проверок как таковых. Но при их проведении надо зреть в корень: где наносится вред государству и где приносится польза. Если всерьез говорить о рынке, то нельзя производственников обкладывать, как красными флажками, всевозможными ограничениями. Воздействовать надо только экономическими методами. Их отсутствие просто шокирует наших зарубежных партнеров.

Часто задаю себе и такой вопрос: почему мы ничего не знаем о целевом использовании налоговых отчислений? Возьмем, к примеру, дорожный налог. В минувшем году только за полугодие наше предприятие перечислило в бюджет 3 млрд.рублей дорожного налога. И мы хотели бы знать, на какие цели используются эти деньги. Ведь посмотрите, в каком состоянии содержится дорога от Минска до Гатово: грязь, сплошные выбоины. Косметические ремонты полотна не выдерживают и суток. Кто перед кем отчитывается за использование этих средств? По развертке нашего госбюджета этого не видно. Так же и с экологическим налогом. Мы исправно отчисляем его государству, а результатов не ощущаем. Оно никак не содействует решению наших экологических проблем, связанных с утилизацией отходов. Опять же в бюджете эти налоговые поступления построчно не расписываются. Если эти средства идут на другие цели, так и скажите. Хоть на душе будет легче.

Чего бы я хотел? Потребности обувщиков республики в поставках высококачественной кожи мы будем удовлетворять полностью. В остальном же предоставьте нам свободу действий, хотя бы в чем-то достойную рыночной.

Беседовали
Василий РОЩИН,
Николай ВАСЬКОВ

РЕЗОНАНС

"НЭГ" вновь возвращается к теме, затрагивающей реализацию проекта компактной индустриальной зоны (технопарка) в Минске на базе НПО "Центр". Напомним, что речь идет о привлечении в республику крупных иностранных инвестиций и строительстве за счет инвесторов современного разнопрофильного производства, рассчитанного на создание 60 тыс.новых рабочих мест, с развитой инфраструктурой. С экономической и социальной точек зрения проект был и остается настолько заманчивым и актуальным, что в виде специальных постановлений получил одобрение и в Президиуме Верховного Совета, и в Совмине республики. А Минский горисполком с их подачи учредил на базе переданного ему в коммунальную собственность НПО "Центр" совместное белорусско-американское предприятие "Стенфорд—Техно—Центр РБ" — как ядро технопарка. Как дальше пошли дела (вернее, не пошли), говорилось в статье "Проект технопарка в Минске: с инвесторами даже не "игрались" ("НЭГ", N 4, январь, 1995г.).

Какова же позиция и роль в решении этой инновационной проблемы инициатора и учредителя СП? Вот точка зрения заместителя председателя Минского горисполкома Петра Георгиевича НИКИТЕНКО:

Технопарк становится иллюзией?

— Сама схема технопарка, экономические расчеты и перспективы проекта остаются прежними. То есть от идеи мы не отказались и не отказываемся. Коль уж говорим о рыночных реформах, острейших проблемах инвестирования экономики, свободных экономических зонах в том числе, то было бы по меньшей мере беспринципно отрешиться от нее. Чем же мы хуже Таиланда или Сингапура, избравших в свое время такой вариант экономического подъема?

У нас, однако, своя инновационная система, определяемая соответствующим ей инерционным экономическим мышлением. Так вот в данном случае, действуя в ее рамках, в течение нескольких лет мы не продвинулись по сути дела ни на шаг.Если не считать, конечно, некоторых организационных подработок, необходимых для создания стартовых условий. Я имею в виду выделение земельного участка, передачу из республиканской в коммунальную собственность исполкома предприятия бывшей "оборонки" — НПО "Центр" и создание на его базе белорусско-американского СП. НПО как юридическое лицо перестало существовать. По сути дела оно было передано в лизинг совместному предприятию — новому юридическому лицу. И сейчас нас упрекают в том, что горисполком превысил свои полномочия, что он не имел права отдавать под СП столь крупный объект республиканской собственности. Но ведь все это решалось с ведома и согласия "верхов" ради достижения поставленной цели!

Разрубить этот правовой узел — задача в общем-то несложная. "Центр" получает свой прежний статус самостоятельного предприятия, а СП, ориентированное на привлечение инвестиций, остается юридическим лицом. Там у нас есть учредительский взнос, предприятию выделяются помещения для работы. Этот "бракоразвод" не значит, что судьба технопарка предрешена. Отнюдь. Объединение "Центр" и СП как равноправные партнеры могут работать над реализацией проекта на договорных основах, создавая при этом конкурентную среду в виде новых производств, торговых и других предприятий. Были бы только условия и взаимная заинтересованность.

Тут мы подходим к главному вопросу: почему же проект "буксует" и есть ли у него будущее? С нашей точки зрения, не были решены и остаются нерешенными две взаимоувязанные проблемы, образующие, как это уже у нас на роду написано, пресловутый замкнутый круг. Мы уповаем сегодня на то, чтобы инвестор пришел и начал работать в действующих ныне в республике экономико-правовых условиях, а тот с ними не может согласиться, он ставит свои условия, требует гарантий, обеспеченных четким законодательством. Ныне предлагаемые с нашей стороны "правила игры" крупный инвестор не приемлет. Он опасался и опасается как правовой, так и политической нестабильности в Беларуси и не станет рисковать своим капиталом ради наших даже самых вопиющих нужд. Спрашивается, кто кому нужней? Если гора не идет к Магомету...

Предложения Мингорисполкома по льготному экономическому пространству для инвесторов, их стимулированию в части пошлин, налогов, лицензий на ввоз-вывоз оборудования и товаров, произведенных в технопарке, в парламенте не прошли. Вопрос упорно не включается в повестку дня сессий. Сейчас он увязывается с необходимостью изменений в законодательстве, касающихся свободных экономических зон вообще. Но когда они будут приняты и в каком виде? Если бы не заскорузлое мышление многих наших законодателей, то уже сегодня мы могли бы иметь нечто вроде экспериментального полигона для отработки экономического механизма реализации проекта, законодательства в сфере инвестиций. Было бы наглядно видно, как лучше решать аналогичные проблемы при создании свободных экономических зон в других регионах. Потенциальные инвесторы тоже упрочились бы в своих намерениях. Но увы, мы завязли в непонятных сомнениях, застряли на мертвой точке.

Мало сказать, что сегодня просто упущено время. После создания СП оказалось свернутым уникальное производство и разработка центрифуг НПО "Центр". Здесь начали терять наработанное ранее. Надежды на то, что с помощью американских партнеров будут найдены новые рынки сбыта продукции объединения, имеющего ноу-хау, не оправдались. Наоборот, портфель заказов НПО "Центр" оскудел, иссякли источники финансирования разработок. Из-за низкой зарплаты коллектив покидают квалифицированные кадры.

Исполнительная дирекция СП не смогла ничего сделать, чтобы сохранить и развить производственно-технический потенциал предприятия, как это предполагалось, с привлечением американских технологий, техники, инвестиций. Можно сейчас упрекать руководство группы частных компаний "Стенфорд Интернэшнл Корпорейшен" в том, что не сделано с ее стороны, но что проку. В частности, мы вели разговор, что наши партнеры создадут современное производство лазерной техники. Вопрос остался открытым. Не пришли американцы сюда ни со своей технологией, ни с продукцией. У них свои оговорки: создайте приемлемые условия.

Сейчас нам надо выходить из пикантного положения. В коллективе НПО зреет недовольство, в жизненность проекта уже мало кто верит. Людей надо обеспечить работой, найти платежеспособных заказчиков на центрифуги и тем самым сохранить кадры.

Уверен, что в НПО мы сможем поправить дела. А вот будущее технопарка, к великому огорчению, уже не вызывает прежнего энтузиазма даже у меня, как одного из его инициаторов. В нашем нынешнем законодательном пространстве и при существующем отношении к инновациям и людям, которые занимаются ими, проект может оказаться мертворожденным. Сколько же еще мы будем цепляться за вчерашний день?

ОТ РЕДАКЦИИ. "НЭГ" неспроста уделила столь пристальное внимание судьбе проекта компактной индустриальной зоны в Минске. По тем же причинам в основном его участь разделяют ныне и проекты технополисов и свободных экономических зон (СЭЗ) в Бресте, Гомеле, Гродно. Способные к новациям люди готовы действовать, пытаются достучаться до сознания политиков и законодателей, призвать их к здравомыслию при нажатии кнопки "за" или "против". Кстати говоря, кого нам сегодня приходится убеждать? По сути дела тех, кто чаще других бывает за границей и имеет возможность воочию убедиться в высокой экономической эффективности СЭЗ. В чем же тогда загвоздка? Был бы рад ошибиться в предположении: сказывается культивируемая десятилетиями в нашем сознании капиталофобия, боязнь того, что придут "они" и скупят все на корню. И отодвигаются крупные инвестиционные проекты на потом как чужеродные и малозначительные для оживления нашей больной экономики.

Василий РОЩИН,
обозреватель "НЭГ"

РЕСУРСЫ

РАССЧИТАТЬСЯ ЗА ГАЗ НАДО. ОСТАЛОСЬ РЕШИТЬ — КАК?

Учитывая размер образовавшейся задолженности за природный газ (в 1994 году не оплачено более 8 млрд.кубметров из полученных 14,2 млрд.кубметров, задолженность только Российской Федерации на начало 1995 г. составляла 416,2 млн.долл.), а также ожидаемое падение объема производства и в текущем году, Минэкономики считает, что погашение ее за счет внутренних источников при установлении жесткого режима расходования энергоресурсов может быть произведено не менее чем за два года.

Частичное погашение указанной задолженности планируется обеспечить за счет включения ее в тарифы на энергию. Однако в условиях продолжающегося роста цен на энергоносители и тяжелого финансового положения большинства субъектов хозяйствования республики такая прибавка к тарифам, по-видимому, должна составлять не более 5% их размера. В результате в течение двух лет можно было бы обеспечить сокращение долга на сумму около 100 млн.долл.США.

При условии включения в цену на газ убытков, образовавшихся в 1994 году, и при полной оплате потребителями текущих поставок газа, ГП "Белтрансгаз" могло бы в счет погашения задолженности обеспечить финансирование строительства жилья и других объектов для РАО "Газпром", а также поставок материально-технических ресурсов (в т.ч. товаров народного потребления и продовольствия для Ямало-Ненецкого автономного округа) в течение двух лет на общую сумму около 150 млн.долл.

Для погашения задолженности возможно также привлечение валютных кредитов, предоставляемых Республике Беларусь иностранными финансовыми организациями и банками.

КРЕДИТЫ

ЕВРОПА—БЕЛАРУСЬ

В ходе проведенного недавно локальным комитетом международной ассоциации AIESEC, компаниями Price Waterhouse и Fico семинара "Бизнес — планирование в РБ" наибольший интерес вызвали выступления консультантов Европейского банка реконструкции и развития профессоров Ю.ТОЧЕКА и Дж.СТЕНДИНГФОРДА. Они рассказали о возможности предоставления кредитов этим банком.

Деятельность ЕБРР в Беларуси включает два основных направления: кредитную линию для малых и средних предприятий, а также финансирование займов и акционерного капитала. Условия предоставления банком кредитов для малых и средних предприятий таковы:

— компания должна быть частной или приватизированной с численностью работающих не более 500 человек и текущими активами по восстановительной стоимости менее 2 млн.USD;

— желательно знать, какие будут выпускаться изделия, способны ли они быть проданы за иностранную валюту, для покрытия долга. Положительный момент — участие иностранного инвестора в акционерном капитале (приемлем экспорт в Россию с целью получения валюты);

— максимальная доля ЕБРР — 1/3 часть стоимости проекта. Суммы займов — от 50 тысяч до 2 млн.USD;

— финансируемая внутренняя норма доходности должна быть выше 15%. Коэффициент покрытия долга (т.е. доход от оперативной деятельности, деленный на общую сумму процентов по кредиту и сумму основных выплат) свыше 1,3 в каждом году займа. Закладная на сумму 120% от основной суммы займа.

Займы по кредитной линии выдаются через посредничество местных белорусских банков — Приорбанк, Беларусбанк, Белбизнесбанк. Ими же оплачивается риск. Поэтому местные банки вправе устанавливать собственные условия кредитования, которые, однако, не должны быть более жесткими, чем условия ЕБРР..

По данной кредитной линии участие ЕБРР в акционерном капитале невозможно.

Какие документы необходимы для получения кредита? — Бизнес-план, аудиторские финансовые отчеты предприятия за последние три года, счета спонсоров проекта, устав предприятия, экологический паспорт.

Что касается финансирования займов и акционерного капитала, то условие кредитования здесь отличаются следующими позициями:

— ЕБРР предлагает займы или акционерный капитал;

— минимальная сумма по прямым займам из Лондона составляет 5 млн.ЭКЮ (примерно 6 млн.USD). Значит, общая сумма нового проекта или общая капитализация существующей компании должна составлять 15 млн.ЭКЮ (минимум);

— ожидаемая прибыль на акционерный капитал-минимум 20% (реальная).

Необходимая документация здесь та же, что и в первом случае. Важно также отметить, что не подлежат кредитованию проекты, вредные для жизни и здоровья человека (например, производства табака, алкогольных напитков, за исключением пива, военное производство).

Алексей РЯБЕНКОВ

МИССИЯ МВФ ОЦЕНИЛА БАЛАНС

Завершила свою работу в Республике Беларусь миссия Международного валютного фонда (МВФ). В Минвнешэкономсвязи состоялись переговоры на уровне экспертов, на которых был рассмотрен платежный баланс республики на 1995 год. В переговорах также принимали участие представители Министерства экономики, Национального банка, Министерства статистики и анализа, Гостаможни.

Были подробно рассмотрены прогнозный платежный баланс Республики Беларусь, представленный отделом прогнозного торгового и платежного балансов Минвнешэкономсвязи, прогнозные оценки экспертов МВФ и таблицы МВФ по платежному балансу на 1995 год, а также до 2004 года.

В целом подходы к прогнозированию и оценке по отдельным статьям платежного баланса у специалистов МВЭС и экспертов МВФ совпали. Дальнейшее сотрудничество будет способствовать повышению качества прогнозирования.

ВСЕ РАСЧЕТЫ — В БЕЛОРУССКИХ РУБЛЯХ

В связи с тем, что отдельные хозяйствующие субъекты на продукцию собственного изготовления согласовывают с республиканскими покупателями свободные отпускные цены в свободно конвертируемой валюте, Комитет цен Минэкономики письмом от 16.01.95 г. N 81-1/5-37 дал разъяснение. В соответствии с постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 19.10.94 г. N 3326-XII "О платежном средстве Республики Беларусь" единым платежным средством на территории республики является расчетный билет Национального банка. При заключении договоров на поставку продукции отпускные цены рассчитываются и согласовываются только в белорусских рублях. Согласование отпускных цен в свободно конвертируемой валюте противоречит вышеназванному постановлению и квалифицируется как нарушение дисциплины цен.

СТАРАЯ ИСТОРИЯ НА НОВЫЙ ЛАД

О ТОМ, КАК ГЕРМАН ДАЛ ВЗАЙМЫ ИВАНУ И ЧТО ИЗ ЭТОГО ПОЛУЧИЛОСЬ

(Ненаучная статья с элементами профессионального комментария)

Представьте себе такую картину: деревня, лето, пахнет сеном. Действующие и не совсем действующие лица:

1. **Герман** — крепкий хозяин, потенциальный кредитор.
2. **Иван** — сосед Германа, потенциальный заемщик.
3. **Александровна** — дама неопределенного возраста, которая знает все.
4. **Сашка** — внук Германа, опытный консультант, временно не работает.
5. **Станислав** — на сцене не появляется. Упорно строит свою часть забора и интеллигентно переругивается с соседом за то, что тот свою часть не строит.
6. **Михаил** — также находится "за кадром", председатель колхоза, где живут наши герои.

Сцена I

Действие происходит рядом с домом Германа на завалинке, на которой сидят Герман и Иван.

Иван: Герман, дай взаймы миллион.

(Иван и Герман ведут трудные переговоры о возможности получения долгосрочного кредита на взаимовыгодных условиях под гарантию председателя колхоза сроком на 1 год с отсрочкой платежа и погашения кредитов по нему.)

Герман: Зачем деньги? (Изучает возможную сферу приложения капитала, прикидывает выгоду такого предложения.)

Иван: Коровенку, чай, присмотрел, хлев новый поставить бы, молоко продавать буду на мини-завод. Деньги сразу платят, а не через год. Через год отдал и с прибылью. (Рисует радужную картину использования заемных средств.)

Герман: А почто в колхозной кассе не взять? (Изучает состояние экономики, ее инвестиционные возможности, наличие свободных кредитных ресурсов.)

Иван: В колхозе, сам знаешь, одни мыши, долги да зайцы. (Кратко обрисовал состояние экономики.)

Герман: Хм. Подумать надо. Деньги немалые. (Берет время для более длительного изучения заемщика, общеэкономической ситуации и степени риска невозвращения кредита.)

Иван: Ты ж долго не думай, дело выгодное. (Намекает, что деньги не находятся в обороте, а если и находятся, то значительных дивидендов не приносят.)

Соседи расходятся, слышен стук молотка. Это Станислав упорно строит свою часть забора.

Конец первой сцены.

Сцена II

Ночь. Герман в постели, ему не спится. Думает вслух:

— Деньги есть, лежат в надежном месте, есть не просят. А отдашь, вернет ли? Иван мужик вроде бы хозяйственный, да вот хлев давеча завалился... С женой вчера своей громко разговаривал. Да не его ли я вчера у ларька видел? (Изучает возможные риски невозврата кредита, надежность заемщика.)

А что это за мини-завод такой? Сколько за молоко дают? Узнать, что он за коровку присмотрел да как быстро хлев поставит. (Изучает маркетинговую ситуацию, возможности заемщика осуществить задуманный проект, возможности производства, объемы поставок, цены, потенциальных покупателей.)

Да и не молод Иван, что если на строительстве подорвется? (Изучает возможные риски, связанные с невозвратом кредита.)

А если не отдаст? Какие с него гарантии? Хлев мне не нужен. Землю взять? Так не его земля, сам в аренду взял. (Приходит к мысли о необходимости получения более твердых гарантий с оценкой ликвидности возможного залога.)

Нет, лучше к Станиславу в колхозную кассу снести. Мужик он прижимистый, много не даст, а если и даст, то зайцами. Благо, Михаил их ему полон огород напустил. А зайцы-то, тьфу, прости меня, Господи, дохлые. Кормов купить не за что. (Делает сравнительный анализ возможных вариантов вложения капитала, приходит к выводу, что, дав Ивану взаймы, получит большую прибыль.)

Утро вечера мудреней. Александровну нужно расспросить, с внуком Сашкой посоветоваться.

Герман зевает и засыпает.

В ночи слышится стук молотка. Это Станислав упорно строит свою часть забора.

Сцена III

Утро. Мимо дома Германа идет Александровна. Герман зазывает ее в дом. В комнате за столом сидит внук Германа Сашка и читает толстую книгу. Александровна заходит в дом, садится.

Герман: Ночь что-то плохо спал. А скажи мне, Александровна, что об Иване знаешь?

Александровна: А почто интересуешься?

Герман: Взаймы просит. Давать ли?

Александровна: Все скажу, соседушка, да информация нынче дорого стоит. Кто теперь советы бесплатно дает? (Предлагает заключить договор о предоставлении информационных услуг.) Наливай! (Требует предоплату за предоставление информации.)

Герман тяжело вздыхает, неохотно идет к буфету, приносит бутылку и закуску. Александровна наливает, выпивает, закусывает.

Александровна: Не сумлевайся, соседушка. Хотя Иван и рожей не вышел, а работать умеет. Знаю я, брал он взаймы немало, а отдавал исправно. (Деловая информация получена, результаты положительны.)

Герман: Спасибо тебе, Александровна, вот уже и бабы тебя кличут. (Намек на то, что более информации не требуется, а услуги достойно оплачены.)

Александровна удаляется.

Герман: Вот противная баба, но и без нее плохо. Ходячее информационно-сарафанное бюро. (Делает вывод о том, что такая информационная служба полезна.)

Герман (обращается к внуку): Хватит, Сашка, книжки читать! Разговор слышал? Пора за дело браться. (Предлагает заключить договор на составление детального бизнес-плана по расширению производства товарного молока для поставок на мини-завод.)

Герман (вздыхает): Обо всем нужно заботиться.

Наливает рюмку, выпивает, закусывает.

Вечереет.

Слышен стук молотка. Это Станислав упорно строит свою часть забора.

Сцена IY

Дом Германа. За столом сидят Герман и Иван.

Герман: Подумал я, сосед, над твоим предложением. Решил заем тебе дать, но под гарантию колхоза. (Предлагает заключить кредитный договор под гарантии юридического лица.)

Иван: Какие еще гарантии? Ты что, Герман? С луны свалился, чем тебе будет колхоз гарантировать?

Герман: Без гарантии не дам. Деньги на дереве не растут. Пиши расписку, и пусть Михаил печать колхозную прилепит.

Иван: А поставит ли печать?

Герман: Поставит, Михаил всем печать ставит, если деньги дают на дело, то ставит.

Иван убегает.

Герман листает бизнес-план, подготовленный Сашкой.

Иван (вбегает): Поставил.

Герман: Вот деньги. Теперь я на тебя мониторинг наведу.

Иван (испуганно): Что за мониторинг такой?

Герман: Не бойся, Сашка следить будет за тем, как наши дела идут. Ведь теперь это не только твое, но и мое дело.

Иван уходит, довольный и озадаченный.

Вдали слышен стук молотка. Это Станислав строит свою часть забора.

Эпилог

Через год.

Герман думает о займе соседнему колхозу на строительство колбасного цеха. Иван деньги Герману вернул, ищет кредит для расширения сенного сарая. Сашка перешел на работу в колхозную контору. Все столы сертификатами об образовании завалил. Михаил без его заключения печати больше не ставит. Станислав закончил свою часть забора, но зайцы все равно все передохли. Михаил ему нового зверя запустил. Талер называется, говорят, более устойчив к подыханию. Александровна на дому офис открыла, от клиентов отбоя нет: информация всем нужна.

* * *

ПОСЛЕСЛОВИЕ

Древние как мир "отношения по поводу производства", кажется, известны всем. Почему же они никак не могут наладиться в отечественном государственном пространстве...

М.В.ФОНДОВ

Информ Банк НЭГ
Документы, комментарии, реклама
Март '95 № 11

Пытанні палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў у Рэспубліцы Беларусь

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 76 ад 3 лютага 1995 г.

У адпаведнасці з пастановамі Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь ад 4 кастрычніка 1994 г. "Аб увядзенні ў дзеянне Закона Рэспублікі Беларусь "Аб грамадскіх аб'яднаннях" і ад 5 кастрычніка 1994 г. "Аб увядзенні ў дзеянне Закона Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях" Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Зацвердзіць Правілы рэгістрацыі палітычных партый у Рэспубліцы Беларусь (прыкладаюцца).

2. Установіць, што:

за рэгістрацыю палітычных партый і іх сімволікі спаганяецца збор у памеры пяцідзесяці мінімальных заработных плат;

за рэгістрацыю грамадскіх аб'яднанняў і іх сімволікі спаганяецца збор у памеры васьмі мінімальных заработных плат. Пры гэтым за рэгістрацыю міжнародных грамадскіх аб'яднанняў 50 працэнтаў збору бярэцца ў свабодна канверсоўнай валюце;

за рэгістрацыю змяненняў і дапаўненняў, якія ўносяцца ў статуты палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў, спаганяецца збор у памеры 30 працэнтаў сумы збору за рэгістрацыю палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў, акрамя выпадкаў, звязаных са змяненнем заканадаўства і пры якіх збор не спаганяецца;

за перарэгістрацыю палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў і іх сімволікі ў сувязі са змяненнем заканадаўства збор не спаганяецца;

за рэгістрацыю сімволікі палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў, калі яна адбываецца неаднача́сова з рэгістрацыяй палітычнай партыі або грамадаскага аб'яднання, спаганяецца збор у памеры 50 працэнтаў сумы збору за іх рэгістрацыю;

за выдачу дубліката пасведчання аб рэгістрацыі палітычнай партыі і іншага грамадскага аб'яднання або статута з адзнакамі аб рэгістрацыі (у выпадку іх згубы, пашкоджання) спаганяецца збор у памеры 25 працэнтаў сумы збору, устаноўленага за рэгістрацыю палітычнай партыі і іншага грамадскага аб'яднання і іх сімволікі.

3. Сродкі за рэгістрацыю палітычных партый, міжнародных і рэспубліканскіх грамадскіх аб'яднанняў, іх сімволікі, змяненняў і дапаўненняў, што ўносяцца ў іх статуты, накіроўваюцца ў рэспубліканскі бюджэт, а за рэгістрацыю мясцовых грамадскіх аб'яднанняў, іх сімволікі, змяненняў і дапаўненняў, якія ўносяцца ў іх статуты,— у адпаведныя мясцовыя бюджэты.

4. Палітычным партыям, міжнародным і рэспубліканскім грамадскім аб'яднанням, зарэгістраваным да ўвядзення ў дзеянне Законаў Рэспублікі Беларусь "Аб грамадскіх аб'яднаннях" і "Аб палітычных партыях", унесці да 1 сакавіка 1995 г. у Міністэрства юстыцыі ўсе неабходныя для перарэгістрацыі дакументы, а мясцовым грамадскім аб'яднанням — ва ўпраўленні юстыцыі аблвыканкомаў і Мінскага гарвыканкома.

5. Рэкамендаваць аблвыканкомам і Мінскаму гарвыканкому стварыць ва ўпраўленнях юстыцыі структурныя падраздзяленні па справах палітычных партый і іншых грамадскіх аб'яднанняў.

6. Устанавіць, што паведамленні аб рэгістрацыі палітычных партый, міжнародных і рэспубліканскіх грамадскіх аб'яднанняў, а таксама аб іх ліквідацыі публікуюцца ў газеце "Рэспубліка" за кошт сродкаў гэтых партый і аб'яднанняў.

У паведамленні аб рэгістрацыі палітычнай партыі або грамадскага аб'яднання ўказваюцца іх поўная і скарочаная назвы, дата рэгістрацыі, рэгістрацыйны нумар, юрыдычны адрас і нумар тэлефона.

Даручыць аблвыканкомам і Мінскаму гарвыканкому вырашыць пытанне аб парадку апублікавання паведамленняў аб рэгістрацыі або ліквідацыі мясцовых грамадскіх аб'яднанняў.

7. Пункт 4.7 Палажэння аб Міністэрстве юстыцыі Рэспублікі Беларусь, зацверджанага пастановай Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 25 лістапада 1992 г. N 708 (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 33, арт.601), выкласці ў наступнай рэдакцыі:

"4.7. рэгістрацыя палітычных партый, міжнародных і рэспубліканскіх грамадскіх аб'яднанняў і ажыццяўленне кантролю за адпаведнасцю дзейнасці гэтых партый і аб'яднанняў дзеючаму заканадаўству і іх статутам".

8. Прызнаць страціўшымі сілу:

пастанову Савета Міністраў БССР ад 3 кастрычніка 1990 г. N 255 "Аб зацвярджэнні Часовага палажэння аб парадку ўтварэння і дзейнасці грамадскіх аб'яднанняў грамадзян у Беларускай ССР" (ЗЗ БССР, 1990 г., N 29, арт.565);

пастанову Савета Міністраў БССР ад 30 кастрычніка 1990 г. N 269 "Аб парадку спагнання і размерах збораў за рэгістрацыю грамадскіх аб'яднанняў грамадзян у Беларускай ССР" (ЗЗ БССР, 1990 г., N 32, арт.640);

пастанову Савета Міністраў БССР ад 28 мая 1991 г. N 208 "Аб унясенні змяненняў і дапаўненняў у Часовае палажэнне аб парадку ўтварэння і дзейнасці грамадскіх аб'яднанняў грамадзян у Беларускай ССР" (ЗП БССР, 1991 г., N 17, арт.188);

пастанову Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 17 ліпеня 1992 г. N 447 "Аб унясенні змянення ў пастанову Савета Міністраў БССР ад 30 кастрычніка 1990 г. N 269" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 21, арт.390);

пастанову Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 31 жніўня 1993 г. N 584 "Аб унясенні змяненняў у пастанову Савета Міністраў БССР ад 30 кастрычніка 1990 г. N 269" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 25, арт. 482).

Прем'ер-міністр Рэспублікі Беларусь
М.ЧЫГІР

ПРАВІЛЫ

рэгістрацыі палітычных партый у Рэспубліцы Беларусь

Зацверджаны пастановай Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 3 лютага 1995 г. N 76

1. У адпаведнасці з Законам Рэспублікі Беларусь ад 5 кастрычніка 1994 г. "Аб палітычных партыях" рэгістрацыя палітычных партый ажыццяўляецца Міністэрствам юстыцыі.

2. Заява аб рэгістрацыі палітычнай партыі па форме, вызначанай Міністэрствам юстыцыі, у месячны тэрмін з дня прыняцця яе статута падаецца ў Міністэрства юстыцыі. Заява павінна быць падпісана не менш чым трыма членамі кіруючага органа партыі.

Да заявы прыкладаюцца:

2.1. статут палітычнай партыі, які адпавядае патрабаванням, выкладзеным у артыкуле 11 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях" (у двух экземплярах);

2.2. праграма палітычнай партыі;

2.3. пратакол установчага з'езда, канферэнцыі або іншага ўстаноўчага арганізацыйнага мерапрыемства;

2.4. дакументы, якія пацвярджаюць колькасць заснавальнікаў палітычнай партыі (спісы з указаннем прозвішча, імя, імя па бацьку, года нараджэння, грамадзянства, месца работы і жыхарства, нумароў тэлефонаў);

2.5. дакумент банка, які пацвярджае аплату рэгістрацыйнага збору;

2.6. матэрыялы, якія пацвярджаюць выкананне патрабаванняў Закона Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях", у тым ліку:

звесткі аб членах выбарных органаў (прозвішча, імя, імя па бацьку, год нараджэння, грамадзянства, месца работы і жыхарства, нумары тэлефонаў);

заява асобы або наследнікаў асобы аб згодзе на выкарыстанне ў назве палітычный партыі ўласнага імя гэтай асобы;

рашэнне вышэйшага органа палітычнай партыі аб наданні паўнамоцтваў членам кіруючага органа з надзяленнем іх правам прадстаўляць партыю ў працэсе рэгістрацыі або ў выпадку спрэчак у судзе.

Міністэрства юстыцыі можа ажыццяўляць праверку дакладнасці прадстаўленых палітычнай партыяй матэрыялаў і патрабаваць іх пацвярджэння.

3. Заява аб рэгістрацыі палітычнай партыі разглядаецца Міністэрствам юстыцыі ў месячны тэрмін з дня яе падачы.

Па выніках разгляду Міністэрства юстыцыі прымае адно з наступных рашэнняў:

аб рэгістрацыі палітычнай партыі;

аб адтэрміноўцы рэгістрацыі;

аб адмове ў рэгістрацыі.

Рашэнне аб адтэрміноўцы рэгістрацыі палітычнай партыі да трох месяцаў можа быць прынята ў сувязі з наяўнасцю парушэнняў, допушчаных пры стварэнні партыі, заўваг па зместу статута і праграма партыі, яе назве і сімволіцы.

Калі палітычнай партыяй у 3-месячны тэрмін не выкананы патрабаванні, указаныя ў рашэнні аб адтэрміноўцы рэгістрацыі, Міністэрства юстыцыі прымае рашэнне аб адмове ў рэгістрацыі.

Рашэнне ў пісьмовай форме выдаецца або накіроўваецца па пошце кіруючаму органу палітычнай партыі не пазней чым у 3-дзённы тэрмін з дня яго прыняцця з указаннем матываў адмовы ў рэгістрацыі і парушаных прававых норм.

Пры ўстараненні прычын, якія паслужылі асновай для адтэрміноўкі рэгістрацыі, заява разглядаецца ў парадку, прадугледжаным дадзенымі Правіламі.

4. Палітычнай партыі, зарэгістраванай Міністэрствам юстыцыі, прысвойваецца адпаведны рэгістрацыйны нумар, пад якім яна ўносіцца ў Дзяржаўны рэестр палітычных партый, і выдаюцца пасведчанне аб рэгістрацыі па форме, устаноўленай Міністэрствам юстыцыі, і экземпляр статута з адзнакамі аб рэгістрацыі.

У Дзяржаўны рэестр палітычных партый уносяцца наступныя звесткі аб партыі:

поўная і скарочаная назвы;

асноўныя мэты дзейнасці;

дата правядзення ўстаноўчага форуму;

дата рэгістрацыі;

назва кіруючага органа;

юрыдычны адрас і нумар тэлефона;

прозвішча, імя і імя па бацьку старшыні (прэзідэнта);

прозвішча выканаўцы па рэгістрацыі;

нумар рэгістрацыйнай справы.

5. Пры ўнясенні змяненняў і дапаўненняў у асноўныя палажэнні статута палітычнай партыі ў частцы яе мэт, задач, метадаў дзейнасці, у поўную або скарочаную назву палітычная партыя падлягае рэгістрацыі у парадку і тэрмін, прадугледжаныя Законам Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях".

Пры ўнясенні ў статут іншых змяненняў і дапаўненняў рэгістрацыі падлягаюць толькі гэтыя змяненні і дапаўненні.

6. У адпаведнасці з Законам Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях" сімволіка палітычнай партыі (сцяг, эмблема) падлягае рэгістрацыі Міністэрствам юстыцыі.

Рэгістрацыя сімволікі ажыццяўляецца ў парадку і тэрмін, прадугледжаныя для рэгістрацыі партыі, калі яна не адбылася аднача́сова з рэгістрацыяй партыі.

Да заявы аб рэгістрацыі сімволікі прыкладаюцца:

рашэнне кіруючага органа партыі аб зацвярджэнні сімволікі;

падрабязнае апісанне сімволікі і тры яе выявы адпаведнага колеру памерам 10x10 сантыметраў.

дакумент банка аб аплаце збору за рэгістрацыю сімволікі, калі яна адбываецца неаднача́сова з рэгістрацыяй партыі.

Аб рэгістрацыі сімволікі выдаецца пасведчанне па ўстаноўленай Міністэрствам юстыцыі форме.

7. У выпадку, калі з заявамі аб рэгістрацыі палітычнай партыі звяртаюцца дзве або больш партый, што маюць адну і тую ж назву або сімволіку, то перавага аддаецца той партыі, якая раней за іншых падала заяву аб рэгістрацыі пад гэтай назвай ці рэгістрацыі сімволікі, а іншым прапануецца змяніць назву партыі або яе сімволіку. Пры адмове партыі выканаць дадзеную прапанову Міністэрствам юстыцыі выносіцца рашэнне аб адтэрміноўцы рэгістрацыі, аб чым паведамляецца ў пісьмовай форме.

8. Палітычнай партыі можа быць адмоўлена ў рэгістрацыі, калі:

статут партыі сведчыць аб тым, что яе мэты, задачы і метады дзейнасці супярэчаць Канстытуцыі Рэспублікі Беларусь, Закону Рэспублікі Беларусь "Аб палітычных партыях" і іншым актам заканадаўства Рэспублікі Беларусь;

у 3-месячны тэрмін не выкананы патрабаванні, указаныя ў рашэнні аб адтэрміноўцы рэгістрацыі партый.

9. Калі рэгістрацыя палітычнай партыі ў прадугледжаны тэрмін не адбылася або ў ёй адмоўлена па матывах, якія кіруючы орган партыі лічаць пазбаўленымі падставы, ён у месячны тэрмін з дня атрымання прынятага рашэння можа абскардзіць гэта рашэнне ў Вярхоўны Суд Рэспублікі Беларусь.

10. Для пастаноўкі на ўлік арганізацыйных структур палітычных партый, калі іх статутнымі дакументамі прадугледжана, што арганізацыйныя структуры з'яўляюцца юрыдычнымі асобамі, кіраўніцтва партыі ў месячны тэрмін прадстаўляе ва ўпраўленне юстыцыі адпаведнага аблвыканкома або Мінскага гарвыканкома заяву па форме, устаноўленай Міністэрствам юстыцыі.

Да заявы прыкладаюцца:

копія пасведчання аб рэгістрацыі партыі;

копія статута партыі з адзнакай Міністэрства юстыцыі аб рэгістрацыі;

спісы складу выбарных органаў арганізацыйнай структуры з указаннем пасад у выбарным органе;

звесткі аб юрыдычным адрасе арганізацыйный структуры.

11. Дакументы, прадстаўляемыя для рэгістрацыі палітычнай партыі, а таксама ўліку іх арганізацыйных структур, павінны быць выкананы на паперы фармату А4 з выкарыстаннем машынапіснай тэхнікі (тэкст друкуецца праз паўтара інтэрвала).

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О ДОНОРСТВЕ КРОВИ И ЕЕ КОМПОНЕНТОВ

Настоящий Закон регулирует отношения, связанные с развитием донорства крови и ее компонентов, обеспечением комплекса социальных, экономических, правовых, медицинских мер по организации донорства крови и ее компонентов, защите прав доноров в Республике Беларусь.

Глава 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Понятие о донорстве крови и ее компонентов

Донорство крови и ее компонентов — добровольная сдача лицом крови или ее компонентов для медицинских нужд, проявление им гуманизма и милосердия, его почетный вклад в охрану здоровья граждан Республики Беларусь.

Донорство крови и ее компонентов может быть бесплатным и платным.

Статья 2. Доноры крови и ее компонентов

Доноры крови и ее компонентов — лица, добровольно сдающие свою кровь и ее компоненты для медицинских нужд.

Донором крови и ее компонентов может быть каждый дееспособный гражданин Республики Беларусь, который достиг 18-летнего возраста, прошел медицинский осмотр и не страдает болезнями, при которых донорство противопоказано.

Статья 3. Законодательство Республики Беларусь о донорстве крови и ее компонентов

Законодательство Республики Беларусь о донорстве крови и ее компонентов состоит из настоящего Закона и других законодательных актов Республики Беларусь.

Законодательством Республики Беларусь определяются:

основные принципы организации донорства крови и ее компонентов;

права и обязанности доноров, государственных органов, учреждений охраны здоровья и нанимателей по организации и развитию донорства крови и ее компонентов;

порядок финансирования донорства крови и ее компонентов;

организация и порядок осуществления контроля за качеством донорской крови, ее компонентов, препаратов из донорской крови, консервирующих растворов.

Статья 4. Медицинский осмотр доноров

Медицинский осмотр доноров перед сдачей крови и ее компонентов и выдача справок о состоянии их здоровья проводятся бесплатно.

Порядок медицинского осмотра доноров, взятия у них крови и ее компонентов устанавливается республиканским органом, ведающим вопросами здравоохранения.

Статья 5. Обязанности органов государственной власти по организации и развитию донорства крови и ее компонентов

Органы государственной власти в пределах своей компетенции обеспечивают организацию донорства крови и ее компонентов, финансирование и материально-техническое обеспечение учреждений здравоохранения, осуществляющих заготовку, переработку, хранение донорской крови и ее компонентов, предоставление донору льгот, установленных законодательством Республики Беларусь.

Статья 6. Обязанности органов и учреждений здравоохранения по организации, развитию и пропаганде донорства крови и ее компонентов

Органы и учреждения здравоохранения независимо от ведомственной подчиненности обеспечивают проведение мероприятий по организации, развитию и пропаганде донорства крови и ее компонентов, составлению планов комплектования донорских кадров.

Причинение материального ущерба, связанного с нарушением условий заготовки, хранения и использования донорской крови и ее компонентов, влечет ответственность, установленную законодательством Республики Беларусь.

Статья 7. Финансирование мероприятий по организации, развитию и пропаганде донорства крови и ее компонентов

Финансирование мероприятий по организации, развитию и пропаганде донорства крови и ее компонентов осуществляется за счет республиканского и местных бюджетов, а также за счет благотворительных взносов юридических и физических лиц.

Статья 8. Обязанности нанимателей по содействию донорству крови и ее компонентов

Наниматели обязаны:

оказывать содействие учреждениям здравоохранения в привлечении работников в ряды доноров;

беспрепятственно отпускать работника для медицинского осмотра и выполнения донорских функций, если он заблаговременно оповестит о своем волеизъявлении дать кровь или ее компоненты в учреждениях здравоохранения;

предоставлять бесплатно учреждениям здравоохранения, занимающимся забором крови, необходимые помещения для взятия крови у работников;

предоставлять работнику, который является донором, льготы, установленные настоящим Законом и другими законодательными актами Республики Беларусь.

В случае невыполнения этих обязанностей наниматели несут ответственность, установленную законодательством Республики Беларусь.

Статья 9. Участие общественных объединений в организации и пропаганде донорства крови и ее компонентов среди граждан

Общество Красного Креста Республики Беларусь, другие общественные объединения, уставами которых предусмотрено оказание содействия охране здоровья граждан, участвуют совместно с органами здравоохранения в организации донорства крови и ее компонентов, его финансировании, а также в пропаганде среди населения бесплатной добровольной сдачи крови и ее компонентов для лечебных целей.

Глава 2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДОНОРА. ЛЬГОТЫ, КОТОРЫЕ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ДОНОРУ

Статья 10. Права донора

Донор имеет право на:

освобождение от работы (учебы, несения службы) в день сдачи крови и ее компонентов и на дополнительный день отдыха;

бесплатное питание в день сдачи крови или его денежную компенсацию;

получение платы за сдачу крови и ее компонентов (при платном донорстве);

покрытие ущерба, причиненного его здоровью в связи с выполнением им донорской функции, в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

Инвалидность донора, наступившая в связи с выполнением им донорской функции, приравнивается к инвалидности, наступившей по причине трудового увечья.

Статья 11. Обязанности донора

Гражданин, давший согласие стать донором крови и ее компонентов, обязан сообщить известные ему сведения о перенесенных им заболеваниях и заболеваниях, которыми он страдает, а также об употреблении им наркотических средств.

Утаивание донором заболевания, препятствующего использованию его крови и ее компонентов, влечет ответственность, установленную законодательством Республики Беларусь.

Статья 12. Гарантии и компенсации донору

В день медицинского осмотра и сдачи крови и ее компонентов работник, являющийся донором, освобождается от работы нанимателем с сохранением за ним среднего заработка за этот день.

Учащиеся средних, студенты высших учебных заведений, иные категории тех, кто учится, в день сдачи крови освобождаются от занятий, а военнослужащие — от несения нарядов, вахт и других форм прохождения службы.

В случае сдачи крови и ее компонентов во время ежегодного отпуска, в выходной либо праздничный день или после рабочего дня донору предоставляется другой день отдыха.

После каждого дня сдачи крови и ее компонентов донору предоставляется дополнительный день отдыха с сохранением за ним среднего заработка. Указанный день отдыха по желанию донора может быть присоединен к ежегодному отпуску или использован в иное время.

Сохранение среднего заработка за определенные в частях первой и четвертой настоящей статьи дни осуществляется за счет учреждения здравоохранения.

При сдаче крови и ее компонентов за плату, ее размер устанавливается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Статья 13. Льготы, предоставляемые донорам

Донорам, систематически сдающим кровь и ее компоненты (мужчины — не менее пяти раз в год, женщины — не менее трех раз в год), на протяжении 12 месяцев после последней сдачи крови и ее компонентов гарантируется выплата пособия по временной нетрудоспособности при всех видах заболеваний в размере 100 процентов заработка независимо от непрерывного стажа работы.

Донорам, систематически сдающим кровь и ее компоненты (мужчины — не менее пяти раз в год, женщины — не менее трех раз в год), на протяжении 12 месяцев после последней сдачи крови и ее компонентов обеспечивается первоочередное выделение по месту работы или учебы льготных путевок в дома отдыха, на туристические базы, а также по медицинским показаниям на санаторно-курортное лечение.

Учащимся средних, студентам высших учебных заведений, другим категориям тех, кто учится, на протяжении трех месяцев после сдачи крови и ее компонентов делаются денежные выплаты в размере 25 процентов от стипендии за счет средств соответствующего бюджета.

В день сдачи крови доноры обеспечиваются бесплатным питанием или денежной компенсацией на питание. Порядок обеспечения доноров бесплатным питанием, а также условия и размер компенсации на питание определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Местные Советы депутатов в пределах их компетенции имеют право устанавливать донорам другие дополнительные льготы.

Статья 14. Моральное и материальное поощрение доноров

Донорам, многократно сдающим кровь и ее компоненты, а также проводящим работу по привлечению населения в ряды доноров, выдается знак почета "Почетный донор Республики Беларусь".

Донорам, которым выдан знак почета "Почетный донор Республики Беларусь", предоставляются следующие права:

внеочередное лечение в государственных учреждениях здравоохранения;

пользование при выходе на пенсию поликлиниками, к которым они были прикреплены в период работы;

первоочередное приобретение по месту работы или учебы льготных путевок для санаторно-курортного лечения;

приобретение лекарственных средств с 50-процентной скидкой от их стоимости;

ежегодный оплачиваемый отпуск в удобное для них время;

первоочередное приобретение билетов на железнодорожный, воздушный, водный и автомобильный транспорт;

внеочередное бесплатное зубопротезирование из недрагоценных материалов;

повышение пенсии по достижении пенсионного возраста в размере

10 процентов.

Доноры, награжденные знаками "Почетный донор СССР" и "Почетный донор Общества Красного Креста БССР", пользуются всеми льготами, предоставленными донорам, имеющим знак почета "Почетный донор Республики Беларусь".

Глава 3. ОРГАНИЗАЦИЯ ДОНОРСТВА КРОВИ И ЕЕ КОМПОНЕНТОВ

Статья 15. Учреждения здравоохранения, осуществляющие заготовку, переработку, хранение донорской крови и ее компонентов

Заготовку, переработку, хранение донорской крови и ее компонентов осуществляют предприятия, учреждения и организации здравоохранения независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности при наличии лицензии, выдаваемой республиканским органом, ведающим вопросами здравоохранения.

Статья 16. Контроль за качеством донорской крови и ее компонентов

Донорская кровь, ее компоненты, препараты из донорской крови, консервирующие растворы, выпускаемые предприятиями, учреждениями, организациями здравоохранения независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности, подлежат обязательному государственному контролю в порядке, установленном республиканским органом, ведающим вопросами здравоохранения.

Глава 4. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Статья 17. Порядок обмена и вывоза за пределы Республики Беларусь донорской крови, ее компонентов и препаратов из донорской крови

Порядок обмена донорской крови, ее компонентов и препаратов из донорской крови с зарубежными организациями устанавливается республиканским органом, ведающим вопросами здравоохранения.

Вывоз донорской крови, ее компонентов и препаратов из донорской крови за пределы Республики Беларусь допускается в случае оказания экстренной гуманитарной помощи при экстремальных ситуациях по решению Кабинета Министров Республики Беларусь.

Продажа донорской крови, ее компонентов и препаратов из донорской крови в другие государства с целью получения прибыли запрещается.

Статья 18. Международные договоры

Если международным договором установлены иные нормы, чем те, которые содержатся в настоящем Законе, то применяются нормы международного договора.

Глава 5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 19. О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О донорстве крови и ее компонентов"

Ввести в действие Закон Республики Беларусь "О донорстве крови и ее компонентов" с момента опубликования.

Статью 14 указанного Закона ввести в действие с момента принятия Кабинетом Министров Республики Беларусь Положения о знаке почета "Почетный донор Республики Беларусь".

Кабинету Министров Республики Беларусь в двухмесячный срок:

разработать и утвердить Положение о знаке почета "Почетный донор Республики Беларусь";

привести решения Правительства Республики Беларусь в соответствие с Законом Республики Беларусь "О донорстве крови и ее компонентов".

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

г.Минск 31 января 1995 г., N 3559-XII.

О внесении в список на получение сертификата чеков "Имущество" лиц, умерших после 03.08.93г.

Утверждено Мингосимуществом и согласовано с правлением Сберегательного банка, министерствами финансов, внутренних дел Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 28.02.1995г., рег. N 769/12

В соответствии с рекомендацией Комиссии Верховного Совета по экономической реформе, достижению экономической самостоятельности и суверенитета республики (исх. N 07-3/1-121 от 01.09.94г.) о выдаче чеков "Имущество" наследникам граждан, которые умерли после введения Закона "Об именных приватизационных чеках", вносится дополнение в Инструкцию о порядке хранения, выдачи и учета именных приватизационных чеков "Имущество" (рег. N 141/12 от 05.01.94г., 217/12 от 10.02.94г., 532/12 от 29.08.94г., 598/12 от 27.10.94г.).

1. Дополнить пункт 1.4. упомянутой Инструкции следующими абзацами:

"Внесение в список на получение сертификата лиц, умерших после введения Закона "Об именных приватизационных чеках" (03.08.93г.) и не обращавшихся в территориальную комиссию за начислением чеков "Имущество", производится на основании заявления (по форме приложения 5а) одного из наследников.

Документом, подтверждающим гражданство умершего и его постоянное проживание на территории республики на дату 03.08.93г., служит справка, выдаваемая органами Министерства внутренних дел.

2. Дополнить Инструкцию приложением 5а.

Приложение: форма заявления — приложение 5а на 3-х листах к Инструкции о порядке хранения, выдачи и учета именных приватизационных чеков "Имущество".

Заместитель министра В.Н.ДАВЫДЕНКО

ПРИЛОЖЕНИЕ 5а

В территориальную комиссию по составлению списков граждан, имеющих право на получение именных приватизационных чеков "Имущество"

от_______________________________

(фамилия)

____

(имя)

____

(отчество)

прож._______________________________

город (поселок, деревня)

____

(район в городе)

____

(улица, дом, корпус, квартира)

ЗАЯВЛЕНИЕ

Я,_______________________________являюсь наследником_______________________________,

(фамилия, имя, отчество) (фамилия, имя, отчество умершего)

проживавшего(ей) по адресу:_______________________________ и умершего(ей)_______________________________

(число, месяц и год смерти)

Прошу начислить_______________________________ именные приватизационные чеки "Имущество" в соответствии со

(ф.и.о.умершего(ей)

статьей 7 Закона Республики Беларусь "Об именных приватизационных чеках Республики Беларусь".

Об умершем(ей) сообщаю следующие сведения (ненужное зачеркнуть):

1. Дата рождения_______________________________

(число, месяц и год)

2. Являлся инвалидом________группы вследствие_______________________________

(заболевания, ВОВ, службы в армии, инвалидность с детства и т.п.)

3. На иждивении и/или опеке имел_________ребенка (детей), до 16 лет, в том числе без одного (двух) родителей.

____

4. Трудовой стаж__________лет (справка прилагается).
5. Являлся(ась) участником Великой Отечественной войны (приравненным к участникам ВОВ).
6. Реабилитирован(а) вследствие необоснованных репрессий 20 — 80-х годов.
7. Имел(а) чеки "Жилье" на сумму_____________рублей, которые прошу обменять на соответствующее количество чеков "Имущество".

_______________ _______________________________

(дата) подпись заявителя

ПРИЛОЖЕНИЕ:
1. Справка о стаже работы.
2. Справка о составе семьи.
3. Документ (справка), подтверждающий гражданство умершего и его постоянное проживание на территории республики на 03.08.93г.

Перечень документов, представляемых в комиссию

1. Свидетельство о смерти_______________________________

(кем)

(Возраст на дату введения Закона__________лет.)
2. Удостоверение инвалида (кем, когда выдано)_______________________________
3. Удостоверение участника ВОВ (кем, когда выдано)_______________________________
4. Справка о реабилитации (кем, когда выдана)_______________________________
5. Свидетельство о смерти (одного из родителей)_______________________________
6. Документ, подтверждающий опеку детей_______________________________
7. Чеки "Жилье": серия_____________, N__________, стоимость_______________________________

ВСЕГО:

СВЕДЕНИЯ, приведенные в заявлении, СООТВЕТСТВУЮТ предъявленным документам.

Секретарь комиссии: _______________ _______________

(подпись) (Ф.И.О.)

РАСЧЕТ КОЛИЧЕСТВА ИМЕННЫХ ПРИВАТИЗАЦИОННЫХ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО"
1. По возрасту —_______________чеков
2. По инвалидности — _______________чеков
3. На детей до 16 лет — _______________чеков
4. На детей без одного из родителей — _______________чеков
5. На детей без родительской опеки — _______________чеков
6. За трудовой стаж — _______________чеков

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ЧЕКИ:
7. Инвалидам ВОВ и к ним приравненным со стажем работы до 30 лет — __________чеков
8. Участникам ВОВ — _______________чеков
9. Приравненным к участникам ВОВ и репрессированным — _______________чеков
10. За чеки "Жилье" — _______________чеков

ИТОГО_______________________________

(прописью)

Секретарь комиссии_______________ _______________

(подпись) (Ф.И.О.)

Аб памерах дапамог і даплат насельніцтву, пацярпеўшаму з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 85 ад 13 лютага 1995 г.

У мэтах узмацнення сацыяльнай абароны грамадзян, пацярпеўшых з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС, Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць памеры дапамог і даплат, прадугледжаных артыкуламі 30, 33, 37 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб сацыяльнай абароне грамадзян, пацярпеўшых ад катастрофы на Чарнобыльскай АЭС", згодна з дадаткам.

2. Прызнаць страціўшай сілу пастанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 21 лістапада 1994 г. N 187 "Аб памерах дапамог і даплат насельніцтву, пацярпеўшаму з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 12, арт.293).

3. Дадзеную пастанову ўвесці ў дзеянне з 1 студзеня 1995 г.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

ДАДАТАК
да пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 13 лютага 1995 г. N 85

ПАМЕРЫ ДАПАМОГ І ДАПЛАТ, прадугледжаных артыкуламі 30, 33, 37 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб сацыяльнай абароне грамадзян, пацярпеўшых ад катастрофы на Чарнобыльскай АЭС"

1. Штомесячная грашовая дапамога на кожнага члена сям'і (артыкул 30):
у зоне пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем — 3300 рублёў
у зоне з правам на адсяленне — 4300 рублёў
у зоне далейшага адсялення і ў зоне першачарговага адсялення — 6600 рублёў

2. Штомесячная фіксаваная даплата працуючым, непрацуючым пенсіянерам, насельніцтву, якое атрымлівае дапамогі, студэнтам вышэйшых навучальных устаноў і навучэнцам сярэдніх спецыяльных і прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў (артыкул 33):

Зона радыеактыўнага забруджання	Памер даплат у месяц (рублёў)				
	працуючым	непрацуючым пенсіянерам	атрымальнікам дапамог	студэнтам	навучэнцам
Зона пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем	3300 — 4300	2700	2300	3100	2700
Зона з правам на адсяленне: па цэзію-137 — ад 5 да 10 Кі/кв.км, па стронцыю-90 — ад 5 да 1,25 Кі/кв.км	5300 — 8700	4900	2700	4300	3300
па цэзію-137 — ад 10 да 15 Кі/кв.км, па стронцыю-90 — ад 1,25 да 2 Кі/кв.км	8700 — 14000	7600	3300	6600	5300
Зона далейшага адсялення	14000 — 21600	13000	5300	9700	7600
Зона першачарговага адсялення	21600 — 29300	20600	8200	—	10900
Зона эвакуацыі (адчужэння)	32600	—	—	—	—

3. Штомесячная фіксаваная даплата работнікам, занятым у зоне пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем і на тэрыторыях, не забруджаных радыенуклідамі, пры пастаяннай магутнасці дозы знешняга выпраменьвання на рабочым месцы больш за 50 мікрарэнтгенаў у гадзіну (артыкул 37), складае 7600 рублёў.

О перечнях социально значимых товаров и специализированных магазинов (предприятий)

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 112 от 2 марта 1995г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 29 декабря 1994г. "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (раздел Б, пункт 5) Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Установить, что:

в перечень социально значимых товаров (продукция, сырье, материалы) включаются все товары, за исключением:

легковых автомобилей;

ввозимых из-за пределов Республики Беларусь компьютерной техники и комплектующих изделий к ней, сложнобытовой техники, видео- и аудиотехники, видео- и аудиокассет, алкогольных напитков, табака, пива, кондитерских изделий;

изделий из драгоценных металлов, драгоценных и полудрагоценных камней;

одежды из натуральной кожи, кроме одежды для детей;

одежды из натурального меха, кроме одежды для детей;

галантерейных изделий из натуральной кожи и меха натурального, кроме перчаточных изделий;

в перечень специализированных магазинов (предприятий) входят все субъекты хозяйствования Республики Беларусь, осуществляющие торговую деятельность.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О внесении дополнений в постановления Совета Министров Республики Беларусь от 5 июля 1993 г. N 432 и от 10 марта 1994 г. N 136

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 102 от 24 февраля 1995 г.

В связи с Соглашением о взаимном признании льгот и гарантий для участников и инвалидов Великой Отечественной войны, участников боевых действий на территории других государств, семей погибших военнослужащих, подписанным главами правительств государств — участников Содружества Независимых Государств в г.Москве 15 апреля 1994 г., Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Пункт 16 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 5 июля 1993 г. N 432 "О порядке исчисления выслуги лет, назначения и выплаты пенсий и пособий лицам офицерского состава, прапорщикам, мичманам и военнослужащим, проходящим службу по контракту, лицам начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и их семьям" после первого абзаца дополнить абзацем следующего содержания:

"Пособие на погребение умершего инвалида Великой Отечественной войны выплачивается в размере двухмесячной суммы назначенной ему пенсии, но не менее десятикратного размера минимальной заработной платы".

2. Пункт 6 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 10 марта 1994 г. N 136 "О дополнительных мерах по социальной защите населения" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 8, ст.113) дополнить абзацем следующего содержания:

"Пособие на погребение умершего инвалида Великой Отечественной войны выплачивается в размере двухмесячной суммы назначенной ему пенсии, но не менее десятикратного размера минимальной заработной платы".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Закон Республики Беларусь

Об индексации доходов населения с учетом инфляции

Текст закона N 476–XII от 21.12.90 г. дан с изменениями от 23.12.91г. (N 1342–XII), 29.10.92г. (N 1896–XII), и 31.01.95г. (N 3561–XII)

Настоящий Закон регулирует общий порядок индексации доходов и сбережений граждан Республики Беларусь, иностранных граждан и лиц без гражданства, имеющих на территории Республики Беларусь доходы и сбережения в денежных единицах Республики Беларусь, в связи с инфляцией, вызываемой ростом цен на потребительские товары и услуги на территории Республики Беларусь.

Статья 1. Понятие и объекты индексации

Индексация представляет собой корректировку величины не имеющих единовременного характера доходов физических лиц в денежных единицах Республики Беларусь из бюджетных источников (социальные пенсии, пособия, стипендии, заработная плата по месту работы, денежное довольствие), а также денежных сбережений физических лиц в виде вкладов в денежных единицах Республики Беларусь в учреждения государственной кредитно-финансовой системы и облигаций государственных займов Республики Беларусь с целью частичного возмещения потерь, вызванных инфляцией.

Физическим лицам, получающим денежные доходы на территории Республики Беларусь из других источников, возмещение потерь от инфляции может осуществляться за счет средств предприятий и организаций по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями).

Индексация может осуществляться в виде единовременного пересмотра размеров оплаты труда (ставок, окладов), социальных пенсий, пособий, стипендий, денежного довольствия, иных социальных выплат населению.

Взысканные в соответствии с законодательством заработная плата, гарантийные и компенсационные выплаты, суммы возмещения ущерба, причиненного увечьем или иным повреждением здоровья, связанным с исполнением трудовых обязанностей, индексируются независимо от источников в порядке, предусмотренном статьей 2 настоящего Закона, за счет юридических и физических лиц, по вине которых нанесен ущерб.

Статья 1^1. Индекс потребительских цен

Индекс потребительских цен исчисляется в порядке, установленном Кабинетом Министров Республики Беларусь, и ежемесячно (не позднее 20 числа следующего месяца) публикуется в республиканских средствах массовой информации, в том числе нарастающим итогом с начала года и с момента предыдущей индексации.

Статья 2. Индексация денежных доходов

Индексация денежных доходов, определенных в частях первой и четвертой статьи 1 настоящего Закона, производится, если индекс потребительских цен, исчисленный нарастающим итогом с момента предыдущей индексации, превысит пятипроцентный порог.

Индексация денежных доходов, определенных в частях первой и четвертой статьи 1 настоящего Закона, осуществляется на величину индекса потребительских цен с корректировкой по нормативу, устанавливаемому Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Индексированный доход выплачивается, начиная со следующего месяца.

Индексация денежных доходов производится по месту их получения.

Статья 3. Индексация денежных сбережений

Индексация денежных сбережений населения осуществляется в случае, если индекс потребительских цен, исчисленный нарастающим итогом с начала года, превысит пятипроцентный порог.

Индексация денежных сбережений производится соответствующим учреждением государственной кредитно-финансовой системы один раз в год при начислении процентов по вкладам в порядке, установленном Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Порядок индексации облигаций государственных займов Республики Беларусь устанавливается законодательными актами Республики Беларусь.

Статья 4. Источники финансирования возмещения потерь доходов и сбережений населения

Индексация денежных доходов и сбережений населения осуществляется за счет источников, из которых производятся соответствующие выплаты.

Статья 5. Налогообложение дополнительных доходов от индексации

Дополнительные доходы от индексации суммируются с остальными доходами и облагаются налогом в установленном Законом порядке.

Статья 6. Порядок разрешения споров

Споры по вопросам индексации, не нашедшие разрешения в течение месяца по месту выплат, подлежат рассмотрению в судебном порядке.

Статья 7. Контроль за исполнением законодательства об индексации

Контроль за исполнением законодательства об индексации доходов населения осуществляется Верховным Советом Республики Беларусь, соответствующими государственными органами, а также профсоюзами и объединениями предпринимателей.

Статья 8. Ответственность за нарушение законодательства об индексации

За нарушение настоящего Закона виновные лица несут ответственность, установленную законодательством.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Верховного Совета Республики Беларусь

О внесении изменения в Постановление Верховного Совета Республики Беларусь "О введении в действие Закона Республики Беларусь "Об индексации доходов населения с учетом инфляции"

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Признать утратившим силу пункт 2 Постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 21 декабря 1990 года "О введении в действие Закона Республики Беларусь "Об индексации доходов населения с учетом инфляции" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Беларускай ССР, 1990 г., N 2, ст.20; 1991 г.; N 20, ст.295; Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 2, ст.30).

2. Ввести настоящее Постановление в силу со дня введения в действие Кабинетом Министров Республики Беларусь нового порядка индексации денежных доходов в соответствии с частью второй статьи 2 Закона Республики Беларусь "Об индексации доходов населения с учетом инфляции".

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь

М.ГРИБ

г.Минск, 31 января 1995 г. N3562-XII

Комментарий

Закон **"Об индексации доходов населения с учетом инфляции"**, принятый 21.12.90 г., трижды подвергался изменениям. Последние внесены 31 января 1995 г. с учетом новой Конституции и заложенного в ней принципа разделения властей — законодательной, исполнительной и судебной.

Принципиальное новшество, закрепленное сейчас в ч.2 ст.2 закона, заключается в передаче полномочий по утверждению норматива (шкалы) индексации от Верховного Совета Кабинету Министров. До принятия последним нового порядка индексации действует в соответствии с постановлением Верховного Совета от 31.01.95 г. установленная 29.10.92 г. шкала нормативов, при которой индексируется на каждый процент роста индекса потребительских цен для различных частей дохода:

в пределах удвоенной величины минимальной зарплаты — 1,0%;

от удвоенной до учетверенной величины — 0,5%. Часть зарплаты, превышающая четырехкратный ее минимум, не подлежит индексации.

Для правильного понимания и применения закона на практике следует обратить внимание еще на три важных момента.

Первое. Обязательной индексации по общему правилу подлежат определенные в ч.1 ст.1 закона денежные доходы, получаемые из бюджетных источников. Доходы же из других источников (например, на хозрасчетных предприятиях) индексируются тогда, когда это предусмотрено в коллективном договоре (соглашении). Причем эти доходы должны иметь регулярный, а не единовременный характер.

Второе. Независимо от источника доходов подлежат индексации за счет виновных лиц зарплата, гарантийные и компенсационные выплаты, суммы возмещения ущерба, причиненного повреждением здоровья работников на производстве, которые взысканы в соответствии с законодательством, например, судом или по решению комиссии по трудовым спорам.

Третье. В соответствии с комментируемым законом индексируются только социальные пенсии, но не трудовые. Для последних установлен иной порядок и предусмотрен он в статье 70 Закона о пенсионном обеспечении.

Виктор КРИВОЙ,
заведующий сектором Секретариата Верховного Совета,
кандидат юридических наук

Более подробно вопросы индексации доходов можно выяснить 22 марта 1995 г. на семинаре "Трудовое законодательство: последние изменения, разрешение практических вопросов, перспективы развития", который проводит Республиканское общественное объединение "Юристов — в депутаты".

Справки по тел.: 34-33-04, 25-19-77.

АБ ПРЫЗНАННІ СТРАЦІЎШЫМІ СІЛУ НЕКАТОРЫХ РАШЭННЯЎ УРАДА РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ У СУВЯЗІ З ЗАКОНАМ РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ "АБ НАЦЫЯНАЛЬНЫМ АРХІЎНЫМ ФОНДЗЕ І АРХІВАХ У РЭСПУБЛІЦЫ БЕЛАРУСЬ"

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 18 студзеня 1995 г. N 33

У сувязі з прыняццем Закона Рэспублікі Беларусь ад 6 кастрычніка 1994 г. "Аб Нацыянальным архіўным фондзе і архівах у Рэспубліцы Беларусь" Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Прызнаць страціўшымі сілу рашэнні Урада Рэспублікі Беларусь згодна з прыкладзеным пералікам.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

Зацверджаны пастановай Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 18 студзеня 1995 г. N 33

ПЕРАЛІК
страціўшых сілу рашэнняў Урада Рэспублікі Беларусь

1. Пастанова Саўнаркома БССР ад 11 лютага 1924 г. "Аб абавязковай здачы ў Цэнтраархіў БССР архіваў і архіўных матэрыялаў асоб былой царскай фаміліі, актыўных дзеячоў контррэвалюцыі і г.д." (ЗУ БССР, 1924 г., N 3, арт.31).

2. Пастанова Саўнаркома БССР ад 11 лютага 1940 г. N 182 "Аб арганізацыі архіўнай справы ў Баранавіцкай, Пінскай, Віленскай, Брэсцкай і Беластоцкай абласцях БССР" (ЗП БССР, 1940 г., N 14, арт. 71).

3. Пастанова Саўнаркома БССР ад 6 жніўня 1940 г. N 1081 "Аб мерапрыемствах па паляпшэнню работы архіўных органаў".

4. Пастанова Саўнаркома БССР ад 21 жніўня 1942 г., N 87 "Аб мерах паляпшэння хавання архіўных дакументаў, эвакуіраваных з БССР".

5. Пастанова Саўнаркома БССР ад 27 студзеня 1944 г. N 24 "Аб аднаўленні дзейнасці дзяржаўных раённых архіваў на тэрыторыі, аслабаненай ад нямецка-фашысцкай акупацыі".

6. Пастанова Саўнаркома БССР ад 1 ліпеня 1944 г. N 363 "Аб забеспячэнні захаванасці дакументальных матэрыялаў дзяржаўных і ведамасных архіваў па вызваленні раёнаў Беларускай ССР ад нямецка-фашысцкіх захопнікаў".

7. Пастанова Саўнаркома БССР ад 5 снежня 1944 г. N 874 "Аб рэарганізацыі Аддзела Дзяржаўных Архіваў НКУС БССР ва Упраўленне Дзяржаўнымі Архівамі НКУС БССР".

8. Распараджэнне Савета Міністраў БССР ад 1 снежня 1952 г. N 2058р.

9. Пастанова Савета Міністраў БССР і ЦК Кампартыі Беларусі ад 31 сакавіка 1956 г. N 173 "Аб мерах па ўпарадкаванню рэжыму захоўвання і лепшаму выкарыстанню архіўных матэрыялаў міністэрстваў і ведамстваў БССР".

10. Распараджэнне Савета Міністраў БССР ад 29 мая 1957 г. N 639р.

11. Распараджэнне Савета Міністраў БССР ад 5 ліпеня 1957 г. N 895р (ЗЗ БССР, 1957 г., N 7, арт.204).

12. Пастанова Савета Міністраў БССР ад 11 лістапада 1963 г. N 537 "Аб мерах па паляпшэнню архіўнай справы ў Беларускай ССР".

13. Пастанова Савета Міністраў БССР ад 24 снежня 1971 г., N 377 "Аб сур'ёзных недахопах у забеспячэнні захаванасці і арганізацыі выкарыстання кінафотафонадакументаў".

14. Пастанова Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 28 мая 1993 г. N 351 "Аб часовым парадку доступу да архіўных дакументаў і іх выкарыстання" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 16, арт. 295).

О мерах по улучшению расчетов чеками на потребительском рынке Республики Беларусь

ПИСЬМО Национального банка РБ N 472 от 30.01.95 г.

Результаты проверок и анализ состояния расчетов чеками на потребительском рынке республики показывают, что оно остается неудовлетворительным.

Удельный вес чеков в торговой выручке за 1994 г. составил 4,3% в товарообороте — всего лишь 3,4%.

Предприятиями торговли всех форм собственности по-прежнему предпочтение отдается расчетам за наличные деньги.

Плохо внедряется в практику реализация по чекам продовольственных товаров, лекарств.

Допускаются случаи отказа торговых организаций от приема в уплату за товары расчетных чеков, выписанных за пределами данного административного района.

Многими коммерческими банками по-прежнему не выполняется требование об обеспечении учреждениями банков расчетов в течение 5-ти рабочих дней с момента принятия от предприятий торговли чеков, на что уже обращалось внимание в совместном письме Национального банка, Министерства торговли и Белкоопсоюза от 2.09.1994 г. N 09021/193.

Банками недостаточно проводится работа по заключению договоров на инкассацию расчетных чеков.

Крайне слабое развитие формы расчетов чеками обусловлено также и негативным отношением работников торговли к приему чеков в уплату за товары.

К возврату неоплаченных чеков и соответственно к задержке расчетов приводит отсутствие в торговых точках условий для заполнения чеков (специально отведенное место с образцами заполнения чеков).

Задержки в оплате чеков возникают не только по причине отсутствия средств на корреспондентском счете банка плательщика, но и по причине длительного почтопробега поручений-реестров из банка чекодержателя в банк плательщика.

В то же время доставка поручений-реестров чеков не обычной почтой, а спецсвязью обеспечивается в пределах республики в течение 4-х дней.

Для устранения отмеченных выше недостатков в расчетах чеками на потребительском рынке Национальный банк Республики Беларусь считает необходимым:

1. Рекомендовать предприятиям торговли по каждому случаю задержки зачисления средств на их расчетные счета по принятым чекам в обязательном порядке применять штрафные санкции к банкам плательщиков в соответствии с Дополнением N 1 (утверждено правлением Национального банка 28.12.1994 г., протокол N 23) к Положению о штрафах за нарушение расчетных операций от 12.02.93 г. N 128.

2. В целях сокращения почтопробега поручений-реестров чеков из банка чекодержателя в банк плательщика обязать коммерческие банки обеспечивать их доставку спецсвязью, для чего заключить соответствующие договоры с АО "БМРЦ".

3. Предприятиям торговли и банкам в соответствии с п.148 Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.1994 г. N 256 в срок до 1 марта 1995 г. заключить договоры на инкассацию чеков.

4. Банкам чекодержателей и банкам плательщикам обеспечить обязательную регистрацию поступивших к оплате поручений-реестров и проставление на поручениях-реестрах даты их приема и оплаты.

5. Банкам провести дополнительную работу с клиентами-вкладчиками по правильному заполнению ими чеков из чековых книжек.

6. Рекомендовать Министерству торговли Республики Беларусь и Белкоопсоюзу обеспечить во всех торговых предприятиях создание необходимых условий для заполнения чеков покупателями.

Для сведения сообщаем, что Национальным банком (протокол правления Национального банка от 25.01.95 г. N 1) установлен штраф к субъектам хозяйствования всех форм собственности, осуществляющих торговлю и оказывающих услуги населению, за необоснованный отказ в приеме к платежу чеков, оформленных в полном соответствии с Положением о чековой книжке, в двукратном размере от суммы не принятого к платежу чека.

Председатель правления

С. А. БОГДАНКЕВИЧ

Закон Республики Беларусь

О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях

В связи с принятием Закона Республики Беларусь "О ветеринарном деле" Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Внести в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях, принятый Верховным Советом Республики Беларусь 6 декабря 1984 года (СЗ БССР, 1984 г., N 35, ст.505; 1985 г., N 32, ст.449, N 35, ст.505; 1987 г., N 26, ст.337; Ведамасці Вярхоўнага Савета Беларускай ССР, 1991 г., N 25, ст.360; Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 8, ст. 48, 51; 1994 г., N 4, ст.34), следующие изменения и дополнения:

1. Статью 102 изложить в следующей редакции:

"Статья 102. Нарушение правил по карантину животных, ветеринарно-санитарных норм и правил по охране территории Республики Беларусь от заноса заразных болезней животных

Нарушение правил карантина или других карантинных ограничений, направленных на борьбу с заразными болезнями животных, а также несвоевременное или неполное проведение мероприятий по ликвидации очагов заразных болезней животных —

влечет наложение штрафа на граждан в размере от одной до десяти минимальных заработных плат и на должностных лиц — от одной до двадцати минимальных заработных плат.

Недобросовестное исполнение ветеринарным специалистом своих обязанностей, если это повлекло за собой возникновение либо распространение заразных болезней животных, а равно падеж животных при условии, что эти действия не влекут уголовной ответственности, —

влечет наложение штрафа в размере от одной до двадцати минимальных заработных плат.

Невыполнение ветеринарно-санитарных норм и правил по охране территории Республики Беларусь от заноса заразных болезней животных с территорий других государств, нарушение ветеринарных правил международных (транзитных, экспортных, импортных) и внутренних перевозок (перегона) животных, продуктов животного происхождения, кормов и других подконтрольных ветеринарному надзору грузов всеми видами транспорта —

влечет наложение штрафа на граждан в размере от одной до восьми минимальных заработных плат и на должностных лиц — от одной до шестнадцати минимальных заработных плат".

2. Дополнить Кодекс статьями 102^{3} — 102^{8} следующего содержания:

"Статья 102^{3}. Производство и использование недоброкачественных кормов, кормовых добавок и ветеринарных препаратов

Производство и использование недоброкачественных в ветеринарном отношении кормов, кормовых добавок, ветеринарных препаратов, явившихся причиной возникновения и распространения заразных и массовых незаразных болезней животных, —

влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере от одной до пятнадцати минимальных заработных плат.

Статья 102^{4}. Нарушение ветеринарно-санитарных правил при производстве, переработке, хранении и реализации продуктов животного происхождения, а также при торговле животными

Нарушение ветеринарно-санитарных правил при производстве, переработке, хранении и реализации продуктов животного происхождения, а также при торговле животными —

влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере от одной до двенадцати минимальных заработных плат.

Статья 102^{5}. Нарушение ветеринарно-санитарных правил при торговле животными, продуктами животного происхождения и другими пищевыми продуктами

Нарушение ветеринарно-санитарных правил при торговле животными, продуктами животного происхождения и другими пищевыми продуктами —

влечет наложение штрафа на граждан в размере от одной до шести минимальных заработных плат.

Статья 102^{6}. Несоблюдение зоогигиенических и ветеринарно-санитарных требований при строительстве, реконструкции, вводе в эксплуатацию и эксплуатации объектов, связанных с содержанием животных, переработкой, хранением и реализацией продуктов животного происхождения

Несоблюдение зоогигиенических и ветеринарно-санитарных требований при размещении, строительстве, реконструкции, вводе в эксплуатацию и эксплуатации объектов, связанных с содержанием животных, переработкой, хранением и реализацией продуктов животного происхождения, а равно нарушение норм и правил содержания и использования животных —

влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере от одной до десяти минимальных заработных плат.

Статья 102^{7}. Уклонение от проведения обязательных мероприятий по предупреждению болезней животных, неоказание ветеринарной помощи больным животным

Уклонение от проведения обязательных мероприятий (исследований, иммунизации, обработок) по предупреждению болезней животных, нарушение сроков их проведения —

влечет наложение штрафа на граждан в размере до четырех минимальных заработных плат и на должностных лиц — от одной до восьми минимальных заработных плат.

Неоказание ветеринарными специалистами помощи больным животным в случаях, если такая помощь является обязательной в соответствии с ветеринарным законодательством Республики Беларусь, —

влечет наложение штрафа на ветеринарных специалистов в размере от трех до десяти минимальных заработных плат.

Статья 102^{8}. Нарушение требований по перевозке, хранению и использованию ветеринарных средств

Нарушение требований по перевозке, хранению и использованию медикаментов, биологических препаратов, других ветеринарных средств —

влечет наложение штрафа на граждан в размере до трех минимальных заработных плат и на должностных лиц — от одной до шести минимальных заработных плат".

3. Статью 217 изложить в следующей редакции:

"Статья 217. Органы государственного ветеринарного надзора

Органы государственного ветеринарного надзора рассматривают дела об административных правонарушениях, предусмотренных статьями 102, 102^{3} — 102^{8} настоящего Кодекса.

Рассматривать дела об административных правонарушениях и налагать административные взыскания от имени органов государственного ветеринарного надзора вправе:

главный государственный ветеринарный инспектор Республики Беларусь и его заместители: на граждан — штраф в размере до десяти минимальных заработных плат и на должностных лиц — до двадцати минимальных заработных плат;

главный государственный ветеринарный инспектор на государственной границе и транспорте, его заместители, главные государственные ветеринарные инспекторы областей, их заместители, главный государственный ветеринарный инспектор г.Минска, главные государственные ветеринарные инспекторы районов, городов республиканского и областного подчинения, государственные ветеринарные инспекторы республики: на граждан — штраф в размере до восьми минимальных заработных плат и на должностных лиц — до шестнадцати минимальных заработных плат;

государственные ветеринарные инспекторы всех других уровней (государственные ветеринарные инспекторы областей, городов, районов, поселков городского типа, включая руководителей лабораторий ветеринарно-санитарной экспертизы на рынках, участковых ветеринарных лечебниц, государственных ветеринарных инспекторов на мясокомбинатах и мясоперерабатывающих предприятиях, на государственной границе и транспорте): на граждан — штраф в размере до пяти минимальных заработных плат и на должностных лиц — до десяти минимальных заработных плат.

Должностными лицами органов государственного ветеринарного надзора штраф может взиматься на месте совершения административного правонарушения:

1) на рынках и в иных аналогичных местах — за нарушение ветеринарно-санитарных правил при торговле животными, продуктами животного происхождения и другими пищевыми продуктами;

2) на железнодорожном, водном и воздушном транспорте, на шоссейных и грунтовых дорогах, на трассах перегона животных — за нарушение ветеринарно-санитарных норм и правил перевозки животных, продуктов животного происхождения, кормов и других подконтрольных ветеринарному надзору грузов, а также правил перегона животных;

3) на государственной границе — за невыполнение ветеринарно-санитарных норм и правил по охране территории Республики Беларусь от заноса заразных болезней животных с территории других государств".

4. В части первой статьи 237 слова "статьей 102" заменить словами "статьями 102, 102^{3}, 102^{4}".

Президент Республики Беларусь

А. ЛУКАШЕНКО

2 декабря 1994 г, г.Минск
N 3425 — XII

Разъяснение Министерства труда Республики Беларусь

О порядке применения республиканских тарифов оплаты труда на предприятиях, в объединениях и организациях, которые пользуются государственными дотациями

(Утверждено постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 26 декабря 1994г. N 121. Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.12.94г., N 660/12)

Законом Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательство о труде в связи с принятием Конституции Республики Беларусь" от 11 ноября 1994 г. N 3379-XII внесены дополнения в статью 79 КЗоТ Республики Беларусь в части применения республиканских тарифов оплаты труда нанимателями, которые пользуются государственными дотациями.

Согласно указанным дополнениям республиканские тарифы, определяющие уровни оплаты труда для конкретных профессионально-квалификационных групп работников, являются для них обязательными.

На предприятиях, в объединениях и организациях, пользующихся государственными дотациями, на которых тарифная ставка первого разряда (после принятия указанного закона) установлена выше ставки, определенной правительством, размеры ставок и окладов работников по профессионально-квалификационным группам в сторону их повышения не пересматриваются.

При повышении правительством республики тарифной ставки первого разряда тарифные ставки и оклады работников определяются по тарифным коэффициентам Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь исходя из нового размера тарифной ставки, установленной Кабинетом Министров.

На работников предприятий и организаций, которые пользуются государственными дотациями, распространяется действие постановления Госкомтруда Республики Беларусь от 21 января 1993 г. N 5 "О Единой тарифной сетке работников Республики Беларусь и Рекомендациях по ее применению".

ПРАВИЛА

начисления индексации спецрублевых счетов по чекам "Внешпосылторга" в учреждениях Сберегательного банка Республики Беларусь

Утверждены Министерством финансов N 11-41/172 от 13.02.95г., Сберегательным банком N 02-11/1 от 08.02.95 г., согласованы с Национальным банком N 65 от 16.02.95 г.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. В соответствии с Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 20 января 1995 года N 54 "Об индексации спецрублевых счетов по чекам "Внешпосылторга" Министерством финансов и Сберегательным банком по согласованию с Национальным банком Республики Беларусь установлен следующий порядок индексации спецрублевых счетов.

1.1.1. Индексации подлежат остатки средств на спецрублевых счетах по состоянию на 1.01.94г. (с учетом деноминации) (за вычетом сумм в случаях ошибочно начисленных индексаций, ранее проводимых по вкладам населения) и осуществляется путем пересчета остатка этих средств в инвалютные рубли. Для пересчета в инвалютные рубли используется усредненный курс равный 0.28 с учетом деноминации (2.8:10=0.28).

Полученный результат в инвалютных рублях пересчитывается в доллары США по коэффициенту равному 1.6713.

Полученный результат в долларах США пересчитывается в рубли (расчетные билеты Национального банка) по курсу Национального банка на 1.01.95г. равному 10600 рублей (расчетных билетов Национального банка) за 1 доллар США.

Для определения суммы индексации полученный результат в рублях (расчетных билетах Национального банка) уменьшается на величину остатка спецрублевого счета по состоянию на 1.01.94г. с учетом деноминации.

1.2. Суммы индексации по действующим спецрублевым счетам присоединяются к остатку вклада. После зачисления индексации спецрублевые счета закрываются, а остатки вкладов переводятся во вклады до востребования, открываемые безналичным путем на имя владельца спецрублевого счета.

Суммы индексации по закрытым спецрублевым счетам зачисляются во вклады до востребования, открываемые безналичным путем на имя владельца спецрублевого счета.

Дата открытия вклада до востребования — 1.03.95г. С этой даты осуществляется начисление процентов на сумму средств в соответствии с правилами выполнения операций по вкладам до востребования.

1.3. Суммы ранее ошибочно начисленной индексации по спецрублевым счетам перечисляются отделениями Сберегательного банка в областные (городское) управления в срок до 5 марта 1995 года после проведения настоящей индексации. Областные (городское) управления перечисляют вышеуказанные суммы в Сберегательный банк Республики Беларусь в срок до 10 марта 1995 года, а последний перечисляет их в доход республиканского бюджета раздел 12 § 25 — "Прочие доходы".

1.4. Начисление индексации производится работниками сектора контроля за операциями по вкладам.

Зачисление сумм индексации и переоформление счетов работниками операционных отделов должно быть завершено до 1 марта 1995 года.

2. ПОРЯДОК НАЧИСЛЕНИЯ ИНДЕКСАЦИИ

2.1. Начисление индексации осуществляется на основании выписок ф.N 19 по спецрублевым счетам по состоянию на 01.01.94г. с учетом деноминации и документов по закрытым счетам в период после 1.01.94г. На основании указанных документов составляются ведомости ф.N 1 и ф.N 2:

Форма N 1

Разрешаю к зачислению:

Управляющий отделением — **Главный бухгалтер**

Дата Подпись Дата Подпись

Отделение N________

ВЕДОМОСТЬ

на зачисление сумм индексации по действующим спецрублевым счетам

Лист N_____

N п/п	Номер лицевого счета	Остаток вклада на 1.01.94г. с учетом деноминации за вычетом ранее ошибочно начисленных сумм индексации	Сумма начисленной индексации	Примечания
1	2	3	4	5

Сумма индексации по листу N__________:

Сумма индексации по ведомости:

Зам. главного бухгалтера

(подпись)

Исполнитель

(подпись)

Форма N 2

Разрешаю к зачислению:

Управляющий отделением — **Главный бухгалтер**

Дата Подпись Дата Подпись

Отделение N________

ВЕДОМОСТЬ

на зачисление сумм индексации по закрытым спецрублевым счетам

Лист N______

Ф.И.О. (полностью) лица, закрывшего счет	Номер закрытого лицевого счета	Остаток счета на 1.01.94 с учетом деноминации за вычетом ранее ошибочно начисленных сумм индексации	Сумма индексации	Номер счета по вкладу до востребования
1	2	3	4	5

Сумма индексации по листу N_________:

Сумма индексации по ведомости:

Зам. главного бухгалтера

(подпись)

Исполнитель

(подпись)

В ведомости ф.N 2 фамилии лиц, которым положена выплата индексации, заносятся на основании документов сектора контроля за операциями по вкладам и архивных документов по счетам, закрытым после 1.01.94. Ведомость ф.N 2 формируется в алфавитном порядке фамилий.

2.2. Сумма индексации рассчитывается по следующей формуле:

$$Si = \frac{Ov \times 10600}{0.28 \times 1.6713} - Ov,$$ где:

Si — сумма индексации;

Ov — остаток вклада на 1.01.94г. с учетом деноминации;

0.28 — курс пересчета остатков средств на спецрублевых счетах в инвалютные рубли;

1.6713 — коэффициент пересчета инвалютных рублей в доллары США;

10600 — курс пересчета долларов США в рубли (расчетные билеты Национального банка) на 1.01.95г.

2.3. Пример расчета суммы индексации по спецрублевому счету:

— остаток вклада на 1.01.94г. с учетом деноминации составляет 1630.94 руб.;

— сумма ранее ошибочно начисленной индексации с учетом деноминации равна 152.6 руб.;

— сумма остатка вклада, подлежащего индексации, равна: 1630.94 - 152.6 = 1478.34

Сумма индексации в соответствии с формулой, приведенной в п.2.2, будет равна:

$$Si = \frac{1478.34 \times 10600}{0.28 \times 1.6713} - 1478.34 = 33\,484\,866.76 \text{ руб.}$$

Полученный результат в зависимости от состояния вклада (действующий или закрытый) заносится в ведомости ф.N 1 или ф.N 2.

2.4. Ведомости составляются в двух экземплярах, из них один экземпляр остается в бухгалтерии, а второй передается в операционный отдел.

2.5. При наличии исправлений в ведомостях они должны быть подтверждены подписью исполнителя и заместителя главного бухгалтера, который должен убедиться в правильности и обоснованности внесенных исправлений.

2.6. Ответственность за правильность начисления индексации несет главный бухгалтер отделения Сбербанка.

2.7. Возвратившиеся в составе отчетности ордера ф. N 52 по зачислению индексации, обандероленные в отдельные пачки, а также соответствующие листы ведомостей проверяются в секторе контроля за операциями по вкладам обычным порядком, предусмотренным для арифметического контроля операций по вкладам. На каждом листе ведомости делается отметка работника сектора контроля за операциями по вкладам "проверено", и общий итог зачисления отражается в карточке ф.N 68 отдельной строкой — "Индексация". После полного зачисления сумм индексации в целом по учреждению Сберегательного банка работник отдела контроля за операциями по вкладам должен убедиться по записям в карточке N 68, что зачисление на лицевые счета произведено полностью, о чем делается отметка на последней странице ведомости, проставляется дата и подпись исполнителя.

3. ПОРЯДОК ЗАЧИСЛЕНИЯ ИНДЕКСАЦИИ В ОПЕРАЦИОННЫХ ОТДЕЛАХ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО БАНКА

3.1. На основании поступивших ведомостей ф.N 1 работники операционных отделов Сберегательного банка производят зачисление сумм индексации на действующие спецрублевые счета. Зачисление производится по порядку номеров листов.

3.2. Операция по зачислению индексации совершается как безналичная приходная. Датой совершения операции считается 1 марта 1995 года. В первой свободной графе карточки лицевого счета вкладчика указывается вид зачисления — "индексация", сумма индексации отражается в графе — "приход", а в графе — "остаток" выводится новый остаток вклада.

3.3. Зачисление сумм индексации подтверждается ордерами ф.N 52 с подписью контролера, осуществляющего операцию зачисления. На ордере указывается вид операции: "Индексация".

3.4. В конце операционного дня на общую сумму зачисленной индексации составляется ордер ф. N 63. Указанная в ордере сумма индексации отражается в бухгалтерии по Д-ту балансового счета N 86/3 — "Индексация вкладов" и К-ту 12 счета.

3.5. После зачисления суммы индексации спецрублевый счет закрывается и вся сумма вклада переводится на открываемый в безналичном порядке вклад до востребования на имя владельца спецрублевого счета с использованием ордера ф. N 52, в котором указывается "Списано на счет N_______".

3.5. В карточке лицевого счета спецрублевого счета указывается: "Вклад закрыт. Сумма вклада с индексацией переведена на счет N_______".

3.6. На лицевом счете вклада до востребования и в ордере ф.N 52 указывается: "Списано со спецрублевого счета N___________". Сберегательная книжка по этому вкладу выдается вкладчику только после возврата сберегательной книжки по закрытому спецрублевому счету, с которого произведено зачисление суммы индексации и чековой книжки (в случае если она выдавалась).

3.7. Начисление процентов по вкладам до востребования, открытым по перечислению спецрублевых счетов, осуществляется с 1.03.95г.

3.8. На основании поступивших ведомостей ф.N 2 работники операционных отделов производят зачисление сумм индексации на открываемые безналичным путем вклады до востребования на имя лиц, закрывших специальные рублевые счета с указанием в ведомости номера открытого счета по вкладу до востребования. На лицевом счете и на оборотной стороне ордера ф.N 52 указывается: "Индексация спецрублевого счета".

3.9. По результатам проведенной работы по начислению индексации на спецрублевые счета и исключению сумм ранее ошибочно начисленной индексации составляется отчет по форме N 3:

Форма N 3

ОТЧЕТ

по начислению индексации на спецрублевые счета

____

(наименование отделения, управления Сбербанка)

Наименование показателей	Сумма денежных средств
1. Остаток денежных средств на спецрублевых счетах на 1.01.94 г.	
2. Сумма денежных средств ранее ошибочно начисленной индексации	
3. Остаток денежных средств, подлежащих индексации с учетом деноминации (1-2):10	
4. Сумма начисленной индексации, подлежащая возмещению	

Главный бухгалтер

(подпись)

3.10. Информация по указанной форме направляется отделениями Сбербанка областным (городскому) управлениям в срок до 2 марта 1995 г., а областными (городским) управлениями — Сберегательному банку РБ до 7 марта 1995 г. При поступлении отчетов Сберегательный банк Республики Беларусь возмещает денежные средства.

ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕОБОСНОВАННОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ПЛАТЕЛЬЩИКАМИ ЛЬГОТ ПО НАЛОГАМ

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ N 05/9 от 18.01.1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 24.02.95г., рег. N 764/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь на поступающие вопросы о порядке применения финансовой и административной ответственности к плательщикам за допускаемые нарушения налогового законодательства из-за необоснованного применения ими льгот по налогам

СООБЩАЕТ.

Проведенными государственными налоговыми инспекциями проверками правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и других платежей в бюджет выявлялись факты необоснованного применения налогоплательщиками льгот по налогам. При этом в нарушение подпункта "в" пункта 1 статьи 8 Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" налогоплательщики во многих случаях не представляли в налоговые органы документы, подтверждающие право на льготы по налогам, которыми они пользуются в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

В результате налогоплательщики необоснованно занижали объекты налогообложения из-за пользования документально неподтвержденными льготами по налогам, что приводило к недопоступлению в бюджет значительных сумм налогов.

В целях устранения в дальнейшем подобных нарушений:

1. Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь дополняет пункт 12.4.4 Методических указаний о порядке применения Закона Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" от 1.07.94г. N 110 подпунктом 1 следующего содержания:

— В соответствии с подпунктом "в" пункта 1 статьи 8 Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" налогоплательщики обязаны предъявлять. а в соответствующих случаях и представлять в налоговые органы документы, подтверждающие право на льготы по налогам. С учетом этих требований закона указанные документы (справки) представляются в налоговую инспекцию одновременно с расчетами по налогам.

— Если налогоплательщик не представил документ, подтверждающий льготу по налогу, должностное лицо, осуществляющее предварительную проверку расчета, производит до истечения срока уплаты налога его исчисление от полной суммы облагаемого оборота без учета льготы по налогу в связи с тем, что она плательщиком документально не подтверждена.

В соответствии с пунктом 4 статьи 9 Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" за непредставление или несвоевременное представление документов, необходимых для исчисления и уплаты налогов, плательщики вносят в бюджет в виде санкции 10 процентов причитающейся (доначисленной) суммы налога. На должностных лиц, виновных в допущении указанного нарушения, может быть наложен административный штраф в размерах, определенных абзацем 4 пункта 12 статьи 9 указанного закона. В изложенных случаях финансовые санкции, примененные к плательщику за допущенные нарушения налогового законодательства, не возвращаются.

— После представления документов, подтверждающих льготу по налогу, производится его перерасчет и представляется уточненный расчет. Сумма налога, излишне уплаченная в бюджет в результате неприменения или неправильного применения льгот по налогам в соответствии с пунктом 11 статьи 8 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" и частью 3 и 5 пункта 3 статьи 10 Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь", засчитывается государственной налоговой инспекцией в погашение недоимки по другим платежам в бюджет, о чем ставится в известность плательщик, а при ее отсутствии, по письменному заявлению плательщика, возвращается или зачитывается ему в уплату текущего платежа. Эти действия производятся, если не истек годичный срок со дня поступления и не более чем за один год до обнаружения неправильной и излишней уплаты налогов в бюджет.

— Согласно пункту 10 статьи 5 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" местные Советы депутатов могут предоставлять дополнительные льготы по налогу на доходы и прибыль в пределах сумм налогов, зачисляемых в местные бюджеты.

Учитывая изложенное, государственные налоговые инспекции при проверках обоснованности и законности предоставленных льгот по налогу на прибыль должны руководствоваться порядком, изложенным в пунктах 1—9 и их подпунктах статьи 5 указанного Закона.

Например, по балансу плательщика отражена прибыль — 10000 тыс.рублей, по которой местным Советом депутатов предоставлена в полном размере льгота по налогу на прибыль, и она направляется на строительство объекта производственного назначения (цеха).

Плательщик при представлении в налоговую инспекцию расчета по налогу на прибыль одновременно с ним предъявляет документ, подтверждающий право на льготу (решение местного Совета депутатов), а также в обязательном порядке представляет справку о размере прибыли, использованной на расширение (развитие) производства, в части прибыли, не превышающей 50 процентов прибыли по балансу — 5000 тыс.рублей (10000 х 50% : 100), и фактически использованной на строительство цеха, согласно подпункту "в" пункта 2 статьи 5 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций". Плательщик обязан иметь у себя на эту сумму документы, подтверждающие фактические расходы по строительству цеха (акты выполненных работ, ввода в эксплуатацию объекта и др.).

В случае непредъявления или непредставления документов, подтверждающих льготу по налогу на прибыль, отсутствия у плательщика документов, подтверждающих фактические расходы по строительству цеха за счет прибыли, направляемой на эти цели, или использования льготы по налогу не по целевому назначению, прибыль к налогообложению не уменьшается и производится расчет налога на прибыль без учета льготы по налогу. За допущенные нарушения к плательщику применяются меры ответственности в порядке, изложенном в настоящем письме.

Соответственно часть первую пункта 12.4.4 Методических указаний считать подпунктом вторым.

2. При проведении у плательщика документальных проверок произведенных расчетов с бюджетом, должностные лица государственной налоговой инспекции обязаны особое внимание обращать на проверку правильности отражения в представленных документах сведений, подтверждающих льготы по налогам, а также их целевое использование.

В случае выявления в представленных в государственную налоговую инспекцию документах фактов неправильного отражения сведений, подтверждающих право на льготы по налогам, либо их нецелевое использование, к плательщику применяются меры ответственности в порядке, изложенном в пунктах 12.4.4 (часть вторая) и 12.4.7 Методических указаний "О порядке применения Закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" от 1.07.94г. N 110.

3. Начиная с 20 января 1995 года прием расчетов, по которым налоговые платежи в бюджет исчислены с учетом предоставленных льгот по налогам, производить в строгом соответствии с изложенным порядком. Должностные лица государственных налоговых инспекций за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей по изложенным вопросам несут ответственность в соответствии со статьей 12 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь".

Председатель Главной государственной налоговой инспекции Н.Н.ДЕМЧУК

ТЕЛЕТАЙПОГРАММА

ГГНИ при Кабинете Министров РБ N 02-03/892 от 27.02.95г.

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает для сведения и руководства в практической работе, что распоряжением Кабинета Министров Республики Беларусь N 154р от 27 февраля 1995 года до особых указаний предприятия и организации, переоценившие основные фонды по состоянию на 1 января 1995 года в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994г. N 235 "О переоценке основных фондов предприятий и организаций и текущей индексации амортизационных отчислений", исчисляют и уплачивают в бюджет налог на недвижимость по ставке, действующей с 1 января 1995г., исходя из остаточной стоимости основных фондов без учета переоценки.

Заместитель председателя И.С.ШУНЬКО

ДОПОЛНЕНИЯ к "Положению о порядке применения Национальным банком Республики Беларусь и его органами на местах экономических и других санкций к коммерческим банкам" N 296 от 29.03.1994г.

ПИСЬМО

ГГНИ при Кабинете Министров РБ N 05/43 от 2.03.1995г.

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает, что решением исполнительного комитета правления Национального банка Республики Беларусь (протокол N 5 от 20.02.1995г.) дополнено "Положение о порядке применения Национальным банком Республики Беларусь и его органами на местах экономических и других санкций к коммерческим банкам" N 296 от 29.03.1994г. пунктом 2.2.13 следующего содержания:

"2.2.13 в случае нарушения установленного предельного размера межбанковского кредита, а также размера маржи, к коммерческим банкам могут быть применены санкции:

— взыскание в двукратном размере полного дохода, полученного от межбанковского размещения депозитов и кредитов, проведенного с нарушением предельного размера межбанковского кредита и маржи;

— систематическом (более двух раз) нарушении коммерческим банком предельного размера межбанковского кредита и маржи;

производится отзыв лицензии на проведение таких операций."

Одновременно сообщаем, что МАРЖА — это разница между процентами банка, полученными за выданные кредиты и уплаченными по привлеченным средствами (депозитам).

Государственным налоговым областям и г.Минску довести указанное письмо до подведомственных инспекций.

Первый заместитель председателя Н.К.ВОРОБЕЙ



Siam — НАДЕЖНЫЙ МОСТ В МИР

ДЕЛОВОЙ БЛОКНОТ

ПРЕДПРИЯТИЯ ГЕРМАНИИ: портрет банкрота

(Окончание. Начало см. "НЭГ" N 10)

На основании последних статистических подсчетов наибольшему риску обанкротиться подвержены предприятия в строительстве, где на 10.000 предприятий приходится 60 случаев банкротств; в перерабатывающем секторе — 50; в торговле — 30; в сфере услуг — 25. Такие величины как возраст, товарооборот и правовая форма остаются в 1994г., с точки зрения развития несостоятельности предприятий, неизменными. Так, считается за правило, что в первую очередь молодые предприятия в большинстве своем с товарооборотом от 1 до 5 млн.DM и с правовой формой "GmbH" становятся банкротами. Несмотря на это, также и в этих критериях отражаются (при дифференцированном подходе) различия картины неплатежеспособности предприятия в процессе конъюнктурного развития. Так, в 1993г. 34,2% всех предприятий-банкротов имело свыше 10 лет опыта работы. В 1994г. это всего лишь 31,2%. Эти изменения в сторону более молодых предприятий относятся в большей степени к перерабатывающему сектору. Еще в прошлом году здесь было 49,2% неплатежеспособных предприятий с опытом работы более 10 лет. В этом году это только 39,9%. Большинство молодых предприятий в возрасте до 4 лет после основания "умирают" в строительном секторе, примерно такое же положение в торговле и сфере услуг.

Число несостоятельных предприятий по отдельным отраслям промышленности в Западной Германии в зависимости от возраста

Данные в %

Отрасль	0-2 года	3-4 года	5-6 лет	7-8 лет	9-10 лет	более 10 лет
Перерабатывающая промышленность	14,9	16,0	12,2	8,6	6,5	39,9
Строительство	21,5	23,1	14,3	6,9	6,6	26,4
Торговля	16,3	23,4	12,2	10,0	7,3	29,7
Сфера услуг	18,9	20,2	15,2	10,2	7,0	27,0
Общая сумма	17,5	20,3	13,5	9,2	6,9	31,2

В прошлом году в Восточной Германии 47% всех предприятий имели опыт работы до 2 лет и 41% — от 3 до 4 лет (в среднем по отраслям). В этом году эта ситуация выглядит так:

число несостоятельных предприятий по отдельным отраслям промышленности в Восточной Германии исходя из их возраста

Данные в %

Отрасль	0-2 года	3-4 года	5-6 лет	7-8 лет	9-10 лет	более 10 лет
Перерабатывающая промышленность	28,6	59,5	1,5	1,1	2,7	5,7
Строительство	27,6	61,2	2,4	2,0	2,0	3,1
Торговля	27,2	63,9	0,6	1,8	1,2	4,7
Сфера услуг	30,1	57,1	3,5	0,4	2,7	5,3
Общая сумма	28,4	60,3	2,1	1,4	2,2	4,6

Как выглядит дифференциация неплатежеспособных предприятий по группам в зависимости от величины их товарооборота показывает следующая таблица. В прошлом году только 1,1% предприятий с оборотом свыше 100млн.DM бралось в расчет, в 1994г. - уже 2,8%. Эта цифра выводилась на основе предприятий перерабатывающей промышленности, так как число несостоятельных предприятий по другим отраслям хозяйства и, прежде всего, в третичном секторе, очень незначительно.

Число неплатежеспособных предприятий в Западной Германии в зависимости от их годового товарооборота

Годовой товарооборот, в млн.DM	Число предприятий, в %
До 0,2	1,0
0,3-0,5	3,7
0,6-1,0	6,5
1,1-5,0	29,0
5,1-10,0	10,0
10,1-50,0	11,8
50,1-100,0	1,8
более 100,0	2,8

В Восточной Германии распределение предприятий по классам в зависимости от величины их товарооборота является более характерной чертой, чем в Западной Германии. Здесь группа предприятий с товарооборотом до 5млн. DM составляет почти 37% от общего числа. При сравнительно высоком количестве предприятий с оборотом свыше 100млн.DM речь идет только лишь о малой части предприятий, которые еще сохранились до сегодняшних дней со времен до объединения ФРГ и ГДР.

Число неплатежеспособных предприятий в Восточной Германии в зависимости от их годового товарооборота

Годовой товарооборот, в млн.DM	Число предприятий, в %
До 0,2	0,5
0,3-0,5	5,7
0,6-1,0	10,0
1,1-5,0	36,7
5,1-10,0	11,1
10,1-50,0	9,7
50,1-100,0	0,7
более 100,0	2,8

Если же брать юридическую форму предприятий, то здесь с большим отрывом наибольшую роль играют "GmbH" (ООО - Общества с ограниченной ответственностью). 72% банкротств происходят с предприятиями этой юридической формы, еще около 10% составляют в Западной Германии GmbH & Co.KG (KG - командитное общество). В Восточной Германии положение аналогично: обанкротилось 85,7% "GmbH" и 4,2% GmbH & Co.KG.

ЗАНЕСЕННЫЕ В ТОРГОВЫЙ РЕГИСТР И ИСКЛЮЧЕННЫЕ ИЗ НЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В Западной Германии прослеживается четкое снижение числа новообразованных предприятий, занесенных в торговый регистр. Если в 1993г. это число составило 72.000 (в 1992 - 73.000), то в 1994г. этот показатель снизился до 67.500. Количество же предприятий, исключенных из торгового регистра, осталось на прежнем уровне - около 30.000. Итак, несмотря на все перепады в экономике, начиная с 1980г. сальдо остается положительным и очевидна тенденция его постоянного увеличения. Для Восточной Германии характерно снижение активности в образовании новых предприятий. Согласно торговому регистру, число новообразованных предприятий уменьшилось на 25%, при этом на 1/3 увеличилось количество фирм, исключенных из торгового регистра.

Число новообразованных предприятий в различных отраслях экономики, 1994г.

Отрасли экономики	Запад: абсолютное число	Запад: процентное соотношение от общего числа	Восток: абсолютное число	Восток: процентное соотношение от общего числа
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: сельское и лесное хозяйство, звероводство и рыболовство	452	0,7	566	2,2
Энергетика, водоснабжение и горная промышленность	293	0,4	206	0,8
Перерабатывающая промышленность, химическая промышленность (включая переработку пластмассы, резины и асбеста)	693	1,0	236	0,9
Добыча нерудных полезных ископаемых и их переработка, керамика, производство стекла	495	0,7	496	1,9
Производство стальных и неметаллических изделий, литейное производство и обработка металла	1.085	1,6	477	1,8
Машиностроение и автомобилестроение, строительство с применением металлоконструкций	1.884	2,8	712	2,8
Электротехника, точная механика и оптика, производство музыкальных инструментов, спортивных тренажеров, игрушек и украшений	2.795	4,2	861	3,3
Деревообрабатывающая промышленность, бумажная и печатная промышленность	1.400	2,1	445	1,7
Швейная промышленность, кожевенная и текстильная промышленность	521	0,8	149	0,6
Пищевая	427	0,6	159	0,6
Строительство	5.531	8,2	4.307	16,6
Оптовая и розничная торговля	17.175	25,5	5.481	21,1
Торговое посредничество	521	0,8	81	0,3
ПРОЧИЕ ОТРАСЛИ: передача информации, транспорт	2.840	4,2	880	3,4
Кредитование и страхование	569	0,8	145	0,6
Сфера услуг, другие предприятия и свободные профессии	30.427	45,1	10.537	40,6
Сумма	67.452	100,0	25.937	100,0

Как следует из таблицы, в числе новых фирм, занесенных в регистр по отраслям народного хозяйства в 1994г., преобладают предприятия третичного сектора. Предприятия торговли составляют 25,5%, а сферы обслуживания - 50% от общего числа новообразованных фирм. В прошлом году эти показатели соответственно составили 27,4% и 46%. Такое развитие происходит за счет предприятий перерабатывающей сферы и строительства. Если в 1993г. новообразованные фирмы в перерабатывающей сфере составили 16% от общего числа и в строительстве - 8%, то в 1994г. эти цифры соответственно выглядят так: 10% и 6%. Следующие таблицы позволяют рассмотреть этот процесс с другой стороны. Они показывают, сколько предприятий каждой отрасли приходится на 100 новых предприятий в целом.

1994 г. Западная Германия

Отрасль хозяйства	Число по каждой отрасли на 100 новых* предприятий в целом
Перерабатывающая сфера	10
Строительство	6
Торговля	31
Сфера услуг	53

1994 г. Восточная Германия

Отрасль хозяйства	Число по каждой отрасли на 100 новых* предприятий в целом
Перерабатывающая промышленность	12
Строительство	18
Торговля	25
Сфера услуг	45

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Несмотря на конъюнктурные перемены, число неплатежеспособных фирм растет. На 1994г. эта цифра составила 25.000, из них в Восточной и Западной Германии 18.000 — только предприятия. В 1993г. эти цифры соответственно выглядели так: 20.298 — общее число, 15.148 — предприятия. Итак, за год число банкротств в Германии увеличилось на 23,2% (общее) и 24,1% (предприятия). Но несмотря на то, что эти цифры поднялись до рекордной отметки, темпы прироста постепенно снижаются. В тесной зависимости с общеэкономическим развитием можно провести параллель между несостоятельностью фирм и безработицей. Равными темпами растут оба показателя во время спада производства, чтобы потом, во время оздоровления экономики, снова медленно понизиться.

Структурные проблемы немецких предприятий предотвращают "падение" числа этих предприятий до исходной отметки. Эти проблемы объясняются нехваткой оборотного капитала средних предприятий, долгосрочными дебиторскими задолженностями при высоких убытках (понесенных по вине неплатежеспособных должников), а также скудными знаниями относительно целей предприятия и коммерческой стороны предпринимательства.

По расчетам на 1995г. общее число несостоятельных предприятий должно составить 23.000 в Западной Германии и 7.500 — в Восточной Германии, что составит прирост в Западной Германии на 10%, а в Восточной на 50%. Наравне с банкротствами крупных фирм большое количество малых и средних обанкротившихся предприятий привело к очень высокому уровню понесенных из-за них убытков других предприятий. Только в Западной Германии финансовый ущерб исчисляется в 38 млрд.DM; из них 24 млрд.DM — убытки частных кредиторов. На оставшиеся 14 млрд.DM приходятся убытки предприятий общественного характера (общего народного хозяйства).

Волна банкротств начала 90-х годов была характерна царившим в то время кризисом в обрабатывающей отрасли народного хозяйства. С оздоровлением экономики в промышленности уменьшается также число уволенных из-за банкротства рабочих в этой отрасли. Если в 1993г. в Западной Германии в этом секторе насчитывалось 14% обанкротившихся предприятий, где работало свыше 100 человек, то в 1994г. — только 10,2%.

Среди всех отраслей только для обрабатывающей характерно благоприятное развитие (с точки зрения несостоятельности фирм). С увеличением банкротств только на 11,8% по сравнению с прошлым годом (в среднем по Западной Германии — 17,8%) промышленность показывает, что готова справиться с кризисом. Самым наглядным здесь является машиностроение: если в 1993г. прирост предприятий-банкротов составил 60%, то в 1994г. — только около 5%. Увеличение темпов прироста налицо в строительстве Западной Германии: в 1994г. прирост банкротств по сравнению с 1993г. составил 25%; в 1993г. по сравнению с 1992г.-23%.

Здесь следует заметить: собственный капитал большинства предприятий этой отрасли меньше, чем 10% и также самые высокие показатели понесенных убытков. Несмотря на все опасения торговля сохранила в 1994 стабильное положение. Отразился ли конъюнктурный кризис с его запоздалым влиянием в 1994г. и на ситуации с образованием новых фирм? Около 518.000 новых производственных предприятий было образовано в Западной Германии (1993г. — 512.000). Тем не менее, 410.000 предприятий было исключено из производственного регистра (1993г. — 390.000).

В новых землях Германии в 1994г. было внесено в регистр 175.000 новообразованных предприятий (1993г. — 190.000), а исключено из регистра 120.000 предприятий (1993г. — 120.000). Число же производственно активных предприятий немного выросло в новых землях в 1994г. до 45.000 (в прошлом — 40.000).

В Западной Германии просматривается небольшое снижение количества новых фирм в перерабатывающей отрасли и строительсве. Зато больше прибавили в этом отношении предприятия третичного сектора. В новых же землях смогло прибавить строительство, в то время как в перерабатывающей промышленности, как и на западе страны, темпы роста снизились.

Нужно отметить, что несмотря на небольшое снижение числа новообразованных предприятий в Западной Германии, увеличилось число новых рабочих мест. На 14,5%, или до 175.000, выросло в 1994г., по сравнению с прошлым годом, количество рабочих мест благодаря образованию новых фирм.(В Восточной Германии — до 145.000). При этом нужно исходить из того, что уже в ближайшем будущем будут предложены новые места. Со времени объединения двух стран всего было создано в Восточной Германии около 3млн. новых рабочих мест.

SIAM, по материалам: V.d.V.C.E.V. "Unternehmensentwicklung 1994 alte und neue Bundeslander" Neuss, 14.December 1994.

ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

АДРЕС БИЗНЕСА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ/ПОИСК ТОВАРА И ПАРТНЕРА

ЗАРУБЕЖНЫЕ ФИРМЫ ПРЕДЛАГАЮТ

43040013 Китай
Многочисленные государственные фабрики ищут заказы по переработке металла.

43040005 Турция
Предприятие ищет представительство зарубежных производителей, экспортеров. Поиск представительства.

2017 Испания
Фирма предлагает клапаны к системам отопления, охлаждения в кораблестроении. Предложение товара.

43110013 Испания
Текстильная компания располагает последними разработками в технологии. Предложение ноу-хау. Предложение товара. Предложение представительства.

43110010 Испания
Компания производит одежду для женщин. Предложение представительства. Поиск представительства.

43110009 Испания
Производство спортивной одежды. Предложение товара. Предложение представительства. Поиск представительства.

43110008 Испания
Текстильные товары. Предложение товара. Предложение представительства. Поиск представительства.

43110007 Испания
Компания производит одежду для мужчин и женщин. Предложение представительства. Поиск технологии. Поиск представительства.

43110006 Испания
Фирма производит вязаную одежду для мужчин и женщин. Предложение товара. Предложение кооперации. Поиск сотрудничества.

43090011 Испания
Компания производит спортивную одежду. Предложение товара. Предложение представительства. Предложение кооперации.

43090005 Испания
Текстильная компания специализируется в дизайне и производстве текстильных товаров. Предложение представительства.

43090004 Испания
Компания производит обувь для гольфа. Предложение товара. Предложение представительства. Поиск представительства.

43090001 Испания
Компания производит спортивную одежду для мужчин и женщин. Предложение товара. Предложение представительства. Поиск сотрудничества.

43080016 Испания
Компания специализируется на свежих фруктах и овощах. Предложение товара. Предложение представительства.

43080015 Испания
Фирма специализируется на фруктах и овощах. Предложение товара. Поиск представительства. Поиск сотрудничества.

43080014 Испания
Компания производит вина "Godellon". Предложение товара. Предложение представительства.

43080011 Испания
Компания производит натуральную минеральную воду. Предложение товара. Предложение представительства. Предложение кооперации.

42970030 Испания
Производитель предлагает для продажи детскую одежду. Предложение товара.

43210013 Испания
Компания производит режущий инструмент для целей сельского хозяйства. Предложение (изготовление). Поиск представительства.

43210011 Испания
Известный изготовитель ручного инструмента. Предложение представительства. Поиск технологий.

43210010 Испания
Фирма Greyco производит серый чугун в постоянных формах. Предложение товара, представительства. Предложение кооперирования.

43230018 Испания
Компания — производитель машин для обработки металлического листа. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43230010 Испания
Компания Vectur торгует минералами, металлами, сырьем. Предложение представительства. Поиск представительства.

43230006 Испания
Компания специализируется на обработке металла с целью упрочения и отливки. Предложение технологий, товара. Поиск технологий.

43230005 Испания
Компания специализируется на изделиях из металла. Предложение производства (изготовление, лицензии), представительства. Поиск патента.

43230001 Испания
Компания функционирует в области холодной штамповки металла. Предложение представительства. Поиск технологий, представительства.

43220057 Испания
Компания покупает и продает специальные гайки и болты. Предложение представительства, кооперирования. Поиск представительства.

43220054 Испания
Компания специализируется на проволоке, получаемой волочением. Предложение представительства, поиск технологий, представительства.

43220052 Испания
Фирма Ojmar лидирует на местном рынке по производству замочных изделий. Предложение товара, кооперирования. Поиск патентов, лицензий.

43220049 Испания
Компания производит высокоточные металлические детали. Предложение технологий, производства. Поиск технологий.

43220047 Испания
Компания производит гайки, болты, винтовые и специальные детали небольших размеров. Предложение производства, представительства. Поиск представительства.

43220046 Испания
Фирма Main-Metall производит втулки, подшипники, винтовые колеса. Предложение производства, представительства, кооперирования.

43220044 Испания
Компания имеет большой опыт в области холодной прокатки металла. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43250020 Испания
Компания специализируется на изготовлении автоматических дверей. Предложение товара, кооперирования.

43250013 Испания
Компания производит холодильники промышленного применения. Предложение производства, товара, представительства.

43250010 Испания
Компания производит специальные сельскохозяйственные машины. Предложение представительства. Поиск представительства.

43250009 Испания
Фирма Etorki торгует абразивами и портативным инструментом промышленного применения. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43250007 Испания
Фирма Rafal является крупным производителем и поставщиком прецизионных штампов. Предложение производства, представительства, кооперирования.

43270013 Испания
Компания производит капитальное оборудование для прокатки стальных листов. Предложение представительства. Совместное предприятие. Поиск представительства.

43270004 Испания
Фирма Sintemar является дистрибьютором промышленной продукции и продукции для морского флота. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43270002 Испания
Фирма Nortemecanica производит капитальное оборудование. Предложение производства, кооперирования. Поиск представительства.

43260045 Испания
Фирма Noyven специализируется в области промышленной фильтрации. Предложение товара, представительства. Поиск технологий.

43260041 Испания
Компания является лидером на испанском рынке по производству насосов. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43260036 Испания
Фирма Stern производит гидроцилиндры. Предложение товара, представительства. Поиск представительства.

43260035 Испания
Компания производит печи для обжига, сушки и сушилки. Предложение товара, представительства. Совместное предприятие.

43260033 Испания
Фирма Goini специализируется на изготовлении специальных машин. Предложение товара, представительства, кооперирования.

43260031 Испания
Компания производит печи. Предложение представительства. Совместное предприятие. Поиск представительства.

43270067 Испания
Фирма Ferlan осуществляет инженерные работы в области производства. Предложение сотрудничества. Поиск технологий.

43270035 Испания
Фирма Daisalux производит электрические и электронные изделия. Совместное предприятие. Поиск технологий.

43270027 Испания
Компания занимается оптовой продажей электрических изделий. Предложение представительства. Совместное предприятие. Поиск представительства.

43270025 Испания
Фирма Cablena является известным производителем электрической проволоки. Предложение технологии, представительства. Поиск технологий.

43270024 Испания
Фирма Bizgorre производит электронные устройства. Предложение патента, лизенции. Предложение представительства. Поиск производства.

43280012 Испания
Компания производит электронное оборудование. Предложение патента, лицензии, представительства, кооперирования.

43280011 Испания
Компания производит устройства для магистральной подачи электрического тока низкого напряжения, кабель. Предложение технологий, кооперирования. Поиск технологий.

43280008 Испания
Компания имеет большой опыт в области бытовой техники. Предложение представитльства, кооперирования. Поиск представительства.

43280007 Испания
Фирма Siccis производит небольшие электрические изделия. Предложение производства, товара, кооперирования.

43270085 Испания
Компания производит системы обнаружения пожара. Предложение товара, представительства. Совместное предприятие.

43270083 Испания
Фирма Megatom специализируется на разработке и производстве печатных плат. Предложение производства. Поиск представительства.

43270074 Испания
Фирма Incalec - ведущий производитель и поставщик электропроводки. Предложение технологий, кооперирования. Поиск технологий.

43200005 Испания
Фирма Novoquimica специализируется на производстве химических веществ. Предложение представительства. Поиск технологии. Поиск представительства

42790002 Испания
спортивная одежда

43080004 Бангладеш
Производим тенниски, майки (100% хлопок). Предложение товара.

43070003 Бангладеш
Производим свитеры, пуловеры. Предложение товара.

43010004 Бангладеш
Предлагаем кожу и изделия из кожи. Предложение товара.

42940032 Бангладеш
Производитель модных галстуков ищет контакт с импортером. Предложение товара.

42990038 Бангладеш
Предлагаем одежду. Предложение товара.

43040014 Китай
Основанная в 1922г. консультационная служба курирует кредитные сообщения. Предложение сервиса.

43000006 Китай
Предлагаем резиновые шины, ремни, водопроводные и нефтепроводные трубы. Предложение товара.

43040012 Болгария
Предлагаются маркетинговые услуги. Предложение сервиса.

43000004 Болгария
Предлагаем кукурузный крахмал (белый порошок). Предложение товара.

43000002 Болгария
Предлагаем семена дикорастущих плодов. Предложение товара.

42990047 Болгария
Предприятие предлагает оборудование под магазин, бюро, бар, отель. Предложение товара. Бартерная сделка.

42990046 Болгария
Предлагаются фармацевтические и ветеринарные медицинские препараты. Предложение товара.

42990044 Болгария
Фирма экспортирует приборы подъемно-транспортного оборудования. Предложение товара.

42990043 Болгария
Предлагаем выработанный промышленным способом древесный уголь. Предложение товара.

43040008 Турция
Предлагаются плитки и пластины из натурального турецкого мрамора. Предложение представительства.

43030008 Турция
Предлагаем режущие машины для алюминия, дерева, синтетических материалов. Предложение товара.

43030006 Турция
Производитель матрацев, ковровых изделий ищет покупателей. Предложение товара.

42970036 Турция
Фирма предлагает сушеные абрикосы. Предложение товара.

42970035 Турция
Производитель станков ищет импортера для прессов. Предложение товара.

42970033 Турция
Экспортируются приправа, зелень, сушеные овощи и фрукты. Предложение товара.

42780008 Турция
Женская одежда, мужская спортивная одежда

42780006 Турция
Женское нижнее белье

42720036 Турция
Мужская и мальчиковая одежда

42650026 Турция
Импортируем/экспортируем бревенчатые дома, продукты леса, дерево

43030014 Объединенные Арабские Эмираты
Предлагается одежда, кожа. Предложение товара. Предложение кооперации.

ЗАРУБЕЖНЫМ ФИРМАМ ТРЕБУЕТСЯ

43150006 Германия
Джинсы, спортивная одежда. Поиск товара. Поиск представительства.

43080011 Хорватия
Инвестор по строительству рыбоводческого хозяйства. Поиск технологий. Поиск капитала, инвестиций.

43050025 Пакистан
Импортер ищет железный и стальной лом всех видов.

43050023 Пакистан
Компрессор с предохранительными клапанами, воздушным охлаждением. Поиск товара.

43010058 Пакистан
Ищем 20000 алюминиево-латунных труб (бесшовных). Поиск товара.

42980022 Пакистан
Предприятие ищет машины и оборудование для отбеливания. Поиск товара.

42980020 Пакистан
Химические изделия, лекарства и хирургический инструмент. Поиск товара.

43180034 Пакистан
Желаем приобрести магниты различных размеров. Поиск товара.

43180021 Пакистан
Имеем поставщиков материалов для железнодорожных линий. Поиск товара.

43180020 Пакистан
Экспортеры сварочных электродов и другого сварочного оборудования. Поиск товара.

43050020 Корейская республика
Ищем поливинилхлоридную плитку, ковровую плитку, ванны. Поиск товара.

43050018 Казахстан
Ищем фотокамеры, фотопленку, фотопринадлежности. Поиск товара.

43050015 Иран
Ищем контакт с производителями товаров для строительного рынка. Поиск товара.

43010032 Иран
Предприятие хотело бы импортировать канцелярские товары, ручные часы. Поиск товара.

43050014 Индия
Ищем контакт с производителями тепловых электростанций. Поиск товара.

43050013 Индия
Ищем железный лом любого качества. Поиск товара.

43050011 Индия
Ищем кокс доменных печей (около 200 тысяч тонн в год) и коксующий уголь. Поиск товара.

43010027 Индия
Предприятие ищет контакты с производителями самосвалов на ковшовой платформе. Поиск товара.

43010025 Индия
Ищем установку для сверхмелкого измельчения минералов. Поиск товара.

42980013 Индия
Поиск труб (нержавеющие и капиллярные). Поиск товара.

42990010 Индия
Предприятие производит ленточные транспортеры, клиновые ремни. Предложение сотрудничества. Поиск технологии.

42650023 Индия
Интересуемся проволокой, изделиями из проволоки и сварочными электродами.

42650010 Индия
Интересуемся импортом деревообрабатывающих станков, пил с пластинками твердого сплава.

42650009 Индия
Ищем поставщиков специальных химикатов.

42650008 Индия
Интересуемся имп
ортом всевозможных индустриальных газов.

42630041 Индия
Интересуемся импортом металлического скрапа, в особенности меди, цинка

43050009 Гана
Предприятие ищет контакт с экспортерами строительных материалов. Поиск товара.

43050008 Китай
Ищем комплектные установки для изготовления ковровых покрытий. Поиск товара.

42980034 Турция
Поиск луженого листового металла для производства штепсельных розеток. Поиск товара.

43040004 Турция
Ищем контакт с производителями машин, сооружений, установок.

43010056 Оман
Предприятие ищет контакты с поставщиками машин, инструментов. Поиск товара.

КОМПЬЮТЕРЫ "СТРАТУМ"



Мир фантастический в мире реальном

САЛОН-МАГАЗИН
(0172) 346 609
(0172) 206 708



Тел. в Гомеле (0232) 52-52-16
55-76-76.

Весь спектр лучших отделочных материалов, мебели, ПХВ-рам, дверей, оконных блоков, замков, светильников, сантехники и т.п..

Постоянно действующая выставка - продажа "Наш дом" (г.Гомель, ул.Первомайская, 16, ДК строителей), прием заказов по каталогам.



Постоянно в продаже автомобили: ВАЗ-2108, ВАЗ-21099, ВАЗ-21053.

МАЛАЯ ПРЫВАТЫЗАЦЫЯ

АУКЦИОН

Орша

29 марта 1995 г.

- Мастерская по ремонту обуви и пункт звукозаписи — Нач. цена (млн. руб) - 33,3
- Здание котельной — Нач. цена (млн. руб) - 52,0
- Складское помещение — Нач. цена (млн. руб) - 18,5
- Парикмахерская — Нач. цена (млн. руб) - 2,3
- Фотосалон — Нач. цена (млн. руб) - 63,6
- Магазин — Нач. цена (млн. руб) - 0,3
- Право застройки двух земельных участков — Нач. цена (млн. руб) - 2,5; 1,0

Тел.: (02161) 2-16-67, 2-15-55





Организация продает:
- велюр мебельный
- квартиры

тел. 50-68-23

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»

реализует со складов в МИНСКЕ и МОГИЛЕВЕ

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 20х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2 Ду 40х3,5

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)
Ф 152х4,5 Ф 325х9 Ф 219х6

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 57х4 Ф 76х4 Ф 89х4 Ф102х4
Ф 102х4,5 Ф 159х6-7 Ф 168х8

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Ф 273х6-7 Ф 325х7-9 Ф219х6

ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88)
Ф 76х4 Ф 89х4 Ф 133х4 Ф 159х6
Ф 325х10 Ф 530х9 Ф 530х10

ВСЕ ТРУБЫ С СЕРТИФИКАТАМИ КАЧЕСТВА ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ

INTER PIPE

Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64.
Факс (0222) 23-65-14.
Тел. в Минске (0172) 66-15-34.

Качество по доступной цене

Пишущие машинки "РОМАШКА"

Гарантия - 2 года

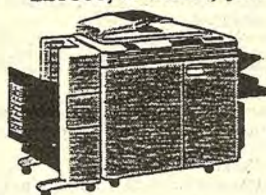
ЦТИ (0172) 39-43-07



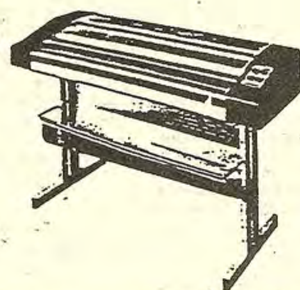
ИНКОС

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ИНКОС

220050, г. Минск, ул.Кирова, 23. Тел/факс (0172) 293-554/293-060



КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА ФИРМЫ RICOH



СВЕТОКОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ ФИРМЫ МАТАІ

ШИРИНА КОПИИ ДО 130 СМ

СКОРОСТЬ ДО 6 МЕТРОВ В МИНУТУ

Поставка техники и расходных материалов
Фирменный сервис и консультации

ТУССОН olivetti

КОМПАНИЯ "ТУССОН" ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ olivetti

КОМПЬЮТЕРЫ
СЕРВЕРЫ
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ
БАНКОМАТЫ
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (формат А-3, А-4)
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНКИ (формат А-3, А-4)
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ (мультивалютные, контрольная лента)
КАЛЬКУЛЯТОРЫ OLIVETTI, AURORA, CITIZEN, BISTEC 8-16 разрядов
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ, ПЕРЕВОДЧИКИ
ЭЛЕКТРОННЫЕ ИГРЫ
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА UNIT
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ VALENTINI

ГАРАНТИЙНОЕ И ПОСТГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Минск, ул. Пулихова 53, 12 этаж.
Тел. в Минске: (0172) 36-52-93, 36-97-71, 36-42-88
Тел. в Бресте: (01622) 5-99-37.
Тел. в Витебске: (0212) 36-20-49

© МОНБЛАН

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС



Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4 уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Систем поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией Hot Line.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

3Com®
HEWLETT PACKARD Authorized Reseller
American Power Conversion EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

Саммит Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
Саммит Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
Саммит Support BBS: (0172) 973-819

SUMMIT SYSTEMS

ОБ УСТАНОВЛЕНИИ ПРЕДЕЛЬНЫХ МИНИМАЛЬНЫХ ЦЕН НА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ ЭКСПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 105 от 27 февраля 1995 г.

В целях предотвращения вывоза за пределы республики продукции по заниженным ценам Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Министерству экономики по согласованию с Министерством внешних экономических связей, Министерством промышленности, Министерством сельского хозяйства и продовольствия, Белорусским государственным концерном по нефти и нефтепродуктам, Белорусским государственным концерном по производству химической и нефтехимической продукции, Белорусским государственным концерном по производству и реализации товаров легкой промышленности, Белорусским производственно-торговым концерном лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности разработать и утвердить до 20 марта 1995 г. перечень основных видов экспортируемых товаров, производимых в Республике Беларусь, на которые устанавливаются предельные минимальные цены.

Возложить на Министерство экономики утверждение этих цен с учетом стоимости указанных товаров на внешнем и внутреннем рынке.

2. Министерству промышленности, Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Белорусскому государственному концерну по нефти и нефтепродуктам, Белорусскому государственному концерну по производству химической и нефтехимической продукции, Белорусскому государственному концерну по производству и реализации товаров легкой промышленности, Белорусскому производственно-торговому концерну лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности обеспечить представление подведомственными предприятиями до 10 числа каждого месяца в Министерство экономики информации об уровне отпускных и контрактных цен на производимые этими предприятиями товары, на которые устанавливаются предельные минимальные цены.

3. Субъектам хозяйствования всех форм собственности при заключении договоров на экспорт товаров устанавливать на них цены не ниже предельных минимальных, утвержденных Министерством экономики.

Допускается, в виде исключения, экспорт товаров по ценам ниже предельных минимальных на основании решений Министерства внешних экономических связей (лицензируемых товаров или товаров, экспорт которых осуществляется только при условии регистрации контрактов) или Министерства экономики (других товаров, на которые устанавливаются предельные минимальные цены).

4. Министерству внешних экономических связей при выдаче субъектам хозяйствования Республики Беларусь лицензий и регистрации контрактов на экспорт товаров, на которые устанавливаются предельные минимальные цены, обеспечивать в установленном порядке применение этими субъектами цен не ниже утвержденных Министерством экономики.

Государственному таможенному комитету при таможенном оформлении экспорта других товаров, на которые устанавливаются предельные минимальные цены, обеспечить учет фактических цен на эти товары и информировать Министерство экономики о фактах их вывоза за пределы Республики Беларусь по ценам ниже предельных минимальных.

5. Установить, что реализация за пределами Республики Беларусь товаров, на которые устанавливаются предельные минимальные цены, по ценам ниже утвержденных Министерством экономики является нарушением государственной дисциплины цен и влечет за собой наложение на субъекты хозяйствования, допустившие данное нарушение, штрафа в размере разности между предельной минимальной и фактической ценами на эти товары.

Наложение штрафа производится должностными лицами органов государственного контроля за соблюдением дисциплины цен в установленном законодательством порядке. Взыскиваемые суммы штрафов направляются в доход республиканского бюджета.

6. Порядок применения предельных минимальных цен, определенный настоящим постановлением, не распространяется на продукцию, реализуемую по межправительственным соглашениям на эквивалентной основе (по клирингу).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О ПОРЯДКЕ ОТЧУЖДЕНИЯ И ПЕРЕДАЧИ ИМУЩЕСТВА ВЫСВОБОЖДАЕМЫХ ВОЕННЫХ ГОРОДКОВ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 104 от 27 февраля 1995г.

В целях улучшения использования имущества военных городков, высвобождаемых при реформировании Вооруженных Сил Республики Беларусь и выводе воинских частей Российской Федерации, временно размещенных на территории республики, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о порядке отчуждения и передачи имущества высвобождаемых военных городков.

2. Установить, что ответственность за организацию и правильность проведения инвентаризации и оценки имущества высвобождаемых военных городков несут:

по объектам, передаваемым в коммунальную собственность, — соответствующие областные исполнительные комитеты совместно с Министерством обороны и Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации;

по объектам, передаваемым Министерству обороны, другим центральным органам управления, государственным предприятиям, учреждениям и организациям, а также реализуемым за плату, — Министерство обороны совместно с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации.

3. Министерству обороны обеспечить сохранность имущества высвобождаемых военных городков до их передачи новому владельцу.

4. Возложить на новых владельцев имущества высвобождаемых военных городков ответственность за его эффективное использование в интересах экономики Республики Беларусь.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь 27 февраля 1995г. N 104

ПОЛОЖЕНИЕ

О порядке отчуждения и передачи имущества высвобождаемых военных городков

1. Настоящее Положение определяет порядок отчуждения и передачи имущества военных городков (в том числе объектов социально-культурного, коммунально-бытового назначения и жилых домов), высвобождаемых при реформировании Вооруженных Сил Республики Беларусь и выводе воинских частей Российской Федерации, временно размещенных на территории республики (в дальнейшем — высвобождаемые военные городки).

2. Имущество высвобождаемых военных городков может быть в установленном порядке:

передано во владение и пользование центральным органам управления, государственным предприятиям, учреждениям, организациям республики;

передано в коммунальную собственность административно-территориальных образований Республики Беларусь;

реализовано за плату субъектам хозяйствования независимо от форм собственности, а также физическим лицам.

3. Для решения вопросов отчуждения и передачи имущества высвобождаемых военных городков Кабинетом Министров Республики Беларусь образуется государственная комиссия (в дальнейшем — Государственная комиссия). Министерство обороны, Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации, областные исполнительные комитеты создают в этих целях на местах рабочие группы (в дальнейшем — областные рабочие группы) и обеспечивают их допуск в военные городки.

4. В состав областных рабочих групп включаются:

представители областных исполнительных комитетов (руководители групп);

представители территориальных органов Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации;

начальники соответствующих квартирно-эксплуатационных частей Министерства обороны;

представители территориальных органов Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды.

Для работы в указанных группах могут привлекаться специалисты иных государственных органов с согласия их руководителей и представители командования воинских частей, расположенных в высвобождаемых военных городках.

5. Основными задачами областных рабочих групп являются:

5.1. организация проведения комплекса работ по подготовке высвобождаемых военных городков к отчуждению и передаче, включая:

ревизию и инвентаризацию имущества;

определение стоимости имущества городков в целом и отдельных их объектов;

выявление дебиторов и кредиторов, а также принятие возможных мер для расчетов с ними;

5.2. оценка экологического состояния территорий высвобождаемых военных городков;

5.3. подготовка предложений об отчуждении или передаче имущества высвобождаемых военных городков в целом либо отдельных их объектов, способе отчуждения или передачи этого имущества, трудоустройстве лиц, постоянно проживающих в указанных городках;

5.4. подготовка заключений об отчуждении или передаче имущества высвобождаемых военных городков.

Инвентаризация имущества высвобождаемых военных городков, определение его стоимости и проверка эффективности дальнейшего использования этого имущества осуществляются в установленном порядке.

6. Сведения о запланированных к высвобождению военных городках представляются Министерством обороны в Государственную комиссию и областные рабочие группы, как правило, за 6 месяцев до их высвобождения.

7. Областные рабочие группы публикуют в печати информацию о высвобождаемых военных городках, содержащую сведения о местонахождении, технических характеристиках, основных фондах (по группам), стоимости, условиях отчуждения или передачи имущества этих городков, а также о сроках и порядке рассмотрения поступивших заявлений и предложений заинтересованных юридических и физических лиц, местонахождении соответствующей областной рабочей группы.

8. Субъекты хозяйствования независимо от форм собственности, заинтересованные в приобретении имущества высвобождаемых военных городков или отдельных их объектов, представляют областным рабочим группам предложения о дальнейшем использовании этого имущества с необходимыми экономическими обоснованиями.

9. Областные рабочие группы в двухмесячный срок рассматривают предложения заинтересованных юридических и физических лиц и готовят заключения о дальнейшем использовании имущества высвобождаемых военных городков с учетом возможностей размещения на их базе:

производств, способствующих стабилизации экономики республики;

оздоровительно-лечебных и культурно-просветительных учреждений (в зонах, отвечающих экологическим требованиям на размещение этих объектов);

частей, организаций и учреждений Главного управления пограничных войск Республики Беларусь, Министерства внутренних дел, Государственного таможенного комитета;

организаций и учреждений Главного управления по государственным материальным резервам при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды;

производств по выпуску и переработке сельскохозяйственной продукции.

Кроме того, учитываются возможность и целесообразность реализации имущества за плату, а также необходимость трудоустройства населения, проживающего в этих городках.

10. Заключения областных рабочих групп о дальнейшем использовании имущества высвобождаемых военных городков, содержащие предложения о новом владельце, условиях и сроках передачи (отчуждения) этого имущества, согласовываются с соответствующими областными исполнительными комитетами и направляются в Министерство обороны.

11. Министерство обороны в месячный срок обобщает поступившие от областных рабочих групп заключения и подготавливает предложения для рассмотрения на заседании Государственной комиссии и проект соответствующего решения Кабинета Министров Республики Беларусь.

12. Юридические и физические лица, которые не согласны с заключениями областных рабочих групп, вправе обратиться в Государственную комиссию со своими обоснованными предложениями.

13. Государственная комиссия на основании обобщенных и представленных Министерством обороны материалов, заключений областных рабочих групп и с учетом поступивших заявлений принимает решение о дальнейшем использовании имущества высвобождаемых военных городков и вносит его на утверждение в Кабинет Министров Республики Беларусь.

Передача имущества новым владельцам и оформление документов на право владения или пользования этим имуществом осуществляются в месячный срок со дня принятия решения Кабинетом Министров Республики Беларусь в установленном законодательством порядке.

14. При решении вопросов дальнейшего использования имущества высвобождаемых военных городков Государственная комиссия и областные рабочие группы в первую очередь рассматривают возможность реализации его за плату с зачислением вырученных средств на счет Министерства обороны.

15. Передача недвижимого имущества выводимых с территории республики воинских формирований Стратегических сил Российской Федерации завершается проведением в высвобождаемых военных городках работ по рекультивации и других необходимых мероприятий по приведению природной среды в отвечающее экологическим нормам состояние.

16. Передача находящихся в ведении Министерства обороны жилых домов, объектов социально-культурного и коммунально-бытового назначения, расположенных на территории городов и городских поселков республики, осуществляется в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 октября 1994г. N 110.

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
286-20	1	100	//	mSVGA		+	.28 mono m-r	12	579	SUNRISE	34-43-56
AT386SX40	1	100	//	SVGA	512	+	39,любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	685		
AT386SX40	2	260	//	SVGA	512	+		12	760		
AT386DX40	4	260	//	SVGA	512	+		12	900		
386SX40	1	170	//	mono	256		SC	15	579	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386SX40	1	170	//	PHILIPS	256		SC	15	616		
386SX40	1	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	683		
386SX40	2	170	//	SVGA	256		.39LR, SC	15	718		
386DX40	4	170	//	mono	256		K8int, MT	15	748		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K8int, MT	15	815		
386DX40	4	250	//	SVGA.39	256		K8int, LR, MT	15	832		
386DX40	4	170	//	mono	256		K128, MT	15	762		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.39LR, K128, MT	15	829		
386DX40	4	250	//	SVGA.28	512		K128, LR, MT	15	897		
386SX40	1	210	1.44	mVGA	256	+	MT	12	570	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
386SX40	1	210	1.44	SVGA	256	+	MT	12	720		
HiTech386DX40	4	210	//	mSVGA	512		K128	18	769	Высокие технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech386DX40	4	210	//	SVGA.39	512		K128	18	895		
HiTech386/7DX40	8	420	//	SVGA.28	512		K128,NI LR	18	1209		
MAS386SX40	2	260	//	SVGA.28	256		AMD	18	786	MAC Электроник	35-12-01
MAS386DX40	4	260	//	SVGA.28	512		K128, AMD	18	900		
386SX33	2	106	//	mSVGA	256			24	582	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256			24	741		
386DX40	4	170	//	SVGA.39	256		K128	24	860		
386SX25	2	170	//	VGA	256		EC1863.11	12	680	МПОВТ	32-45-83 31-35-49 32-71-39 33-26-74 33-36-27
486SX25	4	170	//	SVGA	512		BM2002	12	940		
486SX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1090		
486DX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1150		
486SX2-50	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1220		
Компьютерный класс под заказ									от 1600		
AT486DX33	4	260	//	SVGA	512	+	.39,изм.конф. DOS6.22	18	1185	SUNRISE	34-43-56
AT486DX2-66	4	260	//	SVGA	512	+	.39,DOS6.22,CPU Intel,GS,любые конфигурации	18	1195		
AT486DX2-66	8	340	//	SVGA	1	+		18	1405		
AT486DX2-66	16	510	//	SVGA	1	+		18	1800		
486DLC40	4	260	//	SVGA	512	+	.28,DOS6.22,серт.РФ	12	990		
486DLC40	4	170	//	SVGA.39	256	+	K8int,LR,MT	15	895	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
4867DLC40	4	170	//	SVGA.28	512	+	K8int,LR,MT	15	949		
i486SX33	4	170	//	SVGA.39	256	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	945		
i486SX33	4	250	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	998		
i486SX33	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	1019		
i486DX2-66	4	250	//	SVGA.39	256	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1106		
i486DX2-66	8	250	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1321		
i486DX2-66	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1165		
i486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1343		
i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1367		
486SX33	4	210	//	mVGA	512		K256, VLB	18	900	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
486SX33	4	210	//	SVGA.28	512		K256, VLB, LR Daewoo	18	1050		
486DX2-66	8	520	//	SVGA.28	1			18	1495		
486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1			18	1170		
HiTech486SX2-80	4	210	//	mSVGA	512		K256,UMC	18	857	Высокие технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
HiTech486SX2-80	4	420	//	SVGA.39	512		K256,UMC	18	1063		
HiTech c486DX40	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	901		
HiTech c486DX40	16	540	//	SVGA.28	1		K256,NI LR	18	1788		
HiTech486DX2-50	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	1043		
HiTech486DX2-66	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	945		
HiTech486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	512		K256,NI LR	18	1379		
HiTech486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256,VLB,NI LR	18	1466		
HiTech i486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256,SCSI-2,NI LR	18	2026		
HiTech P5-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256,PCI/SCSI/PCI, NI LR	18	1881		
HiTech P5-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256,PCI/IDE/PCI,NI LR	18	2198		
HiTech P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256,PCI/SCSI/PCI,NI LR	18	3026		
BelABM486SX40	4	210	3,5"	Mono	512	+	MT, Green Bios	24	999	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1041		
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1084		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	512	+		24	1284		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1077		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,NI,Green Bios	24	1121		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Green Bios	24	1309		
BelABM486SX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1346		
BelABM486SX40	4	528	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1147		
BelABM486SX40	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,NI,VESA,Gr.Bios	24	1416		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI	24	1132		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1200		
BelABM486DX33	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1214		
BelABM486DX33	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1380		
BelABM486DX33	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1297		
BelABM486DX33	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1477		
BelABM486DX40	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1214		
BelABM486DX40	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1228		
BelABM486DX40	8	352	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, VL combo	24	1394		
BelABM486DX40	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1311		
BelABM486DX40	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1491		
BelABM486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1225		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1238		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1415		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1331		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1506		
BelABM486DX2-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+		24	2395		
BelABM P-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K512,LR,NI,PCI	24	2333		
BelABM P-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	K512,SCSI,LR,NI,PCI	24	3125		
IBMi486SX25	4	170	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1294	COMTRIS	61-12-11
IBMi486DX33	4	270	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1559		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA ISA/PCI	36	1902		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA	36	1936		
486SX33	4	270	//	SVGA.39	256		K128,UMC,ISA VLB	24	973	Информатика	37-06-62 37-45-19
486DX2-66	4	270	//	SVGA.39	256		K128,AMD,ISA VLB	24	1098		
486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512		K128,AMD,ISA VLB	24	1331		
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128,Cyrix,ISA VLB	24	1014		
486DX2-80	4	340	//	SVGA.39	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1148		
486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1566		
486DX2-66	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA VLB	24	1850		
Intel P-60	8	540	//	SVGA.28	512		K256	24	1768		
Champ.486SX25	4	210	3,5"	SVGA.28	512		LR, Intel	12	1195	Программа	32-87-35 32-43-43
Aser 486SX25	4	120	3,5"	SVGA.28	512		K128,LR,CD-ROM,sound	12	1800		
Acer 486DX40	4	540	3,5"	SVGA.28	512		LR	12	1299		
Lintek 486DX40	4	210	//	SVGA.28			K256,LR,Германия	12	1073		
Champ.486DX2-66	4	210	3,5"	SVGA.28	512		K256,LR,Intel	12	1320		
Lintek 486DX2-66	4	420	3,5"	SVGA.28	512		K256,LR,Германия	12	1381		
GMC 486DX2-66	8	540	//		1		K256,VLB Win,США	12	1130		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		•K8int, UMC Super33	18	960	MAC Электроник	35-12-01
MAS486DLC40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, Cyrix	18	996		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA Green	18	1270		
MAS486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1360		
MAS486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1850		
MAS Pentium60	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,PCI/VLB/ISA,	18	2090		
MAS Pentium90	8	1	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,PCI/ VLB/ISA	18	2985		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80	8-?	160-?	3,5"	13-21"	1Mb-?		DOS, WIN, sound, EthernetCD-ROM	12		INTERMICRO 36-32-47, 36-34-10	
LC	4-?	80-?	3,5"	13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12			
Quadra	4-?	80-?	3,5"	13-21"	до 1Mb			12			
PowerBook	4-?	80-?					b/w,color,sound,Ethernet	12			
NOTEBOOK											
IBM TP500 486SX25	4	170		mono7.8"			T/b, PCMCIA	12	1470	Инженерное дело	25-15-58
Ambra 486DX2-50	8	200		color DC			T/b, PCMCIA	12	2550		
Twinhead 486SX25	4	80		mono7.8"			T/b, PCMCIA	12	1350		
486SX25•	4	170	3,5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1450	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70
486SX25	4	170	3,5"	color	1Mb			12	2155		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
Compaq486SX2-66	4	270	3,5"	SVGA14"	1		Presario460	36	1562	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq486SX2-66	4	420	3,5"	SVGA14"	1		Presario520,myltymed.	36	1976		
Compaq486DX2-50	8	340	3,5"		1		Prolinea, VLB	36	2049		
Compaq486DX4-100	8	525	3,5"		1		Prolinea, Intel, VLB	36	2790		
Compaq486DX33	8	535	//		1		Prosignia VS,Intel	36	3568		
Compaq486DX2-66	16	1050	//		1		Prosignia,CD-ROM	36	8019		
Compaq P-90	32	1050	//		1		Proliant2000,CD-ROM	36	14620		
Compaq P-100	64	2100	//		1		Proliant2000, CD-ROM, Smart	36	25657		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Зарплата	призер республик. конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
MS OFFICE4.3 PROF	рус.,Excel5.0,Word6.0,Access2.0-рус.,Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
NetWare 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5 - 250 user	от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4,02	Сетевое ПО 5 - 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal Netware	66		
SCO UNIX 3.2.4.2.	операционная система	1150	Datastream	26-17-86, 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD операционная система		1380		
FAX STF	ПО для Apple Mac с кабелем для модема, 1г.г.	60		
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows: fax/voice/data	15		
БАЗЫ ДАННЫХ				
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией(30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
МОНИТОРЫ				
Yakumo	14", mVGA	129	Программа	32-87-35
ARX 1458VA 0.28	14"Color SVGA LR, 1024x768, MPR-II, NI	244	BelABM	34-79-72
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	MAC Электроник	35-12-01
INTRA 15"	1280x1024, .28, 65KHz/100Hz, Flat Screen, 1г.г.	380		
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA .26NI LR	1427	Дайнова	30-23-56 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA .26NI LR, Trinitron	1326		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача / A4, 9 pin	230/210	Программа	32-87-35
Epson LX-1050	A3, 9 pin	350		
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	197	Котбис	36-03-12, 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	225		
Epson-1000	1г.г.	345	СНАП	77-80-61
CPF-136R	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	120	SUNRISE	34-43-56
Sumsung SP-0921	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	251		
Epson LQ-100	A4, 24pin, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	211		
Panasonic KX-1150	9pin, узкий, рус., 1 г.г.	180		
Panasonic KX-1695	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	395		
Oki Microline 320	A4, 9pin, 360cps	420	Дайнова	30-23-56 4 линии
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 240cps	334		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps	288		
SEIKOSHA 1900	A4,9pin,192cps,рус.,1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3,9pin,300cps,рус.,1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5450	9pin,300cps,рус.,1г.г.	395		
Epson LX-1050	9pin,380cps,рус.,1г.г.	415		
Epson LQ-1170	24pin, 300cps, 1г.г.	635	COMTRIS	61-12-11
Epson LX-300	в составе ПТК	186	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
Epson LX-100	в составе ПТК	210		
Epson LQ-100	в составе ПТК	227		
Epson FX-870	в составе ПТК	453		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps	190	Информатика	37-06-62, 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps	195		
Epson FX-870	A4, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	490		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1-2г.г.	216		
Epson LQ-870	A4, 24pin, 300cps, 1-2г.г.	561		
Epson LQ-1070	A3, 24pin, 270cps, 1-2г.г.	587		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	540		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	340		
STAR LC15	A3, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.ббн	3451	МИНТЕХПРОМ	Минск 20-82-01, Гродно 47-80-98, Гомель 55-07-52, Могилев 26-85-98, Витебск 37-73-57
Epson LQ-100	24pin, тыс.ббн.	2737		
Epson LX-300	9pin 240cps, тыс.ббн.	2320.5		
Epson FX-1170	тыс.ббн.	5890.5		
EPSON LX-100	A4, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.ббн	2261		
Fujitsu DL700	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	250	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu DL1000	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	280		
Fujitsu DL1250	A3, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	505		
Струйные				
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, 128Kb, рус., 2г.г.	257	BelABM	34-79-72
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	275	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus-color	A4, 360dpi, рус., 1 г.г.	844	SUNRISE	34-43-56
Epson Stylus-1000	A3, 360dpi, рус., 1г.г.	615		
Epson Stylus-1000	A3	587	Информат	37-06-62
HP DeskJet 560C	в составе ПТК	707	В.Технологии	20-70-29
HP DeskJet 500C	A4, 300dpi	488	Программа	32-87-35
Лазерные				
HP LaserJet 4P	в составе ПТК	1172	В.Технологии	20-70-29
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1477	SUNRISE	34-43-56, 34-33-70
Wang LDP-8	A4, 300x300dpi, 4ppm, 512k, прогр.рус., 1г.г.	962		
Epson EPL 5600	600dpi	1112	Информатика	37-06-62, 37-45-19
Epson EPL 5200	300dpi	818		
SEIKOSHA OP-104	300dpi,4ppm, 1Mb,1г.г.	650	MAC Элек.	35-12-01
Fujitsu VM4	A4, 300 dpi	594	Программа	32-87-35
Fujitsu VM4	"Energy Star", 300x900 dpi, 4ppm, RAM1-9	619	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu VM8	300x300 dpi, 8ppm, RAM2-5	776		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1.17 кг. 2г.г. тыс. ббн	3808	Минтехпром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG-58	2	Дайнова	30-23-56 4 линии
Terminator	for RG-58 / 50	2		
ETHERNET	NE2000 Jumper/Jumperless BNC	43		
	NE 2100 BNC/UTP/AUI	70		
Remote boot rom	for ethernet	16		
Кабель	RG-58	0.48/m	Программа	32-87-35
Коннекторы, терминаторы	(в ассортименте)			
ETHERNET 16	NE2000	62		
ETHERNET	NE2000 jumperless	42	В.Технологии	20-70-29
Pocket Ethernet	adapter BNC/UTP/2	130	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet Repeater	2/4-Ports	245/450		
Ethernet 16	NE2000 comp., BNC/UTP, NOVELL-cert., jumperless	50		
EtherLink III 16	3Com, ISA, Combo, AUI/BNC/UTP	135		
Ethernet PCI	BNC/UTP, NOVELL-cert.	170		
Ethernet PCMCIA	BNC/UTP	220		
Ethernet HUB	8UTP/1BNC	170		
Локальные вычислительные сети" под ключ"				
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
VERBATIM тефлон	5,25"/3,5", 2HD, формат., 10 шт. тыс. ббн	70.21/107.1	Минтехпром	25-33-86, 20-82-01
BASF	5,25"/3,5", 2HD, 10шт. тыс. ббн	95.2/119		
BASF MEGA/EXTRA	3,5", 2HD	0,98/0,98	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA	3,5" 2HD, 10 шт., пл.бокс	11,3		
NASHUA	3.5"/5.25", HD	0.7/0.6	СНАП	77-80-61
"3M"	5,25" DS/HD (10 шт.)	7	Дайнова	30-23-56, 4 линии
Бокс для дискет	3.5" (на 80 шт.) DB-380	6		
	3.5" (на 40 шт.) DB-340	4		
BASF MEGA	3.5" 1.44Mb	10	Высокие Технолог.	20-70-29 20-79-11
BASF EXTRA	5.25" 1.2Mb formatted	8.5		
Бокс для дискет	3,5", 1.44Mb 2S/HD, 10 шт.	6	Программа	32-87-35
Toysan Technologies	3,5" 1,44 Mb 2S-HD, США	0,75	Белтрансф	29-52-22
POLAROID	3.5"/5.25",1,44Mb/1.2Mb,10шт.	10/6	PolaroidRB	63-45-45
СКАНЕРЫ				
Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	MAC Электроник	35-12-01
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan	400dpi, 64gray (262144 color), ручной для Notebook/LPT, Twain	240/330		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, 16M color, листовой, Twain	350/530		
Paragon 1200	1200/2400 (600/1200)dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220/815		
Slide Module for Paragon		380		
Genius Color page-I		633	BelABM	34-79-72 34-81-05
Genius Color page-II		995		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ				
Exide ONE UPS	250VA, standby, USA, 1г.г.	170	MAC Электроник	35-12-01
	400VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	259		
	600VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
Exide Prestige ext	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
APC	Back UPS 400VA	271	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
	Back UPS 280VA	227		
	Back UPS Pro650VA	479		
	SMART UPS 400VA	491		
Online	UPS-250VA	237	Программа	32-87-35, 32-43-43
	UPS-250VA	351		

APC	Back-UPS 600I 600VA	390	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
	Back-UPS 650I 650VA	470		
	Back-UPS Pro420I 420VA	330		
	Back-UPS Pro280I 280VA	230		
	Smart-UPS 400I 400VA	469		
	Smart-UPS 600I 600VA	570		
Elteco	ON line-UPS Elteco PS06A 600VA (аналог SMART-UPS)	1590		
	OFF line-UPS Elteco E800T 800VA (аналог Back-UPS)	748		
	ON line-UPS Elteco VIS 1500VA (аналог Back-UPS)	1330		
Программное обеспечение для UPS	PowerChute PLUS for Nivell	100		
	PowerChute PLUS for Windows NT	100		
	PowerDOCTOR DOS	100		
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Картридж	Epson Stylus 400/800/1000	26	Программа	32-87-35, 32-43-43
	Epson LX100/LQ100/ML183/193	6		
Чернила/картридж	Canon BJ-10EX	14/38		
Красящая лента	(Full mark) CPF-136 (пленка), Epson LX//FX/LQ (13мм)	4		
Красящие ленты	25.4; 12.7; 10; 8; 6.25мм, HD, четырехцветные	от 0.8	ЛАСЕР	26-74-56 23-68-11 (0152) 44-21-50
Картридж	AMSTRAD DPM 4000 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Epson FX-1000 лента HD	3.4		
	Epson LQ-100 (seamless, system re-ink)	3.95		
	Epson LX-100 (seamless, system re-ink)	3.8		
	Hyundai HDP 910/920, лента HD	3.3		
	OKI ML 180-391 (seamless, system re-ink)	2.95		
	Panasonic KX-P1124 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Seikosha MP 5300/5350, лента HD	12		
	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		
Картридж	к Epson LQ-100	5	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Картридж с тонером	к лазерному принтеру Star LS-5TT	99		
Картридж	к Star LC-20	3		
Картридж	к CPF-136	5.5		
Картридж	к Fujitsu Breeze 100plus с печат.головкой	23		
Картридж	к Fujitsu DL3800	12		
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	13		
Картридж	к Fujitsu DL700	4.5		
Картридж	к OKI Microline 100/28C/320/321	8		
Картридж с тонером	к лазер.принтеру OKI Microline OL400/OL410EX	21		
Картридж	к Hyundai 920	3		
Картридж	к Epson LX/FX 1050/1170, "WORLDWIDE"	2		
Картридж	к Epson LX800/FX850, "WORLDWIDE"	2.2		
Картридж	к Epson LQ-100, "WORLDWIDE"	2		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
Видеоадаптер	SVGA 1Mb VLB T9420	114	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
VESA FAST SCSI-2	FDC/IDE, 2s1p1g controller	150		
Клавиатура	BTC 5339SX RUS 101-key Lat/Cyr	10	BelABM	34-79-72
GALAXY 600CF	Cashe-contr.,ISA/IDE,до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135	MAC Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr.,VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr.,PCI/IDE,до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	contr.,ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr.,VLB/SCSI-2,до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC800B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1г.г.	245		
HDD	20Mb, MFM, ST-225	60	Программа	32-87-35, 32-43-43
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	285		
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	перекл.4x1/2x1	45/25		
Кабель RS-232	для модема, 25-25, 1,5м	5	Datastream	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL ROM Updrade		call		
Cooling fan	for 486 CPU	10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Fujitsu M2512A2	магнитооптический дисковод 230Mb	1040		
Диск Fujitsy	230 Mb, магнитооптический диск, перезаписываем.	45		
Карта эмуляции	для Fujitsu Breese 100plus, Epson LQ850, IBM4207	112		
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller	122		
АКСЕССУАРЫ				
Мышь		10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Коврик для мыши	с держателем, антистатик MPH-2	5		
Защитный экран	стекло (на ремешках)	10		
	стекло AF200L, ослабление излучений на 99,9%	68		
Сетевой фильтр	PILOT, 2г.г.	35		
	PILOT 350WF-2	25		
Блок-удлинитель	5 розеток, фильтр, евростандарт, 600FE	23		
Copy Holder	CH-2A	7		
Copy Holder	CH-6	2		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		
Сетевой фильтр	Pilot L/GL, 1.3кВт/2.2кВт, 4 розетки	29/36	Программа	32-87-35, 32-43-43
Мини-пылесос	для аудио-, видео- и ВТ	19		
Экран защитный	"Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 48		
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30	—	
	CP-Universal II POLAROID 14"	70	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP-Universal POLAROID 14"	120		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		
СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ				
Conner	420Mb, IDE, int, картридж, склад, 1г.г.	305	Дайлэнд	39-49-90
Colorado Jumbo DJ20	250Mb, int	228	Программа	32-87-35, 32-43-43
Кассета	250Mb, SONY QD2120 QIC80	21,5		
ЗВУКОВЫЕ НАБОРЫ И MULTIMEDIA				
ACER	2-speed IDE CD-ROM drive (front control)	180	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
Media Magic	ISP-16 stereo sound card (SB Pro compatible)	105		
Passive speakers	CP-55	11		
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
GVC FM144V ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	190	Дайлэнд	39-49-90
GVC F1114V/R2 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	210		
GVC F1114V/R6 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	195		
Internal 9624 f.m	V42bis, MNP5, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	63	Дайнова	30-23-56
Interfase cable	9-25, 25-25	10		
ROCWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	100	Программа	32-87-35
GVC 14.400 int	f.m., V32bis, V42bis, V42, V17	150	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23 20-79-11
US Robotics Sportster ext	14400 modem, V32bis, V42bis, V42	215		
Infotel ext	14400 voice/fax/modem, V32bis, V42bis, V42, V17	195		
ZOOM	модем, 2400bps, внешний	60	Инфор-матика	37-06-62, 37-45-19
GVC 14400	fax modem external	150		
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67	MAC Электроник	35-12-01
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	125		
ZyXEL U1496B+	f.m.,19.2int,2wire,3voice mode,1г.г.	410	COMTRIS	61-12-11
ZyXEL U1496B	f.m., int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	325	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL U1496E	f.m., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	345		
ZyXEL U1496E +	f.m., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	445		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	430		
ZyXEL U1496S +	f.m., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	650		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	660		
ZyXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2г.г.	690		
ZyXEL RS-1602	стойка.для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1100		
ZyXEL NB-100 LAN	карта для NMS, 2г.г.	120		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40		
ZyXEL U1496 B+	f.m., int., 19200bps, ПО, склад, 2г.г.	410		
Hayes Optima 24ext	m., V22bis, V42bis, кабель, 2г.г.	150		
Hayes Optima 24+	fax96 PCMCIA, V32bis, V42bis, 2г.г.	260		
Hayes Accura288+	fax V.FACT class, 28800bps, 2г.г.	450		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	200		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	180		
USRobotics Sporster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	370		
USRobotics Courier	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	660		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	350		
USRobotics WorldPort	V32Terbo, V42bis, ПО, 2г.г.	380		
UART 16550	FIFO КАРТА 2s/1p, 1г.г.	40		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
LANIER	10-100ppm		Гренада	36-59-36
Девелопер	MITA DC-1555	37	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Тонер	MITA CC-30	36		
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 — 115%	1100	БИС	26-38-58
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50 — 200%, двустор. печать, 1 г.г.	14000		
Canon NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	2100		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm, 50-400%, лазер. полноцвет., слайд-проектор	8500		
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик,RDF, эл.редакт.,1г.г.	14020	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	6100		
ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС				
Элетон 216	сертификат, память 20 ном., кнопочный, 1г.г.	11	МОП ВТИ	26-87-31
GoldStar	мини-АТС, поставка, сдача "под ключ"		Ксения	21-44-22
TA-202	кнопочный, 1г.г., тыс.ббн.	180	Волчек и К	78-53-95
NOKIA 2x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГГС),1г.г.,сервис	805	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГГС),1г.г.,сервис	865		
NOKIA 4x12	сертифицирована,компл.(АТС+12сист.ап., ГГС),1г.г.,сервис	1610		
ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F 130/500	гарантия, скидки, инстр. русск.яз	450	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 700/750	гарантия, скидки, инстр. русск.яз	550		
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Прилавок	из тонированного стекла		Бонк	23-60-07
Шкаф-витрина	из тонированного стекла			

Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32
МСК-3	машина для счета денег, тыс.ббн.	4125	Волчек и К	78-53-95
Инкасаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Телефоны	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	48	66-84-82 66-01-22 66-44-04 МИНСК Чернышевского 10А, офис 511	
Электронные кассовые аппараты	XL260, для обмен.пунктов, рус., 386проц., VGA	2480		
	ЭКР 3101, 2 ленты, 10 разр., установка, ремонт, 2г.г.	520		
ЭРА101		525		
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	540		
Устройство определения подлинности ценных бумаг	REGULA-4003, 4 контр.: линза, магнит, подсветка, ультрафиолет	280		
Микрокассета	SONY-60, упаковка 3 шт.	10		
Блок питания	ADAPTOR AC/DC от 3В до 12В	5		
Электронная записная книжка Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.		360		
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6V, 2.4A		72		
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель	25		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	175		
	BACK-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	263		
	BACK-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	384		
	BACK-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	656		
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	832		
	BACK-UPS Pro 280VA, APC (США), 2г.г.	220		
	BACK-UPS Pro 420VA, APC (США), 2г.г.	325		
	BACK-UPS Pro650VA, APC (США), 2г.г.	440		
	SMART-UPS 250VA, APC (США), 2г.г.	348		
	SMART-UPS 400VA, APC (США), 2г.г.	469		
	SMART-UPS 600VA, APC (США), 2г.г.	550		
	SMART-UPS 900VA, APC (США), 2г.г.	872		
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), 2г.г.	1155		
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), 2г.г.	1784		
	MATRIX 3000VA, APC (США), 2г.г.	5224		
	LINE-R 600, APC (США), 2г.г.	231		
	LINE-R 1250, APC (США), 2г.г.	300		
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	92		
	PowerChute for Novell NetWare	100		
	APC PowerChute PLUS-Windows NT	100		
	PowerDoctor for MS-DOS	100		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ				
XCEL-260/261	компьютерный кассовый аппарат с фискальным блоком, обмен валюты, продажа и учет товаров		АВТО-КОМБИ	43-32-83
Triumph-Adler CMS130	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фин.отч. тыс. ббн.	2380	Минтех пром	20-82-01
SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фикс.цен., печ.3 стр./с., фин.отч. тыс. ббн.	3546,2		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интермикро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1 г.г.	15-16		
MK-59	16-разр., бухгалтерский, 220V, 1г.г.	12	МОП ВТИ	26-87-31
Родон-01	10-разр., инжен., карманный, солн.бат., 1г.г.	9		
CITIZEN	8-14 разр., дв.пит., карм., бух., банк, 1г.г.		МИНТЕХПРОМ Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98 Витебск 37-73-57	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г. тыс. ббн.	235.62		
CASIO PJ-160L	16 разр., банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57 мм,1г.г. тыс. ббн.	2344.3		
AURORA	14-16 разр., дв.пит., бух., банк., 1г.г.			
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит., печать, 1г.г. тыс. ббн.	345.1		
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ				
CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф. тыс. ббн.	422.45	Минтехпром	20-82-01
CITIZEN ED-770RX	32Kb, русиф., IBM совмест. тыс. ббн.	1799.28		
ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА				
Аудиоплейеры	CASIO,AIWA—FM-приемник,автореверс,X-bass. тыс.ббн.	142.8—678.3	Минтехпром	20-82-01
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент тыс.ббн.	33.3—107.1		
Телевизоры SHARP	14"-21"			
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол.			
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Установка холодного копчения,, пр-ть до 8 кг/час		190	РАНАР	27-36-07, 27-79-16
Аппарат	Daiva Pop-corn, Турция	49		
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс. ббн.	2082/5236	Минтехпром	20-82-01
АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ				
ГАЗ, САЗ 4509	автосамосвалы, дизель со склада в Гродно тыс. ббн.	75000	организация	(0152) 44-26-84
Фольксваген Пассат	1988 г.в., 70000 пробег, седан	7500		26-13-65
Форд Эскорт	1992 г.в., 32000 пробег, темносиний	7000		
СТРОЙМАТЕРИАЛЫ				
Стекло тонированное	"Float", полированное 4, 5, 6 мм		БелАДС	76-86-42
БУМАГА				
Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная,		ЛЕКО г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне	многослойная с копиркой и самокопирующая			
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
Для принтеров в стопе	А3, перфорированная		ХЕЛЕН	(0212) 36-97-62 36-95-25
	А4, перфорированная, самокопирующая, доставка			
Для оргтехники	А4, 80г/м2, 500л., доставка			
Бумага	А4/А3, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61, 78-75-04
Факсбумага		2.2		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Ремонт копировальной, компьютерной и факсимильной техники			Гренада	36-86-41
Ремонт и техобслуживание копировальной техники			Торис	25-25-19, 26-24-12
Ксерокопия	А4, А3, возможно масштабирование, руб.	от 300		
Беджи, ламинирование (54x86 — 303x426), переплет			Жоржет	43-06-70
Изготовл.визиток,бланков,бэджей,наклеек,этикеток,ценников,ярлыков			БИС	26-20-13
Буклеты,брошюры,проспекты,календари,плакаты,рекламные листовки				
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля,размещ.рекл.				
Цветная ксерокпоия,ламинирование,переплетные работы				
Быстрое восстановление бухгалтерского учета			ЦЕНТ-РАЛЬ	29-08-61 20-66-13
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5-100		
Рекламные и полиграфические услуги			Анжелика	78-94-04
Жалюзи в кратчайшие сроки			Дункан	76-86-02
Изготовление верт. тканевых жалюзи, 1-5 дней "под ключ"		24-45/м2	INTERMICRO 36-34-10, 36-32-47	
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"		17/м2		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275		
Ставни алюминиевые защитные, изготовление 14 дней		от 170		
ЛИЗИНГ	Оргтехники		Rencor	78-94-04
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
ТурбоБухгалтер 3.2+	универс.программа компл.бухучета и делопроизводства	111	РАДИУС	26-65-74
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+14000	40/100	ЦЕНТРАЛЬ	29-08-61 20-66-13
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет,оборот.-сальд.вед-ть,баланс,плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты,консульт.,гарантия	90		
1С:Бухгалтерия-ПРОФ5.0	сетевая комплексная система бухучета	40/125/250	Белвычтех-ника	52-00-90 98-29-13
Постановка бухучета	бухг. обслуживание и обучение			
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП	150		
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета	от 950	TOP SOFT 20-29-85 20-92-07	
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ	от 294		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 185		
Бизнес-меркурий	сет. авт. с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт. деят-ти	от 700		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390		
Дивиденд — акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)		300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	98		
Переоценка ОС	переоценка основных средств	45		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ. деятельности	39		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28		
Курсы	по теории бухгалтерии	40		
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		80		
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		30		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635		
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	от 120	ИНФОТЕХ 26-69-59 26-73-41	
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80		
Банк(расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций	от 150		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500		
ТОВАРЫ				
Сигареты	HOLLYWOOD, США	0,23	Белтрансфер	29-52-22, 29-54-21
Сигареты	SHIRE LIAVES	0,21		
Аспирин	США, упаковка 100 шт.	1		
Мультивитамины	TROLL N 100	2.4		
Спиртные напитки	в ассортименте		организ.	52-89-97
Колготки	лайкра 3%, DEN20, 3 цвета, Германия	0.42	РАНАР	27-36-07
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия тыс. ббн.		59.5—238	Минтехпром	20-82-01

Примечание к таблицам:
у минских номеров код города не указан. (Код Минска — 8-0172);
? — возможность установки или расширения.

ОБЗОР

ФЬЮЧЕРСНАЯ ТОРГОВЛЯ: ЧТО? КАК? ПОЧЕМУ?

Точкой отсчета фьючерсной торговли в нашей стране стало 10 октября 1994 года. На Белорусской фондовой бирже в этот день прошли первые торги.

Под фьючерсными торгами подразумевается торговля стандартным товаром по определенной фьючерсной технологии. Стандартный товар — это любой биржевой товар со строгим набором заранее определенных качеств. Фьючерсная технология означает торговлю товаром на бирже, но с некоторым отличием от обычной биржевой технологии.

Первое отличие — поставка и покупка товара через определенный срок. Второе — обезличенность партнеров по заключаемым сделкам. При этом брокеру не надо беспокоиться о выполнении его партнером условий заключенного контракта. Его контрагентом при заключении сделок становится БФБ в лице расчетной палаты. Третье — стандартизированный товар с заранее определенным местом, способом и сроком поставки. Четвертое — расчеты в двух видах:

1) реальная поставка товара по заключенному контракту;

2) игра на разницу между ценой заключенного контракта и ценой сложившейся по курсу Межбанковской валютной биржи на день поставки.

Пятое — обеспечение расчетной палатой гарантии выполнения сделок.

На БФБ в качестве стандартного товара решением биржевого совета был выбран доллар США. Тем же решением определены условия торговли, которые регулируются правилами фьючерсной торговли.

Вначале торговля велась 10-долларовыми контрактами с датой поставки 15-го числа каждого месяца. Правда, первая торговая сессия проводилась на поставку долларов США 31 октября. Это было вызвано необходимостью окончательно на практике урегулировать механизм исполнения фьючерсных контрактов.

По окончании первой торговой сессии БФБ отказалась от реальной поставки валюты. В дальнейшем игра шла на курс доллара США, складывающийся на МВБ. В этом случае участники фьючерсной торговли не производят реальной поставки валюты и между ними производится взаиморасчет со списанием и зачислением разницы между ценой контракта и курсом МВБ на 15 число каждого месяца. При этом разница между курсом доллара на МВБ и той ценой, по которой были куплены или проданы фьючерсные контракты, зачисляется на счет брокерской конторы, если она продала контракт дороже сложившегося на МВБ курса или купила дешевле, и списывается со счета брокерской конторы, если она купила фьючерсный контракт дороже курса МВБ или продала дешевле.

Списание со счета производится расчетной палатой без уведомления брокерских контор.

Для того, чтобы купить или продать фьючерсный контракт, брокеру не требуется оплачивать всю сумму контракта. Достаточно внести определенный залог на счет расчетной палаты.

Так вот, 10 октября прошлого года были открыты две торговые сессии с исполнением фьючерсного контракта 31 октября и 15 ноября.

Котировка (средневзвешенная цена заключенных за день контрактов) первого дня октябрьской торговой сессии составила 8250 рублей за $1. Курс доллара на МВБ в этот день был зафиксирован на отметке 6150 рублей. Таким образом, брокеры прогнозировали, что за 21 день, остающийся до дня реальной поставки, курс доллара возрастет более чем на 2100 рублей, что превышало рост курса за аналогичный период прошлого месяца на 485 рублей. Такое поведение брокеров объясняется интенсивным ростом курса доллара в предшествующие два месяца. Так, в августе курс вырос на 1054 рубля, а в сентябре на 1780 рублей. Курс доллара с начала месяца увеличился на 520 рублей. Это намного превысило рост курса за такой же период двух предшествующих месяцев. Поэтому брокеры планировали еще больший рост курса к концу октября.

В дальнейшем темп роста курса на МВБ замедлился и это привело к снижению котировок фьючерсных контрактов. Котировка на 17.10.94 года снизилась на 250 рублей по сравнению с первоначальной и составила 8000 рублей.

Брокеры оперативно реагировали на изменения спот-курса, поэтому при ускорении темпов роста (с 18.11 по 20.11 спот-курс увеличился на 600 рублей) котировка фьючерсных контрактов также возросла, составив 8186 рублей за один доллар США. Ожидание дальнейшего роста курса прежними темпами не оправдалось. Стало ясно, что реальный курс не достигнет планируемого, поэтому сделки заключались по более низким ценам.

Нежелание брокеров покупать контракты по явно завышенным ценам привело к снижению торговой активности.

Первая торговая сессия закончилась с разницей между котировкой контрактов и курсом доллара на МВБ на 848 рублей. Такая большая разница связана с тем, что, играя на 15 число каждого месяца, приходилось проводить взаиморасчеты по курсу доллара, складывающемуся на торгах МВБ, следующих за окончанием сессии (т.к. торги на МВБ проводились не каждый день, а два, а затем три раза в неделю), а также с ценовыми ограничениями на покупку/продажу контрактов, устанавливаемыми расчетной палатой БФБ на каждую торговую сессию, исходя из величины залоговых средств.

Ценовые ограничения устанавливаются с целью осуществления контроля за выполнением своих обязательств брокерскими конторами, а также с целью предотвращения обвального роста либо снижения стоимости контракта.

Всего за октябрьскую торговую сессию было заключено 264 контракта на сумму 20690240 рублей. Котировка не опускалась ниже 8000 рублей за доллар, поэтому все покупатели, оставившие открытые позиции на день поставки, понесли убытки. Прибыль осталась за продавцами.

Торговая сессия на 15 ноября шла более активно. В среднем количество заключаемых за день контрактов было в два раза больше, чем в октябрьскую торговую сессию. Увеличение срока поставки позволяло брокерским конторам рассчитывать на неравномерное движение темпа роста курса на МВБ и закрывать позиции при неблагоприятном изменении курса, направляя полученную прибыль на покупку/продажу новых контрактов.

Установившись в первый день торговой сессии на отметке 8710 рублей за доллар (что на 2560 рублей больше курса доллара в этот день на МВБ и на 460 рублей больше, чем котировка того же дня торговой сессии на 31 октября), в последующие дни котировка неуклонно возрастала. В период с 17.10 по 24.10, когда рост курса доллара на МВБ составил 600 рублей за неделю, котировка на фьючерсных торгах поднялась до 9098,89 рублей за доллар, достигнув своего максимального значения за всю торговую сессию.

Впоследствии при снижении темпов роста спот-курса доллара котировка фьючерсных контрактов начала снижаться. К концу торговой сессии она вплотную приблизилась к реально сложившемуся курсу на МВБ (7980 рублей за доллар), превысив его всего на 230 рублей.

На всем протяжении ноябрьской торговой сессии продавцы, также как и в октябрьскую, находились в более выгодной позиции, продавая валюту дороже чем на МВБ.

Всего за торговую сессию с поставкой на 15 ноября было заключено 839 контрактов на сумму 73330970 рублей.

Начало декабрьской сессии (17 октября) совпало с резким увеличением роста курса доллара на МВБ. В течение недели курс вырос на 600 рублей. Начиная торговую сессию с 10400 рублей за доллар котировка за короткое время поднялась до отметки 11000 рублей. Рост котировки фьючерсных контрактов свидетельствовал: брокеры не верили в стабилизацию курса доллара.

Впоследствии при замедлении темпов роста курса на МВБ котировка фьючерсных контрактов стала снижаться, достигнув к 18 ноября 8775 рублей за доллар, что превысило курс МВБ на 965 рублей.

Практика показала: перерывы в торговых сессиях (вызванные организационными причинами) в период "скачков" курса на МВБ останавливают фьючерсную торговлю. Ограничения на цену контракта, устанавливаемые БФБ, приводят к полному отсутствию либо покупателей, либо продавцов.

В конце ноября на БФБ впервые пришлось прибегнуть к внесению дополнительных гарантийных средств (дополнительной маржи). Это позволило сдвинуть котировку с мертвой точки и поднять ее до 9280 рублей за доллар.

Переход МВБ на торги три раза в неделю и резкое увеличение курса доллара в начале декабря (с 01.12 по 15.12 на 1570 рублей) привели к тому, что брокеры перестали заключать контракты, и котировка, достигнув 9550 рублей за доллар, остановилась на этой отметке. В результате курс доллара на МВБ 15 декабря превысил котировку на 120 рублей.

За декабрьскую торговую сессию, в отличие от предыдущих, брокеры покупали валюту дешевле чем на МВБ. Было заключено 1066 контрактов. Объем сделок составил 91936266 рублей.

Торговая сессия на январь 1995 года началась 31 октября прошлого года. Начало январской сессии совпало с окончанием октябрьской. Стратегию и тактику брокеров на фьючерсном рынке определяли накопленный опыт и следующие факторы, характерные для октябрьской торговой сессии:

1) первоначально завышенная котировка;

2) небольшое предельное отклонение от котировки предыдущего дня, не позволявшее брокерам заключать контракты по более низким ценам;

3) замедление темпов роста курса доллара в октябре по сравнению с сентябрем.

Котировка первого торгового дня составила 11100 рублей за доллар, то есть брокерами прогнозировалось увеличение курса доллара на МВБ к 15 января на 3900 рублей, что соответствовало темпам роста курса доллара в октябре.

Поскольку до поставки еще было далеко, котировка фьючерсных контрактов изменялась медленно. За первые две недели она выросла на 60 рублей.

В ноябре рост спот-курса замедлился, что привело к постепенному снижению котировки фьючерсных контрактов. 21 ноября она достигла своего минимального значения за всю торговую сессию — 10399,29 рублей.

В начале декабря произошло (необычное для начала месяца) увеличение курса доллара на МВБ.

Котировка на фьючерсном рынке поползла вверх и к концу второй недели достигла отметки 11600 рублей за доллар, а к 22 декабря (до конца торговой сессии оставалось менее месяца) 12400 рублей за доллар, что на 1820 рублей превышало курс МВБ.

Однако к концу третьей недели декабря темпы роста курса доллара заметно снизились. За трое торгов (с 21.12 по 23.12) курс увеличился всего на 70 рублей, а в начале четвертой недели (27.12) имело место незначительное падение (на 10 рублей).

Брокеры отреагировали на снижение темпов роста спот-курса резким снижением котировки до 11620 рублей (27.12).

С 25 декабря 1994 года на фьючерсных торгах наступил перерыв.

Брокер-профессионал на фьючерсном рынке, заключающий сделки на свои средства, не ставит перед собой задачу реальной поставки или покупки валюты на день исполнения контракта. Спот-курс при покупке/продаже контракта, прогнозируемый курс реального рынка на день поставки–для него лишь ориентиры, подсказывающие тенденцию изменения цен на фьючерсном рынке. Длительное "замораживание" нецелесообразно. Чем быстрее брокер сумеет "закрыть" позицию (при определенном стечении обстоятельств даже с убытком) тем эффективнее его труд, тем больше он оправдывает свое присутствие на фьючерсном рынке.

Несколько иная ситуация может сложиться в том случае, если брокер работает по заданию клиента, которому требуется реальная продажа либо покупка валюты через определенное время. Клиент, опасаясь, что к необходимому сроку курс доллара на реальном рынке будет больше (или меньше) чем тот, на который он рассчитывает, дает задание брокеру на покупку (продажу) валюты по более низкой (высокой) цене. В нужный момент клиент получит валюту по расчетному курсу, застраховав себя от неожиданностей реального рынка. Страховка (хеджирование) на фьючерсном рынке избавляет от неблагоприятного стечения обстоятельств на реальном рынке, но уменьшает сверхприбыли.

Размещение расчетной палатой гарантийных сумм на депозит снижает убытки, возникающие при их "замораживании".

В. КУРГАНОВ,
эксперт фирмы "Аспасия".
Тел. 68-38-00

БЕЗНАЛОГОВАЯ ФИРМА,
фонд, банк или страховая компания?

☑ Бесплатная консультация и информационные материалы
☑ Открытие банковских счетов за пределами СНГ (возможны кредитная карта и рублевый счет)
☑ Учреждение фирм во всех безналоговых зонах
☑ Литература по гражданскому и коммерческому праву, налогообложению и эмиграции по каталогам HOLILDAY SUPPLEMENT, LONGMAN, TOLLEY 1994-1995 г. издания



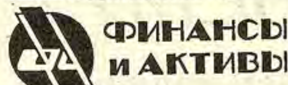
Мы гарантируем вам полную конфиденциальность

Представительства SFI:
Минск, тел.(0172) 20-33-65,
тел/факс (0172) 23-70-19
Таллинн, тел.(0142) 55-51-22, факс 55-79-78
Рига, тел.:(0132) 62-40-79, 23-21-74
Вильнюс, тел/факс (0122) 62-91-73, тел. 75-17-22

УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь–Россия–Украина
и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ
в широчайшем спектре на территории Беларуси, на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ



Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13.

Время дороже денег!

СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТВ



ул. Киселева, 13,
магазин "Книга";
тел.(0172) 36-68-62.

Турбюро "Достояние"
предлагает шоп-туры, отдых:

- Италия, Индия;
- Таиланд, Германия (визы);
- РП;
- ж/д грузоперевозки по СНГ.

Тел. (0172) 36-91-94

OFFSHORE COMPANIES

- Регистрация безналоговых компаний
- Оформление документов в присутствии клиента
- Срочная регистрация



☎ в Риге: 227987, 216785
в Минске: 80172101290
в Вильнюсе: 227129
в Киеве: 2673507

ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ
ALBAROSSIA
ВКЛЮЧЕНА В ФИНАНСОВУЮ СИСТЕМУ ВСЕГО МИРА

ТЕЛ. (0222) 225-250

© БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПАБЛИК РИЛЕЙШНЗ

ВЗАИМОРАСЧЕТЫ!
*через договоры об уступке требований – **векселя***
(РОССИЯ, УКРАИНА, КАЗАХСТАН)



РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
(не менее 50 млн.)

Тел.: (0172) 633-557, 340-775, 639-334, 635-851, 649-798, 634-824,
факс (0172) 634-460

г. Минск, просп. Ф.Скорины, 155/2

Бобры умрут от зависти !!!
БЕНЗОПИЛЫ
ШВЕДСКИЕ И РОССИЙСКИЕ
ЦЕПНЫЕ ЭЛЕКТРОПИЛЫ
ШВЕДСКИЕ МИНИПИЛОРАМЫ
от "ЛесМашСервис"

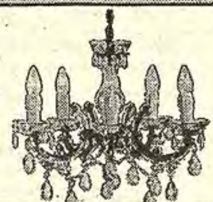


в Минске:
ул.Притыцкого 62
тел.(0172)53-87-19,
53-95-71
в Гродно:(0152) 47-13-07
в Пинске:(01653) 4-29-52
в Орше: (02161) 2-07-15
в Гомеле (0232) 50-78-86

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ со склада в Минске

Оптом, мелким оптом.

ОСВЕТИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
для квартир и офисов
бельгийской фирмы Massive



БЫТОВАЯ ТЕХНИКА
бельгийской фирмы







ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА



белассоль

разработку, изготовление мебели и оборудования для банков, офисов, магазинов, ресторанов... и оформление интерьера, оказываем швейные работы под заказ(недорого)

тел. (0172) 691727
факс 691692

УСЛУГИ В КОНВЕРТАЦИИ !

Быстро, выгодно, надежно!



21-82-22
25-85-43

автомобили
МАЗ



ОБОИ
(Германия)
для офиса и дома, моющиеся, тисненые.
Розничная продажа в минских универмагах "Беларусь", ГУМ; в магазинах "Березка" (пр. Машерова, 11), "Товары для кухни" (пер. Козлова, 3).

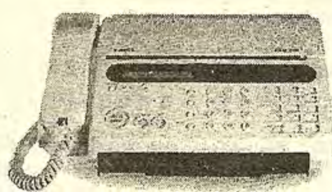
Тел.: (0172) 44-56-63, 44-27-73, 44-27-93; факс 44-59-63.
Минск, пр. Партизанский, 10 км (Минская овощная ф-ка).

Зал Электронной Техники

Наш адрес: Минск, Революционная 7/11А
Тел. (0172) 23-53-46

ТЕЛЕФАКСЫ, ТЕЛЕФОНЫ
АВТООТВЕТЧИКИ
РАДИОТЕЛЕФОНЫ
ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ
КАЛЬКУЛЯТОРЫ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ
ПРИНАДЛЕЖНОСТИ
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХН.
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА
ДЕТЕКТОР ВАЛЮТ

проводит распродажу товаров фирмы «СЭЛДОМ»



KRUM 200473

Приобретем:
* **российские рубли;**
* казахские тенге;
* узбекские сумы.

Тел. (0172) 26-08-08

ТО, ЧЕГО ВАМ НЕ ХВАТАЛО ДЛЯ ПОЛНОЙ СОЛИДНОСТИ

ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ РАДИОТЕЛЕФОН
МЕНЬШЕ, ЧЕМ ПАЧКА СИГАРЕТ





© INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

Vesso-Bel
Пэйджинговая Компания

ОЦЕНИТЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЭЙДЖЕРА:

- Зона действия: 40-45 км от центра Минска
- Передача сообщений 7 дней в неделю круглосуточно на русском языке
- Неограниченное число сообщений для каждого абонента
- Компактность
- Европейский уровень сервиса
- Информационные каналы
- Полная конфиденциальность
- Обслуживание в России
- Возможность передачи информации на компьютер

Телефон: (0172) 207-869, 268-872

НПО "ТЕХНОЛОГИЯ"

Продаем со склада в Могилеве

ПРОВОЛОКУ:
* *сварочную Св-08ГС диам. 0,8мм; 1,0 мм; 1,2 мм; 1,6 мм; 2,0 мм;*
* *сварочную Св-08ГА диам. 3,0 мм;*
* *арматурную диам. 4,0 мм; 5,0 мм;*
* *пружинную диам. 1,5 мм; 2,8 мм; 6,0 мм;*
* *оцинкованную ОК диам. 0,6 мм;*

ЭЛЕКТРОДЫ *сварочные:*
АНО-21 диам. 3,0 мм, АНО-24 диам. 4,0 мм;
ГВОЗДИ *строительные длиной от 40 до 120 мм;*
ШИНЫ:
15,5х38 (для трактора МТЗ);

Насосы дозировочные НД 1,01000/20П14;
Огнетушители ОУ-3.

Тел. (8-0222) 22-21-92, факс 22-49-57

Фирма "Аврора"
предлагает со склада в Молодечно

НИТКИ

для швейной, обувной, кожгалантерейной, меховой промышленности, машинной вышивки, изготовления мягкой мебели.

Предусмотрены скидки до 15%.

тел.(8-01773) 6-16-65

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Характер общественных настроений, сложившийся в связи с реформированием экономики, все больше убеждает в отсутствии системы и логики понимания этого процесса как в верхних эшелонах власти, так и в широких слоях общества.

Некоторые члены правительства говорят, например, об инфляции: "Мы вроде все сделали, а она не уменьшается..." Другая сторона, как это было на митинге—протесте, организованном профсоюзами, заявляет, что реформы — это обнищание народа. Похожие настроения заметны и в обещаниях Президента привлечь интеллектуальный потенциал республики для решения проблем инфляции и некоторых других, связанных с процессом реформ.

Можно добавить, что и в экономических анализах специалистов мало внимания уделяется таким экономическим "загадкам", как падение производства за четыре года реформ, сравнимое с разрухой после мировой войны, полное отсутствие банкротств за эти годы, или процент безработицы, которым могла бы гордиться любая сверхразвитая экономика на пике подъема.

Было бы несправедливым заявить, что правительство, его экономические советники не знают что делать. Об этом "что" написаны горы литературы: что такое рыночное хозяйство, что надо сделать, чтобы в стране сформировалась эта экономическая система.

Логика реформ, или Какие трудности нас ожидают

ДАЖЕ предельно упрощенные и схематизированные представления о функционировании рыночной системы хозяйствования позволяют выделить взаимосвязанные и самодостаточные принципы последней. Это:

— экономическая самостоятельность субъектов хозяйствования, несущих юридическую и имущественную ответственность по своим обязательствам;

— конкурентный режим хозяйствования;

— свободное, равновесное ценообразование;

— межотраслевая и межпрофессиональная мобильность рабочей силы как результат гибкости экономической системы, ориентированной на спрос;

— вместо отношений подчинения — договорные отношения, отношения партнерства, основанные на экономической выгодности, эквивалентности и взаимной ответственности.

В развитой, "готовой" рыночной экономической системе на долю государства (правительства) остается несколько стратегических направлений: организация конкурентного режима хозяйствования, поддержка добросовестной и борьба против недобросовестной конкуренции; поддержка нерыночных секторов экономики (образование, здравоохранение, оборона, транспорт и т. д.) и объективно не могущих конкурировать на равных групп населения. Таким образом, в странах с развитой системой рыночного хозяйствования рынок находится под контролем государства. И все искусство государственного управления заключается в том, чтобы не вмешиваться туда, где рынок сам себя регулирует, и вовремя вмешаться туда, где он начинает "давать сбой".

В процессе же реформирования экономики в сторону рыночной системы хозяйствования роль государства, правительства на порядок выше, важнее и ответственнее, так как необходимо создавать ранее отсутствовавшие, незнакомые и непривычные условия для функционирования одновременно всех принципов рыночного производства, пускай в "зародышевом" состоянии, но "по всему фронту".Необходимо также обеспечивать возможность их укрепления и развития. "Одновременность" рыночных принципов обусловлена их взаимозависимостью и комплексным характером. При этом "запускающим" всю систему является конкурентный режим хозяйствования.

НА КАКОМ же уровне понимания рыночной системы хозяйствования осуществляются наши реформы?

Главным и основным почему-то выбран принцип свободного ценообразования. Хозяйствующим субъектам также заявлено: поскольку-де рынок, то они должны жить с прибыли. И все. С тех пор ошарашенный человек наблюдает не рост даже, а полет, взрыв цен. На сегодняшний день в тысячи раз, отсчитывая от точки старта.

По-другому не могло и быть, поскольку на пути к установлению конкурентного режима был сделан всего один маленький шажок: создано Министерство по антимонопольной политике, ограничившее свою работу составлением огромного списка доминирующих на рынке предприятий. И все. Хотя мировая экономическая практика накопила огромный опыт по созданию такого режима: это и разукрупнение предприятий-гигантов, при определенных условиях допуск иностранных конкурентов, это взращивание и поддержка малого и среднего бизнеса.

В наших же условиях у предприятий оставался единственный и самый простой способ "добывания" прибыли — увеличение цен на свою продукцию. В чем они и преуспели. Правда, гонка цен по цепочке через некоторое время порождает обратную волну — отставание роста оборотных средств предприятия от роста цен на продукцию поставщиков. То есть рост цен очень быстро "убивает" платежеспособный спрос — основу получения прибыли.

Поскольку на пути формирования важнейшего принципа рыночного хозяйствования — экономической самостоятельности, юридической и имущественной ответственности хозяйствующих субъектов по своим обязательствам — сделан еще более незаметный шаг (80% предприятий до сих пор "в общем котле" — государственные, деньги предприятий фактически не отделены от денег государства), то на долю государства выпала неблагодарная функция — "вливать" в экономику в различных формах постоянно растущее количество денег. Для красоты механизм назвали "инфляцией издержек".

Если же правительственная команда вдруг вспомнит о всех классических причинах инфляции и начнет уменьшать количество выдаваемых денег или ужесточать условия выдачи, то экономика моментально реагирует усилением спада производства и ростом скрытой безработицы. Интересно, что в таких условиях нельзя применять механизм банкротства из-за его всеобщности (форма коллективной безответственности).

КАКОВА же глубинная — другими пока что можно пренебречь — причина инфляции в нашей экономике?

Ответ более чем очевиден. Это действия предприятий, стремящихся получить побольше прибыли в рамках свободного ценообразования, не ограниченного действиями конкурентов. Инфляционную волну гонят сами предприятия (как ни странно, но государство здесь сторона подневольная) и сами же от нее страдают. Ситуация "унтерофицерской вдовы", но в массовом порядке и на более высоком уровне.

Трудности населения проистекали главным образом из того, что зарплата и социальные выплаты постоянно отставали в темпе от роста цен. Причем население же и убедили в том, что рост цен, точнее, свободный рост цен,— это и есть рынок.

Однако в последнее время хрупкое равновесие в смирившемся с таким рынком обществе нарушилось. Не потому только, что массы интуитивно догадываются, что гонка по формуле "цены — зарплаты — цены..." выражает "дурную бесконечность", а испытание трудностей ради самих трудностей непродуктивно. И не потому, что цены сами по себе одержали абсолютную победу над заработной платой практически всех категорий занятых. А главным образом потому, что были отпущены на свободу цены на товары продовольственной группы.

И здесь правительство оказалось подневольной стороной, так как производители сельхозпродукции терпели фиксированные цены на свою продукцию (при свободе остальных) до тех пор, пока их полностью не "раздели". Инстинкт самосохранения вынудил к жесткому прессингу на правительство.

Товары продовольственной группы — особые товары, их можно назвать товарами "вынужденного" спроса. Человек может ограничить себя при покупке новой мебели или более удобной квартиры, в крайнем случае, одежды, но отказаться от хлеба, молока и т.д. он не может. Не случайно все страны с рыночным хозяйством, дотируют производство сельхозпродуктов. Иначе правительство начинает вторгаться в сферу, охватываемую инстинктом самосохранения жизни. А он самый сильный из всех.

ПОЧЕМУ же правительству Беларуси сегодня не хватает решительности и воли в проведении реформ? Главным образом потому, что оно, как и правительство Кебича, стоит перед альтернативой: дальше "накачивать" экономику деньгами, что неперспективно и загонит все проблемы внутрь (при этом рост цен на продтовары ставит временные рамки процессу), или последовательно и системно реформировать экономику, решая все проблемы, в том числе и инфляции, на конструктивном уровне.

Новая волна трудностей для населения, если оно сумеет ее пережить, будет связана с банкротством неперспективных предприятий, ростом открытой безработицы, необходимостью переобучения и поиска новых рабочих мест, а значит, с утратой последних традиционных для нашего общества ценностей — полной занятости и "справедливой" зарплаты.

Действительно, чтобы решиться наконец проводить реформы, требуется огромное мужество. Но речь не о том, что правительство может выбирать, что делать, а от чего воздержаться. Оно должно предотвратить катастрофу.

Виктор КУРПАЧЕНКО

Цена бездействия

Неопределенно сегодня положение Беларуси. По мере развития спада в России сокращается и будет сокращаться и сбыт нашей продукции у соседа, и значение Беларуси, как транспортного перекрестка. Продолжающееся падение объемов нефтедобычи и старение фондов электроэнергетики в РФ скажется на снабжении энергоносителями нашей республики. До сих пор проблемы здесь удавалось избежать за счет того, что спад производства в России шел быстрее, чем старение фондов энергетики. Теперь процесс старения и выбытия фондов выдвигается в лидеры.

Другие, относительно благоприятные для Беларуси факторы (сравнительно новые основные фонды, достаточно высокий образовательный уровень персонала, более высокий чем в других республиках уровень технологической дисциплины, достаточный научно-технический потенциал) тоже преходящи и довольно быстро исчезают под ударами экономического кризиса. Тем более, что за период 1991—1994 гг. правительство Кебича, допустило весьма значительное "проедание" накопленного ранее в народном хозяйстве республики — недозакладывались и направлялись на текущие нужды амортизационные отчисления, снижались фонды потребления (прежде всего зарплаты), которые были заведомо ниже спада производства, разбухал бюрократический аппарат. В результате экономика Беларуси, хоть и в меньшей мере чем экономика России, но находилась в состоянии "отрицательного накопления", исключающего внутренние источники финансирования выхода из кризиса.

Сегодня экономическое положение республики можно охарактеризовать следующим образом.

Народное хозяйство республики в целом имеет отрицательное накопление т.е. продолжается "проедание" национального богатства, углубляется дефицит инвестиций.

Как в сбыте продукции сельского хозяйства и промышленности, так и в сфере услуг сохраняется и доминирует ориентация на рынки сбыта в России и других странах СНГ. Источники финансирования прорыва в другие страны отсутствуют. А спад в СНГ будет продолжаться еще лет десять. Причем наши промышленные предприятия выступают, как правило, конкурентами российских. В сельском хозяйстве также наметилось перепроизводство (вследствие падения покупательной способности населения). Так, только в 1991-1993 г. объем экспорта белорусской продукции в Россию уменьшился по металлорежущему оборудованию на 56%, тракторам и телевизорам на 14%, мясу на 61%, картофелю на 85%, молоку на 38%. Этот процесс будет нарастать и в будущем.

Не существует ни одного государства или группы государств, которые по своим стратегическим геополитическим интересам были бы заинтересованы в развитии белорусской промышленности в ее нынешнем виде. Наши гиганты рассчитаны на очень большой рынок сбыта, да еще с преобладанием машиностроения и электроники. Мы повсеместно оказываемся конкурентами и западных, и японских корпораций. Беларуси предстоит поиск экономических союзников, которым мы сможем предложить не только свою продукцию, но и свой рынок сбыта для их товаров и помощь в проникновении на рынки СНГ. Такими партнерами могут стать только развитые и среднеразвитые страны Азии, Африки, Латинской Америки и Китай. Для закрепления на их рынках нужна банковская и дипломатическая поддержка, поиск внешних источников финансирования проектов на рынке свободного капитала. Механизмы и структуры для такой деятельности пока не выработаны.

В сложившейся геоэкономической обстановке первоочередными мерами для преодоления кризиса я бы назвал такие.

Во-первых, необходимо восстановить амортизацию в экономически обоснованном объеме и не допускать ее расходования на текущие нужды. Одной из возможных форм контроля могло бы стать накопление амортизационных отчислений на отдельных субсчетах в коммерческих банках с взиманием с этих банков платы за эти ресурсы на уровне ставок рефинансирования НБ РБ, что побудит банки в любом случае пускать эти деньги в кредитный оборот. Дополнительная масса денег будет способствовать удешевлению кредитов.

Затем в кратчайшие сроки — 2—3 месяца—следует провести массовое преобразование хозяйственных субъектов в городе и селе в акционерные общества с целью создания организационных условий для перелива капитала. Распределение акций можно провести позже и постепенно, по мере подготовки объектов и рассмотрения всех аспектов в каждом конкретном случае. Сами преобразования, повторяю, необходимо провести сразу и повсеместно. Акции целесообразно тут же передать в трастовое управление коммерческим банкам с последующим поручением их полной или частичной реализации или конверсии. Акции предприятий, перерабатывающих сельхозпродукцию (кроме части, зарезервированной за трудовыми коллективами), наряду с землей целесообразно сразу же передать обслуживаемым ими предприятиям сельского хозяйства — как вклад государства в их уставный фонд. Из уставного фонда предприятий нужно лишь исключить социальные объекты. Последние должны быть переданы трудовым коллективам или местным Советам.

В-третьих, необходимо возложить в рамках трастовых договоров на коммерческие банки ответственность (в т.ч. финансовую) за разработку и проведение программы санации промышленных предприятий, обеспечивающей их выход на рентабельность. Финансовая ответственность может иметь форму обязательного установления нормы отчислений от прибыли через определенный срок (например, не менее 10% через два года, но в каждом случае лучше искать свой вариант). Трастовый договор не может быть односторонним — государство обязано гарантировать банкам возврат их затрат в случае разрыва договора или изменения его условий.

Далее. Необходимо, наконец, покончить с бесплодными спорами относительно прав и привилегий трудового коллектива при приватизации. В конце концов сами по себе акции подавляющего большинства наших предприятий (ввиду их убыточности) просто ничего не стоят. Хотя и вполне возможна спекуляция ими или, допустим, продажи части либо частей предприятия с экономическим удушением остального. Практика приватизации в России уже доказала, что успешное хозяйствование трудовых коллективов-собственников явление единичное. Кроме того в процессе санации предприятий неизбежен перелив капитала, слияние, поглощение. Предусмотреть все варианты в меняющейся рыночной обстановке в принципе невозможно. Да и решение судьбы того или иного предприятия не может зависеть только от интересов его коллектива. Ибо предприятие-то является общенародной собственностью.Поэтому, считаю, необходимо установить определенный процент акций, передаваемых трудовому коллективу, сделать эти акции привилегированными, и больше к этому вопросу не возвращаться.

Для подавляющего большинства жителей нашей республики Россия такая же Мать-Родина, как и Беларусь. Однако что делать, если Россия, проголосовав сначала за Ельцина, а затем за Жириновского и Мавроди, избрала путь коллективного самоубийства и тянет туда же нашу республику?! Пришло время делать выбор: либо республика откажется от суверенитета, пойдет на конфедерацию с Россией или даже на вхождение в РФ на правах субъекта, получит выгоды от работы внутри российского рынка и перестанет позволять "доить" себя "ножницами" цен и игрой на валютных курсах, либо мы бросим все имеющиеся ресурсы на достижение экономического суверенитета от России, сохраняя по мере сил союзные отношения (военный, политический, таможенный союз). Нам больше не удастся, как Кебичу, проводить одновременно и ту и другую политику. Для этого уже просто нет ресурсов.

Пора, наконец, твердо и ясно признать то, что и так является для каждого "секретом Полишинеля" — ни перестройка, ни суверенитет не приблизили наш народ к социальной справедливости и не обеспечили повышения эффективности производства, а, значит, и повышения жизненного уровня населения. Очень немного зависело от нашей небольшой республики, наша судьба опять решалась в Москве. Но сегодня, перед угрозой политической, экономической и культурной деградации мы вынуждены определять последовательность приоритетов — стимулирование экономики, народного образования и здравоохранения. Пусть простят меня старики, пострадавшие от Чернобыля, деятели культуры, будущие безработные, но их беды и заботы придется отодвинуть "на потом". В свое время Индира Ганди, отвечая на упреки экологистов, сказала: "Экология — удовольствие для богатых". И нам сегодня жизнь подтвердила ее правоту. Распыляя имеющиеся скудные средства на все направления понемногу, мы не решим ни одну из проблем, разве что слегка затормозим скорость деградации по всем направлениям. Если нет здоровой экономики — не будет ни культуры, ни достойной старости, ни экологии, ни социальной защищенности. Даже бедная, но здоровая, развивающаяся экономика в состоянии обеспечить и будущее детей, и развитие культуры. Экономическая же деградация сопровождается деградацией остальных слагаемых в жизни любого общества. Поэтому и должен быть на деле обеспечен приоритет экономического развития по целенаправленной конкретной программе.

Что еще. Учитывая жизненную важность для республики проникновения на рынки вне СНГ, нужно поручить МИДу, МВЭС, Нацбанку обеспечить дипломатическую и банковскую поддержку экспорта. Любой предприниматель или производитель должен быть уверен, что его усилия будут поддержаны государством и его чиновниками любого ранга. Контракты на долговременные поставки белорусской продукции должны сопровождаться налоговыми и кредитными льготами.

Положение экономики республики сегодня критическое. К сожалению, очень много времени упущено, слишком долго мы примерялись к реформам. Пришло время жестких и даже жестоких решений, энергичных действий. Однако даже эта вынужденная жестокость может привести к положительным результатам только при системном подходе, наличии позитивной программы действий и четкого руководства ее выполнением. На новом пути мы должны полностью использовать зрелость своей культуры, научно-технический потенциал республики, богатейший социальный опыт нашего народа. Дай Бог нам сделать все, что нам под силу, не браться за то, что не в нашей власти, и мудрости отличить первое от второго.

Александр ОБУХОВИЧ

Типовые правила заключения договоров при международных торговых отношениях должен знать каждый бизнесмен, имеющий деловые контакты с иностранными фирмами. В условиях рынка, когда контракт становится основным документом, регулирующим взаимоотношения обязанных сторон, от того, как он составлен и в какой мере отвечает мировой практике, зависит отношение к партнеру, фирме, их престиж, стабильность, наконец, эффективность деятельности.

Базисные условия договоров купли-продажи систематизированы Международной Торговой Палатой при ООН в ее издании "Инкотермс" (в редакции 1990г.).

Что такое "Инкотермс"

и как с его помощью снизить расходы при экспорте

"Инкотермс" представляет собой общепринятый в мире свод правил, носящих рекомендательный характер. Они применяются, если на них сделана ссылка в контракте, и при этом в контракте не предусмотрено иного, чем в тексте "Инкотермс". Правила регламентируют распределение прав и обязанностей сторон при поставке товаров с учетом необходимости его перемещения из одной страны в другую.

Белорусские предприятия, фирмы стремятся продавать свои товары за рубеж и это им все чаще удается сделать. Но как лучше договориться с партнером, чтобы иметь меньшие потери, выгоднее реализовать продукцию? В этом процессе немало тонкостей, о которых до недавних пор по понятным причинам отечественные бизнесмены не знали. Теперь ситуация изменилась. В этой публикации мы хотели бы дать рекомендации белорусским экспортерам по применению во внешнеэкономических контрактах условий поставки, предусмотренных "Инкотермс", показать возможные пути уменьшения расходов, возникающих при экспорте товаров, а также дать рекомендации по распределению рисков при осуществлении внешнеторговых сделок.

1. Для предприятий, не имеющих большого финансового потенциала (предприятия малого и среднего бизнеса)

Условие ФРАНКО-ЗАВОД (т.н.группа Е), а также FAS (свободен у борта судна) для морского транспорта предпочтительней для продавца, который хочет осуществить экспортную сделку на условиях, наиболее близких к обычной продаже товаров на внутреннем рынке, а, следовательно, минимизировать свои затраты по экспорту товаров. По данному условию продавец (в нашем случае белорусское предприятие) считается выполнившим свои обязательства по поставке, когда он сделал товары доступными для покупателя в принадлежащем продавцу помещении (на заводе, фабрике, складе и т.д.). После этого покупатель (в данном случае иностранное предприятие) несет все расходы, относящиеся к товару, оплачивает все пошлины, налоги и другие официальные сборы, взимаемые при экспорте и импорте товаров.

Эти условия предполагают также получение всех необходимых разрешений (лицензий) для вывоза товаров за пределы Республики Беларусь, а также выполнение таможенных формальностей покупателем.

Учитывая, что в Республике Беларусь право получить лицензию на вывоз товаров за пределы территории республики, а также право выполнения таможенных формальностей имеют только субъекты хозяйствования РБ, то возникает необходимость использовать условия FCA (свободен у перевозчика), что увеличивает затраты продавца.

Минимизируют расходы предприятия РБ по экспорту, а также риски, возникающие при этом (например, риски повреждения или гибели грузов), обеспечивают также условия группы "F": FCA (свободен у перевозчика) для всех типов транспорта; FOB (свободен на борту) для морской перевозки. Эти условия освобождают экспортера от затрат на перевозку, страхование грузов. Продавец несет только расходы, связанные с получением экспортной лицензии и выполнением таможенных формальностей, а также по погрузке товаров на транспортные средства перевозчика.

Условия ФРАНКО-ЗАВОД, FAS (свободен у борта судна), FOB (свободен на борту), FCA (свободен у перевозчика) освобождают также предприятия, если они выступают в роли продавца, от несения рисков, связанных с потерей или повреждением грузов. Это исключает большие финансовые потери.

2. Для предприятий, которые более свободны в финансовых затратах (предприятия среднего и крупного бизнеса)

Используя условия группы "C": CFR (стоимость и поставка), CIF (стоимость, страхование и поставка) для морских перевозок, а также CPT (поставка оплачена до...) и CIP (поставка и страхование оплачены до...) для любого вида транспорта продавец (в нашем случае белорусское предприятие) берет на себя часть расходов по транспортировке и страхованию, заинтересовывая этим иностранного партнера.

Согласно условиям группы "C" продавец должен получить за свой счет любые экспортные разрешения (лицензии) для вывоза товара, являющегося предметом договора, за пределы РБ, а также выполнить таможенные формальности.

На продавца также возлагаются обязанности заключить за свой счет контракт на перевозку, нести все расходы по погрузке и выгрузке товаров, которые включаются в договор перевозки. Все дополнительные расходы, возникающие в процессе транспортировки, несет покупатель. Согласно условиям CIF и CIP продавец должен также застраховать товар и нести расходы по страхованию.

Эти условия исключают большие финансовые убытки в случае потери или повреждения товаров при транспортировке в пункт назначения. Эти риски возлагаются на покупателя с момента погрузки товара на борт судна по условиям CFR и CIP, а также с момента доставки товара перевозчику по условиям CPT и CIP.

3. Для предприятий, которые имеют финансовые возможности, чтобы предоставить товар покупателю на территории его государства, а также для транспортировки товара к границе государства покупателя (предприятия крупного бизнеса)

В таком случае рекомендуется применять условия группы "D" (DAF, DES, DEQ, DDU, DDP).

DAF (поставлено до границы) — по этому условию продавец (в данном случае белорусское предприятие) выполнил свои обязательства по поставке, когда прошедшие экспортные формальности товары представлены покупателю в указанном пункте или месте на границе. Под экспортными формальностями понимается получение лицензии или другого официального разрешения, необходимого для вывоза товаров за пределы РБ, а также выполнение таможенных формальностей.

Расходы продавца значительно увеличиваются с условиями группы "E" и "F", т.к. он несет расходы, не только связанные с получением официального разрешения (лицензии) на вывоз товаров, с выполнением таможенных формальностей, с заключением договора перевозки, но и оплачивает все расходы, связанные с товаром, до момента передачи товара покупателю в указанном месте поставки на границе.

По этому условию продавец может нести финансовые убытки, связанные с потерей или повреждением грузов до момента поставки на границе.

По условиям DES (поставлено на судно) для морской перевозки грузов и DDU (поставлено без оплаты пошлины) для любого вида транспорта продавец (в данном случае белорусское предприятие) выполнил свои обязательства по поставке, когда товары сданы покупателю в указанном пункте, а при морской перевозке в указанном порту на борту судна в стране покупателя. Продавец обязан нести все расходы, возникающие при поставке товаров до пункта назначения, исключая пошлины, налоги и другие официальные сборы, подлежащие оплате при импорте, а также расходы и риски, связанные с выполнением таможенных формальностей.

Продавец также рискует понести значительные убытки в случае утраты или повреждения груза при доставке его в пункт назначения, т.к. эти условия возлагают все риски на продавца.

Максимальные затраты несет продавец по условиям DEQ (поставлено до причала) для морского транспорта и DDP (поставлено с оплатой пошлины) для всех видов транспорта.

Продавец несет все расходы, включая пошлины, налоги и сборы, возникающие при экспорте (расходы на получение лицензии, таможенное оформление), а также все расходы по импорту (включая расходы по выполнению таможенных формальностей, а также другие налоги и сборы, которые взимаются при импорте).

На продавца возлагаются также все риски, которые могут возникнуть при доставке товаров (риск неполучения лицензии по экспорту, риски потери или повреждения товара и др.).

Необходимо учитывать, что не во всех странах иностранное юридическое лицо может выполнить таможенные формальности по импорту, поэтому при заключении контрактов на условиях DEQ, DDP обязательно решается этот вопрос. В случае невозможности выполнения продавцом таможенных формальностей по импорту рекомендуется использовать условия DES, DDU.

Максим БАБКИН,
Вячеслав ХОХЛОВ,

В таблице приводятся данные по основным затратам, которые несут продавец и покупатель при использовании "Инкотермс". Информация дается лишь об основных, существенных обязанностях, которые влекут наибольшие затраты при тех или иных условиях поставки по экспорту.

Таблица

Наименование условия поставки	Продавец		Покупатель	
	Преимущества	Недостатки	Преимущества	Недостатки
Группа "E": EXW — ФРАНКО-ЗАВОД аналогично FAS (группа F) — свободен у борта судна (для морского транспорта)	1. Условия близки к продаже товаров на внутреннем рынке. Минимальные затраты. 2. Не несет расходы по экспорту (например, расходы, связанные с получением лицензий на вывоз товара с территории государства, с выполнением таможенных формальностей). 3. Не несет рисков потери или повреждения товаров при транспортировке до пункта назначения.	1. По действующему законодательству РБ покупатель (иностранное юридическое лицо) не может выполнить экспортные таможенные формальности. Поэтому рекомендуется использовать условие FCA (свободен у перевозчика).		1. Несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в конечный пункт назначения после предоставления груза в его распоряжение (например, риски неполучения экспортной или импортной лицензий; риски, связанные с потерей или повреждением грузов при транспортировке).
Группа "F": FCA-свободен у перевозчика и FOB-свободен на борту (для морской перевозки грузов)	1. Не несет рисков потери или повреждения товаров при транспортировке до пункта назначения.	1. Минимальные затраты по EXW и FAS дополняются: — расходами на получение экспортной лицензии и выполнение таможенных формальностей; — оплатой налогов и сборов, взимаемых при экспорте товаров; — расходами по погрузке товаров на транспорт перевозчика. 2. Несет все расходы, относящиеся к товару до момента передачи его перевозчику.	1. Обязанность получения экспортной лицензии и выполнения таможенных формальностей по экспорту лежат на продавце. 2. Налоги и сборы, взимаемые при экспорте, оплачивает продавец.	1. Несет риски, связанные с получением лицензии на импорт товаров; выполнением таможенных формальностей по импорту. 2. Несет риски потери или повреждения грузов при транспортировке до пункта назначения. 3. Несет все расходы, относящиеся к товару с момента передачи его перевозчику.
Группа "C": CPT-поставка оплачена до... и CFR — стоимость и поставка (для морского транспорта)	1. Не несет рисков гибели или повреждения товара после вручения его перевозчику. 2. Не несет расходы, связанные с импортом товаров.	1. Несет расходы и обязанности, предусмотренные условиями поставки FCA и FOB. 2. За свой счет заключает договор перевозки на обычных условиях.	1. Затраты уменьшаются Не несет расходы, связанные с получением официального разрешения (лицензии) на экспорт товаров, а также выполнением таможенных формальностей. 2. Не несет транспортных расходов по перевозке грузов. 3. Налоги и др. официальные сборы, взимаемые при экспорте товаров, оплачивает продавец.	1. Несет все расходы, относящиеся к товару с момента передачи его перевозчику, а также риски случайной гибели или повреждения груза. 2. Несет все расходы, связанные с импортом товаров (оплата налогов и др. официальных сборов; расходы, связанные с выполнением таможенных формальностей).
Группа "C": CIP-поставка и страхование оплачены до... и CIF-стоимость, страхование и поставка (для морского транспорта)	1. Не несет рисков потери или повреждения товара при транспортировке его до пункта назначения. 2. Не несет расходы, связанные с импортом товаров.	2. Несет обязанности: — по получению экспортной лицензии и выполнению таможенных формальностей по экспорту и оплачивает расходы, которые возникают при этом; — по оплате налогов и сборов, взимаемых при экспорте; — по заключению и оплате договора перевозки до пункта назначения; — по оплате любых расходов, относящихся к товару до момента передачи его перевозчику; — по заключению за свой счет договора страхования в пользу покупателя.	1. Обязанности покупателя сокращаются. 2. Грузы, предназначенные покупателю, страхуются в его пользу.	1. См.недостатки для CFR и CPT.
Группа "D": DAF — поставлено до границы (для всех видов транспорта)	1. Не несет расходы по получению разрешений (лицензий), необходимых для импорта товаров в страну покупателя, а также по выполнению импортных таможенных формальностей. 2. Не оплачивает налоги и др. официальные сборы, которые могут взиматься при импорте. 3. Нет обязанностей по страхованию.	1. К обязанностям CIP и CIF, исключая страхование, добавляется обязанность оплатить расходы, относящиеся к товару до момента передачи его на границе. 2. Обязанности по транспортировке только до границы. 3. Несет риски гибели или повреждения грузов до момента передачи его на границе. Вопрос, к какой границе должен поставляться товар, решается сторонами.	1. Расходы покупателя уменьшаются. Все расходы по экспорту (расходы на получение лицензии, выполнение таможенных формальностей), по транспортировке до границы лежат на продавце. 2. Не несет рисков потери или повреждения товара при транспортировке его до границы.	1. Несет все расходы, связанные с импортом (расходы на получение импортных лицензий, выполнение таможенных формальностей). 2. Оплачивает все налоги и др. официальные сборы, которые взимаются при импорте товара. 3. Несет расходы по транспортировке от границы до пункта назначения и риски, возникающие при этом.
Группа "D": DDU — поставлено без оплаты пошлины DES — поставлено на судно	См. преимущества для DAF	1. Все обязанности по CIP и CIF за исключением обязанности по страхованию. 2. Несет все расходы, относящиеся к товару при транспортировке до пункта назначения. 3. Несет риски потери или повреждения товара при транспортировке до пункта назначения.	1. См.п.1 преимуществ для DAF. 2. Расходы по транспортировке до пункта назначения лежат на продавце. 3. Не несет рисков потери или повреждения товара при транспортировке его до пункта назначения.	1. Несет все расходы и риски по импорту: — связанные с получением импортной лицензии; — связанные с выполнением импортных таможенных формальностей. 2. Оплачивает все налоги и др. официальные сборы, которые взимаются при импорте товаров.
Группа "D": DDP — поставлено с оплатой пошлины DEQ — поставлено до причала (для морского транспорта)		1. Все обязанности по DDU и DES. 2. Обязанности по импорту. Несет все расходы, связанные с получением импортной лицензии; с выполнением таможенных формальностей; с оплатой налогов, взимаемых при импорте.	1. Условия близки к покупке товаров на внутреннем рынке.	

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 10.03)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки								Миним. сумма (доллары США)
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.	
Ф-л "МинскКомплексбанк ",т.324311 т.320088, 230849	юрид. лица физ. лица	11-12 10-13	14-16 11-14	16-20 14-20	20-22 16-21	— 17-22	— 18-23	— 19-2	— 20-25	10000 * 500–4500

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварит.договоренности

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	20 дней	28 дней	
Ф-л "МинскКомплексбанк", т.322364	85—95	105—115	160—170	170—180	10 млн.

Вклады сроком "до востребования" (для физических лиц) в расчетных билетах

Наименование банка	Размер вклада	Процентные ставки						Телефон
		1-30 дн. (до 1 мес.)	1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5-6 мес.	
Ф-л "МинскКомплексбанк"	100-500 тыс. св. 500 тыс.	100 100	240 250	250 260	260 270	260 270	260 270	320088

Кредиты предприятиям

Наименован. банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн	до 30 дн	до 60 дн	до 90 дн		
АКБ "Инфобанк"	USD BRB	по договоренности					страховка, залог им-ва банк. гарантии	504393

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)								Телефон
		2-3 дней	4-5 дней	6-12 дней	13-20 дней	21-28 дней	29-45 дней	46-60 дней	61-90 дней	
АКБ "Инфобанк"	св. 100 млн.	по договоренности								504393
Ф-л "МинскКомплексбанк *	5–30 млн. 30–100 млн. св. 100 млн.	35 40 45	65 70 75	70 75 80	90 95 100	145 150 160	165 170 180	175 180 190	185 190 200	322364

* Для сумм свыше 300 млн. руб. - по договоренности

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)											
		5 дн	12 дн	20 дн	30 дн	45 дн	60 дн	90 дн	120 дн	150 дн	180 дн	270 дн	360 дн
Белвнешэкономбанк, т.268662	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Инфобанк", т.504393	св. 100 млн.	по договоренности											
Ф-л "МинскКомплексбанк" т.322364 *	10-30 млн. 30-100 млн. 100-300 млн. св. 300 млн.**	75 80 85	95 100 105	160 165 170	180 185 190	190 195 200	200 205 210	210 215 220	220 225 230	230 235 240	240 245 250	250 255 260	260 265 270

* Новый вид услуг: заключение постоянных договоров-поручений на покупку векселей; ** Ставки - по договоренности

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)						
		30 дней	45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Ф-л "МинскКомплексбанк" * т.324311	10-50 тыс. 50-100 тыс. свыше 100 тыс.	11 12 —	12 13 —	14 15 16	16 18 20	20 21 22	—	—

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 м-ца по предварительной договоренности

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя								Мин. сумма
	3	5	7	10	12	15	20	25	
	Учетный процент								
Белпромстройбанк, т.313771	по договоренности								100 млн.
АКБ "Инфобанк", т.504393	по договоренности								50 млн.

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
АКБ "Инфобанк" т.504396	открытие валютных счетов	50$	0.5%

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Ф-л "МинскКомплексбанк" т.324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.58 0.085 190	2.64 0.087 —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичную СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Гринлайт"	729036	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000$	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262458	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "КомТраст-Инвест"	262459	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организ-я	312816	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по дог.	СП "S.L."	231067 267459	лицензия НБ
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207016	постоянно
USD	по дог.	любые	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"Р" (лицензия №26)	395629*	физ.лица и команд-е
USD	по дог.	любое	от 100$	день в день сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332201	постоянно

* Возможны операции с RUR

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 3000$	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231067 267459	оплата до 17.00
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207016	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 100$	день в день сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332201	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организ-я	312816	постоянно

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Доминатор", т.365242, 365343 *	11750—11800	12100—1220	от 10000$	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет
Аг-во дилинговых операций, т.(02251) 27817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по договоренности
"Финвэй", т.334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

* Возможны операции за б/н росс. рубль

Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358801, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	ММВБ +(до 8%)	от 1000 USD	до 1 дня	по поступлении денег на счет

Безналичная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	ММВБ -(0-0.5%)	ММВБ +(3.0%)	от 1000 USD	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Оплата валютных контрактов

Наименование	Процент от суммы	Страна	Условия
Организация, т.345165, 345265	МВБ+(5-7)%	любая	по договоренности

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГП т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.57 0.082 145 180	2.67 0.089 190 205	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
"Доминатор", т.358181, 358393 *	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB LEI/BRB	2.55—2.5 0.085 153 2400	2.67—2.6 0.095 — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Белресурсинвест", т.237482, 687443	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 50 млн.	1 день (по копии п/п)	—
ФК "Еврофинанс", т.334715, 334567, 334352	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 1 млн.	1 день (по копии п/п)	пост., возм. конвертация
Организация, т.345165, 345265	RUR KRB	по дог.	по дог.	от 50 млн. 1 млрд.	по поступлении денег на счет	пост.
"Финвэй", т.334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	5 кал. дн	12 кал.дн	15-20 кал.дн	30 кал.дн	45 кал.д	60 кал.д	90 кал.д	120 кал.д	180 кал.дн	360 кал.дн
"Квадромаркет-Инвест", т.687306, 687729*	5-50 млн 50-100 млн 100-250 млн св 250 млн.	до 100 110 130 по дог.	до 120 130 140 по дог.	до 130 140 150 по дог.	до 140 150 170 по дог.	—	—	—	—	—	—
"Илтэн", т.391734, 391735	5-50 млн. св. 50 млн.	на конкурентной основе									

* Возм. заключение договора на выходные дни

(Окончание. Начало на 2 стр.)

Развитие коммун в ФРГ протекало по-разному. В старых землях коммуны имеют хорошо развитые правовые и экономические инструменты самоуправления, располагают собственным земельным фондом, а также необходимыми финансовыми средствами для приобретения недвижимости. Тем самым они располагают возможностями для проведения региональной экономической и структурной политики. В новых землях в этом отношении существует немало препятствий. Характерны низкие поступления от подоходного налога и безработица. Город Лаухаммер, где мы побывали, например, существует за счет дотаций. Это характерно для общин с высоким уровнем безработицы. Земли крепчают там, где используют новые технологии и привлекают предпринимателей, что повышает занятость. Существуют специальные общества по санированию экономики, которые получают средства от государства.

В ФРГ действует свыше 600 программ-мероприятий по инвестициям общин. Задача последних в том, чтобы оперативно их использовать. При вступлении в рынок значительные трудности испытывают моноструктурные общины. Поэтому всегда стоит задача перехода к разветвленной, смешанной структуре экономики. Так, Лаухаммер, где ранее добывали уголь, а другие отрасли не развивались, испытывает сегодня огромные трудности. Смешанная структура экономики нужна для того, чтобы оставлять деньги в кругообороте своего региона. Происходит многократное умножение денег по цепочке: подрядчики — субподрядчики — субпоставщики.

Немцы считают, что вместо большого скачка лучше использовать экономическую политику мелких шагов. При глубоком кризисе начинать надо с малых шагов, с малых фирм. Выживаемость больших фирм в период зарождения, да и позже, при их становлении, весьма мала. Здесь действуют исходя из того, что приватизация является лучшей формой модернизации (санации), а лучшая санация та, которая обеспечивает конкурентоспособность. Сама коммуна становится предпринимателем. Она привлекает инвесторов, готовит землю для строительных работ, обеспечивает коммуникации, создает инвестору необходимые условия. Она не отвечает за его дальнейшую деятельность, потом только получает налоги.

БЕЛАРУСЬ – ГЕРМАНИЯ

Помощь для самопомощи

Но ЕСТЬ примеры, когда коммуна непосредственно является предпринимателем, вносит деньги в уставный фонд, то есть является учредителем предприятия (общества с ограниченной ответственностью), например, предприятия по теплоснабжению города. Структурная перестройка экономики района или города с моноструктурой проходит две фазы реформ. Во-первых, выполняются краткосрочные проекты по подготовке территорий, которые предварительно куплены у государства местными органами власти для предоставления площадей новым инвесторам. Стоимость 1 кв.м колеблется от 30 до 1000 и более марок. Во-вторых, применяются более продолжительные меры по санированию старых производств и использованию новых технологий. Это долгосрочные проекты.

В итоге создается комплексная промышленная зона, так называемый промышленный парк, то есть город покупает землю, чтобы затем создать инфраструктуру и продать участки фирмам. Земля предлагается инвесторам при условии, что они будут ее использовать для предварительно оговоренных целей. Главное — создание рабочих мест.

Какие проблемы возникают? Конкуренция между коммунами из-за соседства аналогичных предприятий. Далее: инвесторы нетерпеливы, а получение разрешения для инвестора требует времени. Проблема также и в том, что у "своих" предпринимателей весьма мало капитала.

Реальность такова, что иностранные инвестиции, например, в экономику земли Бранденбург составили только 5%.

Опыт успешной предпринимательской деятельности районов основан на привлечении инвестиционного капитала и приватизации всего того, что можно приватизировать. В таких районах безработица составляет 6—7%, например, в городе Вердере. В иных районах она достигает 50%. Конечно, дело не только в наличии предпринимательской концепции органов самоуправления района, но и в его месторасположении, профессиональной подготовке руководства, их предпринимательском духе и способностях. В самоуправлении всегда больше искусства, чем науки управления, ему не чужд инстинкт самосохранения. Но этого весьма мало.

Государственные программы поддержки предпринимательского самоуправления по принципу помощь для самопомощи обеспечиваются целой системой кредитных программ: Программа европейской реставрации, Программа помощи при создании собственного капитала, Программа поддержки капвложений в новые федеральные земли, программы поручительства, которые курируют поручительские банки земель.

ОСОБАЯ роль принадлежит банкам. В ФРГ имеется порядка 4000 кредитных институтов различной правовой формы, есть специальные институты, которые контролируют особые виды банковских сделок, например, институт по кредитам. В ФРГ 330 кредитных банков, на долю которых приходится около четверти всех банковских операций.

Перечень институтов, которые обеспечивают развитие предпринимательской структуры ФРГ, будет неполным, если не назвать 84 торгово-промышленные палаты, сеть ремесленных палат и множество различного рода центров менеджмента, учебных академий и обществ.

Государство является плохим собственником и таким же предпринимателем, но не находится в стороне от предпринимательских структур. Это один из уроков человечества в нашем веке. Другой урок в том, что в основе богатства страны находятся не ее полезные ископаемые, не ее общественный строй или численность населения, а свободное предпринимательство.

Николай БЕЛЯЦКИЙ,
доктор экономических наук,
профессор БГЭУ

Материал подготовлен по итогам работы немецко-белорусского семинара "Роль государства в рыночной экономике", организованного Обществом Карла Дуйсберга (ФРГ) и Комиссией по экономической реформе Верховного Совета Республики Беларусь.

МЫ ИДЕМ ПО ЭТАПАМ, А ИНФЛЯЦИЯ — ПО ПЯТАМ

Некоторые итоги реализации I этапа Программы неотложных мер

Состояние экономики республики конца 1994 — начала 1995гг., с одной стороны,характеризуется появлением ряда положительных тенденций. Например, ежемесячным приростом объемов производства промышленной продукции, причем в декабре он на 8,8% превысил уровень декабря 1993г. В целом по промышленности удалось превысить контрольные параметры I этапа программы, что дает основания достичь показателей и II этапа (спад 2-3%).

УДАЛОСЬ сократить дефицит торгового баланса: вместо 12% к ВВП (по программе) он составил 0,1%. При этом в последние месяцы практически не увеличивается задолженность России.

Среди положительных итогов можно также назвать значительное сокращение дефицита государственного бюджета, некоторое снижение налогового пресса и ряд других.

С другой стороны, не удалось пока преодолеть основные негативные тенденции, определяющие кризис экономики в целом. Наиболее сложной и острой проблемой остается **ПАДЕНИЕ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАРОДА.** Упоминаемое повышение объемов промышленного производства не вызвало, к сожалению, адекватного роста благосостояния людей, так как большая часть "дополнительной" товарной массы была направлена на ликвидацию дефицита торгового баланса, образовавшегося в первом полугодии 1994г. Население смогло бы ощутить этот прирост, если бы в нынешнем году удалось сохранить, а еще лучше — нарастить объемы. Однако, учитывая сложившуюся практику цикличности отечественного производства, сделать это будет очень сложно, что подтверждается и данными за январь 1995г. Спад к декабрю 1994г. превысил, по нашим расчетам, 40%.

В соответствии с отчетными данными реальное содержание денежных доходов населения в последнем квартале 1994г. понизилось на 9,8%, при этом покупательная способность среднемесячной заработной платы составила 87% от минимального потребительского бюджета, что в 1,4 раза ниже января 1994г. Таким образом, сегодня средняя заработная плата не обеспечивает содержание самого работника, не говоря уже о членах его семьи.

В четвертом квартале года на 1% прироста потребительских цен приходилось 1,034% прироста среднемесячной заработной платы. Однако, если рассматривать все денежные доходы, то это соотношение составило 1:0,83, что выше, чем предусматривалось программой (1:0,75). Видимо, назрела необходимость пересмотреть принципы регулирования доходов и оплаты труда. Минимальная заработная плата потеряла роль социального норматива. Сегодня она составляет лишь 7,5% от минимального потребительского бюджета, в то время как согласно требованиям генерального соглашения профсоюзов эта величина должна равняться 25%. Возможно, есть смысл отказаться от минимальной заработной платы как основы системы оплаты труда в бюджетной сфере, увязав ее со средней заработной платой в народном хозяйстве.

Важнейшим социальным индикатором общества является уровень безработицы. В соответствии с программой он в конце 1994г. должен был составить 2,5% от численности трудоспособного населения, фактически оказался равным 1,8%. Обольщаться, однако, не надо: у нас по-прежнему отсутствуют какие-либо подвижки в запуске механизма банкротства, в структурной перестройке экономики, в сокращении субсидий плохо работающим предприятиям. Хорошо работающие коллективы не могут в полном объеме получить свой трудовой доход, так как обременены расходами на содержание банкротов.

Одной из ключевых проблем экономики остается **ИНФЛЯЦИЯ.** Вместо 10% по программе ее уровень в декабре 1994г. составил 31,3%, в январе 1995г. — 39,2%.

В четвертом квартале 1994г. денежная масса возросла почти вдвое вместо 47% по программе. Это, естественно, вызвало монетарную инфляцию спроса, причем не только в IV квартале прошлого года, но и в январе текущего, хотя денежная масса в первом месяце 1995г. возросла не более чем на 10—12%.

Кредитная эмиссия Национального банка составила в IV квартале прошлого года 264 млрд.руб. против запланированных 345 млрд.руб. по программе и, естественно, не могла в значительной мере повлиять на рост цен. Ситуация объясняется тем, что появились новые источники роста кредитных ресурсов. Среди них, во-первых, уменьшение примерно в 2,5 раза резервных требований к коммерческим банкам (что предусмотрено финансовой программой, согласованной с МВФ). Во-вторых, закупив валюту у коммерческих банков (для формирования государственных валютных резервов), Национальный банк использовал в качестве оплаты эмитированные им белорусские рубли, в результате с учетом постоянного снижения обменного курса национальной валюты у коммерческих банков значительно расширились кредитные ресурсы.

В целом внутренние кредитные вложения банковской системы Беларуси в четвертом квартале возросли на 82%, в том числе за счет прироста рублевых кредитов на 58% и инвалютных (в рублевой оценке) — на 133%.

Сложившаяся на белорусском рынке ситуация с неплатежами (кредиторская задолженность предприятий и организаций республики приблизилась к годовому объему ВВП) также создает дополнительные возможности для роста цен. Предоставляя один одному товарные кредиты, предприятия выступают своеобразными эмиссионными центрами. Определенный мультипликативный эффект в части наращивания платежных средств в обращении создает и введение вексельного обращения.

Кредитно-денежная политика в конце 1994г. повлияла на инфляцию не только спроса, но и издержек. При отсутствии собственных оборотных средств предприятия вынуждены были прибегать к заемным, стоимость которых постоянно росла. Как следствие, росли и издержки.

Подталкивалась инфляция и падением обменного курса рубля — он упал за четвертый квартал более чем в 1,8 раза. Это значит, что минимум на эту величину выросли цены на импортируемые сырье, материалы и товары.

Более либеральная политика ценообразования, на которой настаивал МВФ, также не дала положительного эффекта, так как при отсутствии конкуренции на товарном рынке она способствовала покрытию бесхозяйственности, допускаемой товаропроизводителями. Освобождению цен должны предшествовать создание конкуренции, демонополизация и действие сильной системы антимонопольного регулирования. Отсутствие, полное или частичное, этих условий ведет к диктату продавца и к слабому положению покупателя на рынке. Видимо, нам надо пересмотреть всю систему регулирования цен.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ в нынешних условиях имеет двойное значение для выхода из кризиса. С одной стороны, ее низкий уровень (капитальные вложения по всем источникам финансирования уменьшились за 1994г. на 26%, из них производственного назначения — на 31%) является следствием высокой инфляции, вызывающей перекачку денежных средств в сферу товарного обращения в ущерб развитию производства. С другой стороны, низкая инвестиционная активность не позволяет экономике выйти из инфляционной спирали, так как последняя во многом носит структурный характер, а перестройка структуры требует огромных капитальных вложений.

Исходя из этого задача состоит не в том, чтобы сначала побороть инфляцию и затем, наращивая инвестиционную активность, проводить структурную перестройку, а в том, чтобы, повышая инвестиционную активность, победить инфляцию. Для этого необходимо использовать всю многообразную гамму регуляторов инвестиционной активности, включающую государственный заказ, введение обязательных нормативов по использованию прибыли для капвложений и проведение для тех же целей кредитной эмиссии, предоставление инвесторам различного рода льгот и стимулов и др. Максимальное включение денежных средств в инвестиционные процессы позволит одновременно снизить давление на потребительский рынок. Стимулирование инвестиционного спроса можно одновременно рассматривать как движущую силу развития производства, так как это создаст спрос на продукцию инвестиционных отраслей, а вслед за ним, с учетом роста заработной платы, и на продукцию потребительского комплекса. Кроме того, инвестиции будут осуществлять свою непосредственную функцию — модернизацию изношенного производственного аппарата.

В целом "разгонять" производство должны две составляющие: внутренняя (инвестиционный спрос) и внешняя (экспортный спрос). На их стимулирование и должна быть направлена основная часть усилий системы государственного регулирования.

Активным фактором экономических процессов является **ДИНАМИКА ОБМЕННОГО КУРСА.** К сожалению, в декабре 1994г. не удалось выйти на запланированный девятипроцентный уровень падения курса белорусского рубля, фактически он составил 28%. При этом, однако, процесс его изменения в последние месяцы 1994г. был обусловлен не столько дефицитом торгового баланса (как уже отмечалось, он был фактически ликвидирован), а факторами внутреннего порядка — довольно быстрым ростом денежной массы и недостаточно последовательными действиями финансовых институтов страны по валютному регулированию курса через МВБ. Вместе с тем усилия Национального банка по сдерживанию роста денежной массы путем проведения политики высоких процентных ставок начали давать результаты в январе 1995г. Предприятия, испытывая трудности, начали продавать валюту, но платежеспособный спрос на нее стабилизировался. В результате обменный курс белорусского рубля упал в январе всего на 10%. Однако большие испытания ждут валютный курс в связи с посевной кампанией.

Опыт показывает, что падение обменного курса ведет к оттоку товаров и материальных ресурсов из страны, то есть в этих условиях весьма выгоден экспорт и не выгоден импорт. Одновременно падение курса национальной валюты делает страну весьма привлекательной для инвестиций, так как цена на внутренние ресурсы в иностранной валюте низкая. Тем не менее рост внешней инвестиционной активности становится в этих условиях возможным только при благоприятной политической обстановке, наличии достаточно развитой инфраструктуры и ряде других, в том числе законодательных факторов.

При росте обменного курса национальной валюты экспорт будет выгоден до тех пор, пока экспортер может получать за свой товар с учетом обменного курса больше прибыли, чем если бы он реализовывал его на внутреннем рынке.

По нашим расчетам, в 1994г. обменный курс в среднем в 2 раза превышал паритет покупательной способности белорусского рубля к российскому рублю и значительно больше к доллару США. Это обусловило резкий отток белорусских товаров за рубеж, что, кстати, содействовало выравниванию торгового баланса. И хотя их реализация зачастую шла по демпинговым с точки зрения мировых издержек ценам, в силу отклонений номинального обменного курса от реального эти цены давали значительную прибыль отечественным продавцам.

С учетом сказанного, в ближайшие месяцы необходимо снизить отклонение обменного курса от паритета покупательной способности белорусского рубля к российскому до 30—50%. Это позволит сохранить довольно высокие стимулы для белорусских экспортеров с учетом введенных налоговых льгот и одновременно будет содействовать более рациональному их поведению на внешнем рынке. Достичь этого можно путем обеспечения более медленных темпов падения курса национальной валюты по сравнению с темпами роста цен.

РАЗВИТИЕ НОРМАЛЬНЫХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ и создание дополнительных стимулов для производителей может быть достигнуто на основе последовательных приватизации и разгосударствления, а также поддержки предпринимательства и в первую очередь малого бизнеса. К сожалению, указанные процессы практически застопорились.

По состоянию на 1 января 1995г. из государственного сектора (республиканской собственности) выведено 375 предприятий, что составляет около 8% от их общего количества, подлежащего приватизации. Из 430 предприятий, предусмотренных к приватизации в 1994г., изменили форму собственности только 184 (по стоимости основных фондов — 5,6% против 20%, предусмотренных программой приватизации).

Не намного лучше обстоят дела в сфере коммунальной собственности: на 1 января 1995г. приватизировано 1044 объекта, что составляет 10% общего числа предприятий или их структурных подразделений, подлежащих реформированию.

Результатом хронического невыполнения программы приватизации, а теперь и программы неотложных мер является практическая остановка внедрения в экономические отношения новых субъектов рыночного хозяйства, призванных создать основу новой экономической системы страны.

В настоящее время необоснованно затянуто решение и таких проблем, как изъятие у государственных предприятий неэффективно используемого оборудования, упрощение порядка участия иностранных юридических и физических лиц в приватизации государственной собственности, включая предоставление права собственности на землю, создание свободной экономической зоны в районе города Бреста и др.

Требуется принятие радикальных мер, касающихся ускорения и быстрейшего завершения чековой приватизации, расширения права Минимущеества в части возможностей проведения более решительного преобразования собственности, особенно в отношении предприятий-банкротов, объектов незавершенного строительства и т.д. Предприятия новых форм собственности оказываются менее устойчивыми в кризисной экономике.

Данные статистики показывают, что снижение промышленного производства на государственных предприятиях в 1994г. составило 18,6%, в то время как на негосударственных — 21,8%. Следовательно, без изменения экономической среды приватизация и разгосударствление сами по себе не могут привести к желаемым результатам.

Предпринимательство все чаще "спотыкается" о проблему недостатка собственных оборотных и необходимости использования заемных средств под все более высокие проценты. Налоговый пресс, который должен был по программе снизиться до 22%, практически не изменился. В соответствии с утвержденной на 1995г. системой налогообложения он составит 29,5% от ВВП, что всего на 0,5 процентных пункта меньше, чем в 1994г. и на 7,5 пункта больше, чем записано в программе. Такой подход нельзя признать удовлетворительным, так как на сегодняшний день около 80% предприятий негосударственной формы собственности находится на грани банкротства. Кроме всего прочего, это стимулирует сокрытие доходов, а также бегство капитала за границу, где условия для предпринимательства более приемлемые.

СЛОЖНОЕ ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ в настоящее время характерно для предприятий всех форм собственности. По данным Минстата, на 1 декабря 1994г. в республике было 537 убыточных предприятий (6,4% их общей численности), которые дали общую сумму убытков 1,7 трлн.руб. Снизившись практически вдвое по сравнению с прошлым годом, рентабельность промышленности в последние месяцы начала понемногу расти. Практически стабилизировалась она в сельском хозяйстве. И все же существующий уровень рентабельности не позволяет предприятиям в условиях высокой инфляции решать проблему оборотных средств, так как фактически при себестоимости, измеренной в ценах на момент реализации продукции, рентабельность должна быть отрицательной. Иначе говоря — в условиях, когда цены на ресурсы приблизились к мировым, многие производства стали неэффективными.

Ситуация усложняется повальными неплатежами. Кредиторская задолженность предприятий и организаций страны составила на 1 января 1994г. 23,6 трлн.руб., 39,8% ее — просроченная. Одновременно дебиторская задолженность составила 18,2 трлн.руб., в том числе просроченная — 31,7%. С другой стороны, лишь 11,3% своих долгов сегодня могут погасить предприятия.

С учетом приближения весенних полевых работ особую проблему представляет финансовое состояние предприятий сельского хозяйства. Для проведения сезонных работ в полном объеме ему понадобится 6,5 трлн.рублей, что гораздо больше просроченного долга за проданную государству продукцию и объема плановой кредитной эмиссии Национального банка.

Безусловно, I этап программы неотложных мер сыграл определенную организующую роль в реализации антикризисных мер в стране, способствовал достижению определенных положительных результатов. Однако по многим субъективным и объективным причинам некоторые мероприятия вовремя или вообще не были выполнены, что отрицательно повлияло на социально-экономическую ситуацию в стране. Видимо, требуется более глубокий и системный пересмотр направлений и мер реформирования экономики. Особую актуальность наряду с уточнением программы неотложных мер приобретает вопрос незамедлительной разработки среднесрочной (до 2000 г.) экономической программы преобразования и развития Республики Беларусь. Для реализации этого, на наш взгляд, необходимо существенно повысить статус и роль Министерства экономики как центра стратегии и тактики проводимых в стране реформ. Все решения, связанные с преобразованиями в экономике, в обязательном порядке должны проходить через этот общеэкономический центр. Нельзя допустить дальнейшего "растаскивания" функций и потери кадрового потенциала министерства, в противном случае трудно рассчитывать на целостную и скоординированную политику стабилизации.

Николай ЗАЙЧЕНКО,
заместитель директора,
Виктор ПИНИГИН,
заведующий отделением
НИЭИ Минэкономики
Республики Беларусь

СОГЛАШЕНИЕ
об организации расчетов между Национальным банком Республики Беларусь и Национальным банком Украины

Национальный банк Республики Беларусь в лице председателя правления г-на Богданкевича С.А., действующего на основании Устава, и Национальный банк Украины в лице председателя правления г-на Ющенко В.А., действующего на основании Устава, именуемые в дальнейшем Стороны, договорились о нижеследующем порядке организации расчетов и платежей:

Статья 1

Расчеты между хозяйствующими субъектами Украины и Республики Беларусь производятся в национальных валютах Украины и Республики Беларусь, а также в других валютах в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства.

Валюта платежа и форма расчетов определяются хозяйствующими субъектами в договоре (контракте) на поставку продукции, оказание услуг.

Ссылка на указанные акты должна обязательно делаться в платежных документах, выписываемых хозяйствующими субъектами.

Статья 2

Для расчетов и платежей между Национальным банком Украины и Национальным банком Республики Беларусь сохраняются действующие корреспондентские счета, открытые Сторонами друг у друга.

Средства на корреспондентских счетах Сторон используются исключительно для осуществления операций (в том числе и конверсионных) между Национальным банком Украины и Национальным банком Республики Беларусь, вытекающих из функций центральных банков, а также других операций по дополнительному соглашению Сторон.

Статья 3

Расчеты по межправительственным соглашениям осуществляются через корреспондентские счета специально оговоренных правительствами Украины и Республики Беларусь уполномоченных банков.

Все другие платежи хозяйствующих субъектов осуществляются в безналичном порядке через корреспондентские счета обслуживающих их уполномоченных банков.

Статья 4

Подкрепление корреспондентских счетов уполномоченных банков, осуществляющих межгосударственные расчеты за поставки продукции в соответствии с межправительственными соглашениями, может производиться за счет предоставления правительством одного государства правительству другого государства государственного кредита, условия и сроки предоставления которого регулируются отдельным Соглашением.

Статья 5

При проведении межгосударственных расчетов по корреспондентским счетам Стороны и уполномоченные банки Республики Беларусь и Украины руководствуются инструктивными материалами соответственно Национального банка Республики Беларусь и Национального банка Украины.

Статья 6

Уполномоченными банками Республики Беларусь являются коммерческие банки, получившие генеральную лицензию Национального банка Республики Беларусь, либо имеющие специальное разрешение, выданное Национальным банком Республики Беларусь.

Уполномоченными банками Украины являются коммерческие банки, получившие генеральную лицензию Национального банка Украины, либо имеющие специальное разрешение, выданное Национальным банком Украины.

Статья 7

Уполномоченные банки Республики Беларусь и Украины, ведущие корреспондентские счета, могут кредитовать друг друга на договорных условиях в соответствии с принятой международной банковской практикой и в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства, а также принимать от банка-корреспондента наличные денежные средства в действующих национальных валютах для зачисления на его корреспондентский счет.

Стороны не несут ответственности по урегулированию долговых обязательств, возникающих между уполномоченными банками и не гарантируют сбалансированность расчетов по осуществляемым ими операциям.

Статья 8

Небанковские учреждения Республики Беларусь осуществляют операции по проведению своей внешнеэкономической деятельности как через корреспондентские счета уполномоченных банков республики Беларусь, так и через расчетные счета, открытые ими в банках Украины при наличии разрешения, выданного Национальным банком Республики Беларусь.

Небанковские учреждения Украины осуществляют все операции по проведению своей внешнеэкономической деятельности исключительно через корреспондентские счета уполномоченных банков Украины.

Статья 9

По расчетам через корреспондентские счета Стороны договорились о следующем:

— Платежи (операции) производятся только при наличии средств на корреспондентских счетах, если иное не предусмотрено отдельным соглашением Сторон.

— Проценты на средства, находящиеся на корреспондентских счетах, не начисляются и не выплачиваются, за исключением случаев, когда пассивный остаток корреспондентского счета оформляется отдельным депозитным Соглашением.

— Расчеты между хозяйствующими субъектами государств производятся платежными поручениями, платежными требованиями-поручениями и аккредитивами. По согласованию Сторон могут применяться другие формы расчетов из числа принятых в межгосударственной и межбанковской практике.

— Зачисление средств на корреспондентские счета Сторон производится на основании поручений, принимаемых Центром межгосударственных и межбанковских расчетов Национального банка Республики Беларусь от коммерческих банков и Центром межгосударственных расчетов Украины от коммерческих банков.

— Списание средств с корреспондентских счетов Сторон производится только на основании поручения банка-владельца счета, оформленного печатью и подписями двух должностных лиц, с приложением к нему копий платежных документов и описей этих документов.

— Операции по корреспондентским счетам производятся не позднее банковского дня, следующего за днем поступления надлежаще оформленных банковских документов.

— Выписки из корреспондентских счетов Сторон высылаются не позднее банковского дня, следующего за днем проведения операции, фельдъегерской (специальной) связью. Возможна передача выписок из корреспондентских счетов Сторон по телексу, факсу или электронной связью на следующее утро банковского дня после проведения платежа, с последующей досылкой выписки.

К выпискам из корреспондентских счетов прикладываются сводные платежные поручения на общую сумму оборотов корреспондентского счета, копии платежных документов, подлежащих передаче получателям средств, и описи этих документов.

— При необходимости проведения срочных платежей могут применяться телеграфные переводы, снабженные согласованным Сторонами шифром, гарантирующим достоверность суммы платежа, а также допускается доставка документов в опечатанных пакетах через нарочного с доверенностью Национального банка Республики Беларусь и Национального банка Украины.

— Комиссия за совершение операций по корреспондентским счетам не взимается, если иное не предусмотрено отдельным Соглашением Сторон.

— Выверка с подтверждением остатков и оборотов по корреспондентским счетам производится ежеквартально не позднее 15 числа второго месяца следующего квартала по состоянию на конец истекшего квартала.

— Документы оформляются на русском языке.

— Каждая из Сторон вправе прекратить прием платежей, поступающих через ее корреспондентский счет, при условии письменного уведомления банка-корреспондента не позднее чем за 10 дней.

Статья 10

Национальный банк и уполномоченные банки Украины могут выступать продавцами национальной валюты Украины на валютных биржах Республики Беларусь на основании действующего законодательства Украины.

Национальный банк и уполномоченные банки Республики Беларусь могут выступать продавцами национальной валюты Республики Беларусь на валютных биржах Украины на основании действующего законодательства Республики Беларусь.

Статья 11

Национальный банк Украины обязуется обменивать вышедшие из обращения банкноты и монеты в национальной валюте Республики Беларусь на банкноты и монеты Республики Беларусь эквивалентной стоимости, действительные в обращении, в течение периода, объявленного для обмена Национальным банком Республики Беларусь.

Национальный банк Республики Беларусь обязуется обменивать вышедшие из обращения банкноты и монеты в национальной валюте Украины на банкноты и монеты Украины эквивалентной стоимости, действительные в обращении, в течение периода, объявленного для обмена Национальным банком Украины.

Статья 12

Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе выполнения настоящего Соглашения, стороны будут решать путем переговоров.

Споры и разногласия, по которым Стороны не смогут достигнуть согласия путем переговоров, будут рассмотрены хозяйственным или арбитражным судом по месту нахождения ответчика.

Статья 13

Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания обеими Сторонами.

Каждая из Сторон может денонсировать настоящее Соглашение путем письменного уведомления другой Стороны за три месяца до его прекращения.

Совершено в г.Киеве 14 февраля 1995 года в двух подлинных экземплярах на русском языке, причем оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.

За Национальный банк Украины

За Национальный банк Республики Беларусь

СОГЛАШЕНИЕ
о методологической сопоставимости и создании общей статистической базы Экономического союза

Правительства государств—участников Содружества Независимых Государств, далее — Стороны, основываясь на положении Договора о создании Экономического союза, предполагающего в соответствии со статьей 3 наличие общей статистической базы,

ДОГОВОРИЛИСЬ О НИЖЕСЛЕДУЮЩЕМ:

Статья 1

Общая статистическая база Экономического союза создается в целях обеспечения Сторон информацией о межгосударственных связях, экономическом положении государств, проводимых экономических реформах, макроэкономических тенденциях, структурных сдвигах в экономике, изменениях в социальной сфере и экологии.

Обеспечение методологической сопоставимости статистических данных базируется на применении национальными статистическими службами согласованных рекомендаций, соответствующих международным правилам и стандартам.

Статья 2

Создание и ведение общей статистической базы Экономического союза возлагается на Статистический комитет Содружества Независимых Государств, который обеспечивает ее формирование на основе перечня показателей для межгосударственного обмена, определяемого Советом руководителей статистических служб государств—членов Содружества.

Статья 3

Методология и порядок сбора информации для общей статистической базы Экономического союза разрабатывается Статистическим комитетом Содружества Независимых Государств совместно со статистическими службами государств—участников Содружества и утверждаются Советом руководителей статистических служб государств—членов Содружества.

Статья 4

Статистические данные, предусмотренные в статье 2, представляются Статистическому комитету Содружества Независимых Государств национальными статистическими службами бесплатно. На бесплатной основе национальные статистические службы и другие органы государственного управления государств—участников Содружества пользуются информацией и аналитическими материалами Статистического комитета Содружества Независимых Государств.

Статья 5

Пользователями общей статистической базы Экономического союза являются государства—участники Содружества Независимых Государств, органы Содружества, а также иные пользователи в соответствии с порядком, определяемым Советом руководителей статистических служб государств—членов Содружества.

Статья 6

Рабочим языком межгосударственного обмена статистической информацией и формируемых баз данных является русский язык.

Статья 7

Соглашение открыто для присоединения любого государства, заинтересованного в обмене статистической информацией, с согласия всех Сторон.

Статья 8

Каждая из Сторон может выйти из данного Соглашения, направив соответствующее письменное уведомление государству-депозитарию.

Действие Соглашения для такой Стороны прекращается по истечении 12 месяцев со дня получения депозитарием уведомления.

Депозитарием настоящего Соглашения является Правительство Республики Беларусь.

Статья 9

Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания.

Совершено в городе Алматы 10 февраля 1995 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

(Соглашение подписали Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина).

О международных договорах между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации, подписанных 6 января 1995г. в г.Минске

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 55 от 27 января 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Одобрительно отнестись к достигнутым взаимным договоренностям и следующим международным договорам между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации, подписанным 6 января 1995г. в г.Минске:

Соглашению о Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией;

Соглашению между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о неторговых платежах;

Соглашению между Правительством Республики Беларусь, Национальным банком Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации, Центральным банком Российской Федерации о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости и стабилизации курсов российского рубля и белорусского рубля;

Соглашению между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации об основных принципах создания финансово-промышленных групп;

Соглашению между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке завершения строительства, использования и содержания Узла Барановичи системы предупреждения о ракетном нападении, расположенного на территории Республики Беларусь;

Соглашению между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке использования и содержания радиостанции Вилейка, расположенной на территории Республики Беларусь;

Соглашению между Республикой Беларусь и Российской Федерацией по вопросам юрисдикции и взаимной правовой помощи по делам, связанным с временным пребыванием воинских формирований Российской Федерации из состава Стратегических сил на территории Республики Беларусь;

Протоколу о введении режима свободной торговли без изъятий и ограничений между Республикой Беларусь и Российской Федерацией;

Протоколу о действии Договора между БССР и РСФСР от 18 декабря 1990 года или договора, который заменит его в отношениях между Республикой Беларусь и Российской Федерацией, Соглашения о Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией от 6 января 1995 года и Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке завершения строительства, использования и содержания Узла Барановичи системы предупреждения о ракетном нападении, расположенного на территории Республики Беларусь, Соглашения о порядке использования и содержания радиостанции Вилейка, расположенной на территории Республики Беларусь;

Меморандуму о расширении и углублении белорусско-российского сотрудничества.

2. Министерствам и иным центральным органам управления Республики Беларусь принять к исполнению указанные в пункте 1 настоящего постановления международные договоры.

3. Министерству иностранных дел Республики Беларусь направить уведомление Министерству иностранных дел Российской Федерации о вступлении в силу в отношении Республики Беларусь международных договоров между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации, подписанных 6 января 1995г. в г.Минске.

Премьер-министр Республики Беларусь

М. ЧИГИРЬ

РЕШЕНИЕ
о взаиморасчетах между железными дорогами государств—участников Содружества

Совет глав правительств Содружества Независимых Государств для ликвидации допущенной задолженности и стабилизации расчетов между железнодорожными администрациями государств—участников Содружества

РЕШИЛ:

1. Поручить железнодорожным администрациям государств—участников Содружества продолжить погашение долга через компенсационные операции, исходя из существующего уровня цен на предлагаемую продукцию и конъюнктуру рынка, а также конвертации национальной валюты в размерах существующих долгов через действующую систему фрахтовых агентств.

Просить правительства поручить министерствам финансов государств—участников Содружества, у железнодорожных администраций которых останется задолженность за перевозки, услуги и другие работы перед железнодорожными администрациями других государств—участников Содружества, выделить в 1995 году целевым назначением средства железнодорожным администрациям для погашения задолженности.

2. Предложить национальным (центральным) банкам государств—участников Содружества обеспечить беспрепятственное перечисление на счета железнодорожных администраций причитающихся платежей для погашения допущенной задолженности.

Совершено в городе Алматы 10 февраля 1995 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Решение, его заверенную копию.

(Соглашение подписали Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Киргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Украина).

ТРИБУНА МНЕНИЙ

На пути к интерэкономике

В истории много совпадений. Вот одно из последних: 8–9 декабря 1991 года в Беловежской пуще руководители России, Украины и Беларуси приняли решение о ликвидации Советского Союза, а 9–10 декабря 1991 г. их западноевропейские коллеги на Европейском совете в голландском городе Маастрихте договорились о создании своего, Европейского союза. Цель его — формирование до конца столетия единой валюты и единого центрального банка, проведение общей внешнеэкономической политики и политики в сфере безопасности. С 1 ноября 1993 г. Маастрихтский договор вступил в силу, а Европейское сообщество официально стало Европейским Союзом. У нас в это время начаты поиски утраченного единства в рамках договора об экономическом союзе СНГ. В этой связи представляют интерес уроки создания ЕС, особенно те, которые могут быть полезны для создания своего союза.

Воплощение интеграционной идеи на практике требует соблюдения ряда условий: формирование наднациональных органов; создание единого, не разделенного барьерами рынка, таможенного союза; достаточно высокая степень координации экономической политики.

Опасны иллюзии, что сам факт нашего единства "в предшествующей жизни" облегчит задачу создания нового экономического союза. ЕС создан на основе рынка и демократии, поэтому модель интеграции по-европейски подходит только для тех регионов, где это есть. Трудности состоят в расхождениях ряда стран по темпам осуществления экономических реформ, по параметрам заработной платы и цен. Необходима поддержка устремлений государств интегрироваться в союз, в том числе и финансовый. Маастрихтским договором, например, создан специальный "Фонд сближения".

Опыт интеграции западных государств говорит о том, что путь к международной кооперации труда лежит через последовательное восхождение от зоны свободной торговли к таможенному союзу, затем к единому внутреннему рынку и только потом уже к полноценному экономическому, валютному и, возможно, политическому союзу.

Что мешает жизнеспособности СНГ? Признается идея, но критикуется ее конкретное воплощение, отсутствует конструктивизм. Налицо неудовлетворенность экономическими результатами провозглашенного суверенитета, который не сопровождается четкой стратегией проводимых реформ. Появляется соблазн перенести почти все причины неурядиц за пределы границ своего государства. В итоге только за четыре года Беларусь потеряла около половины валового внутреннего продукта, реальная заработная плата снизилась еще более.

Снижение уровня межгосударственной кооперации труда, а следом — сокращение взаимных поставок существенно обедняют партнеров по СНГ. Полный же разрыв хозяйственных связей в Содружестве, по расчетам экономистов, грозит России сокращением конечного потребления более чем на треть, а другим его участникам — в среднем почти в 6 раз.

Анализ складывающихся тактических подходов в построении межгосударственных отношений говорит о том, что они подчинены прежде всего национально-государственным интересам. Россия стремится преодолеть "донорское", по ее мнению, отношение к себе, утвердить эквивалентный обмен, защитить свои текущие и долгосрочные геополитические и экономические интересы. Особенно это касается эффективности поставок в страны Содружества топливно-энергетических ресурсов. Со стороны Республики Беларусь очевиден интерес к энергоносителям, отдельным видам техники и оборудования, рынкам сбыта своей продукции в России и других странах, долгосрочным кредитным ресурсам.

В данном паритете пока преобладает в основном текущий торговый интерес и приземленный расчет: кто и сколько выиграет на ценах, таможенных тарифах, условиях расчетов, объемах взаимосвязанных поставок.

Из-за дисбаланса интересов, поиска более выгодных альтернатив на мировых рынках интеграционные процессы между Россией и Беларусью тормозятся, их эффект уменьшается, ценности единого экономического пространства не проявляются в надлежащей мере. Только за 1992 — 1993 годы размер поставок из России в страны СНГ сократился по нефти на 40%, углю — на 32%, бензину автомобильному — на 40%, металлопрокату — на 36%. Оживления поставок не произошло и в 1994 году.

Старая "братская" логика не работает. Нужны новые подходы. Выход видится в создании общего рыночного пространства, однако поворот в эту сторону усложняется рядом причин, в частности, возникновением неплатежеспособного спроса и искусственного "перепроизводства" дорогих и нереализуемых товаров в условиях товарного дефицита,введением не связанных между собой национальных валют. В итоге потребитель вынужден искать выход в третьих странах, где можно купить получше и подешевле.

За прошедшие три года после образования СНГ рассмотрено и принято свыше 550 документов. Только за 1994 г. Россия и Беларусь подписали 24 соглашения, целый ряд документов принят уже в 1995 году.

Экономический союз предполагает свободное перемещение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, единую таможенную территорию, проведение согласованной денежно-кредитной, бюджетной, налоговой, ценовой, внешнеэкономической и валютной политики, а также сближение и гармонизацию хозяйственного законодательства. Авторы проекта видят несколько этапов строительства экономического союза, среди первоочередных проблем называют создание межгосударственной ассоциации свободной торговли, затем таможенного союза, общего рынка товаров и услуг и, наконец, валютного союза.

Но это все: намерения, проекты, экспертные предложения. Какова их судьба?

Россия и Беларусь еще в апреле 1994 года заявили о создании российско-белорусского "общего рынка" с объединением своих денежных систем. Но заявления не реализуются. Только в последнее время наметился паритет в торгово-таможенной политике, без которого никакой свободной торговли не бывает и быть не может. Но это еще ведь не единый валютный рынок.

Представляется, что нужны переходные механизмы, которые обеспечат нормальное функционирование торгово-экономических и платежных отношений на период, пока не создан полноценный валютно-экономический союз. В целях устранения угрозы "валютных войн" необходим не только платежный союз, но и в дополнение к нему — соглашения о стабилизации обменных курсов национальных валют с возможными пределами их допустимых колебаний.

Верным шагом является снятие тарифных и нетарифных ограничений и барьеров на пути к взаимной торговле, в том числе невзимание таможенных пошлин. Цены можно было бы отдать на откуп рынку, но жаль, что не создан механизм единого рынка в рамках ни СНГ, ни между Россией и Беларусью.

Нужна государственная поддержка развитию прямых связей между хозяйствующими субъектами и кооперации в различных отраслях экономики, созданию финансово-промышленных групп, взаимному допуску и защите инвестиций, приобретению недвижимости. Приоритетным должно быть создание интегрированных транснациональных российско-белорусских компаний в отраслях топливно-энергетического комплекса.

Шагом к созданию интерэкономики может быть подписанный в Минске 21 февраля 1995 г. между Россией и Беларусью двусторонний Договор о дружбе, добрососедстве и сотрудничестве. По содержанию он отражает основные положения концепции содружества стран СНГ. Существенное же отличие заключается в том, что договор является двусторонним, а поэтому не может быть по разным причинам блокирован другими странами. Наряду с генеральным двусторонним Договором между Россией и Беларусью достигнуты соглашения о принципах управления таможенными и пограничными службами. Подписаны соглашения по конкретным направлениям экономической интеграции, в частности о создании финансово-промышленных групп.

Беларусь может претендовать на роль независимого партнера во взаимодействии с другими странами, если будет стабильность в экономике. В этой связи нужно начинать с вопросов налаживания производственных связей между Беларусью и странами-партнерами, предстоит привести в равновесие финансово-кредитную систему, выравнять доходы населения, осуществлять целенаправленную структурную перестройку.

Но пока существенных сдвигов нет: страна не выходит из кризиса. Что предпринять? Прежде всего нужно признать, что главной причиной углубления экономического кризиса являются не отдельные текущие проблемы, а развал системы экономических отношений, отсутствие стратегии развития экономики. Возникает острая необходимость определиться в том, что мы собираемся строить, в разработке законов, закономерностей, теоретического содержания перехода к рыночным отношениям.

На мой взгляд, главными направлениями данной работы должны стать достижение оптимального сочетания между государственной, частной и смешанной формами собственности с наличием и реализацией разумной политики разгосударствления и приватизации; сочетания рыночного и внерыночного секторов; сочетания труда и капитала в такой пропорции, чтобы труд развивал капитал, а капитал обеспечивал социальную защиту труда; сочетания государственного регулирования экономики всех форм собственности и рыночного механизма саморегулирования.

Александр ГОЛОВАЧЕВ,
проректор Академии управления при Кабинете Министров Беларуси,
доктор экономических наук, профессор

СТАТИСТИКА

О формировании продовольственных ресурсов и потреблении населением основных продуктов питания в странах Содружества в 1994 году

Основу продовольственных ресурсов всех стран Содружества составляет собственное сельскохозяйственное производство, объемы которого в последние годы сокращаются, что подтверждается данными следующей таблицы (во всех категориях хозяйств, в постоянных ценах):

	Изменение стоимости валовой продукции сельского хозяйства, в % к предыдущему году				
	1990 г.	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.
Азербайджан	101	100	75	85	87
Армения	89	100	87	124	103
Беларусь	91	95	91	104	86
Грузия	107	64	83	62	90
Казахстан	107	90	101	95	83
Кыргыстан	101	90	95	90	85
Молдова	87	90	84	110	72
Россия	96	95	91	96	91
Таджикистан	103	96	73	96	75
Туркменистан	107	96	91	116	102
Узбекистан	106	99	94	101	99
Украина	96	87	92	102	83

В среднем по Содружеству в 1990 году по сравнению с предыдущим годом стоимость валовой продукции сельского хозяйства (в постоянных ценах) сократилась на 3%, в 1991 году — на 7%, в 1992 году — на 9%, в 1993 году — на 2%. По оценке Статкомитета СНГ, в 1994 году сокращение составило примерно 13%.

Снижение объемов производства сельскохозяйственной продукции является результатом уменьшения размеров посевных площадей сельскохозяйственных культур и значительного сброса поголовья скота.

В последние годы в общих объемах производства увеличился удельный вес индивидуального сектора. В среднем по Содружеству в производстве картофеля он возрос с 65% в 1990 году до 88% в 1994 году, овощей — с 32% до 65%, мяса — с 31% до 45%, молока — с 27% до 44%. Однако несмотря на определенный прирост производства продукции в индивидуальном секторе и увеличение его доли в общем объеме производства этот прирост не восполняет сокращения, допущенного в сельскохозяйственных предприятиях.

Существенные изменения происходят в структуре сбыта сельскохозяйственной продукции, где заметно снижаются объемы и удельный вес государственных закупок и расширяется реализация по другим каналам (рынок, биржа, бартер и др.).

Данные об изменении в 1994 году объемов реализации основных видов продукции сельскохозяйственными предприятиями в ряде государств Содружества по отдельным каналам сбыта приведены ниже (в % к общему объему реализации):

	Зерно		Картофель		Овощи		Скот и птица	
	1993г.	янв.—сент. 1994г.	1993г.	янв.—сент. 1994г.	1993г.	янв.—сент. 1994г.	1993г.	янв.—сент. 1994г.
Беларусь								
заготовительные организации	74	84	51	37	60	58	85	83
потребкооперация	0,02	0,01	9	5	16	14	6	5
рынок	12	9	27	36	16	22	5	7
другие каналы сбыта	14	7	13	22	8	6	4	5
Казахстан								
заготовительные организации	74	62	41	29	50	57	64	45
потребкооперация	0,1	0,0	2	1	2	1	2	1
рынок	4	5	19	17	21	17	6	7
другие каналы сбыта	22	33	38	53	27	25	28	47
Кыргызстан								
заготовительные организации	67	31	38	19	46	26	43	18
потребкооперация	0,4	-	7	0,3	3	0,5	2	1
рынок	7	8	34	21	35	49	27	36
другие каналы сбыта	26	61	21	60	16	24	28	45
Россия								
заготовительные организации	63	38	45	30	66	57	78	71
потребкооперация	0,2	0,2	7	3	5	2	1	1
рынок	13	27	29	42	19	31	8	11
другие каналы сбыта	24	35	19	25	10	10	13	17
Украина								
заготовительные организации	67	77	44	29	59	56	79	73
потребкооперация	0,2	-	14	6	12	7	2	2
рынок	9	7	25	39	20	27	10	14
другие каналы сбыта	24	16	17	26	9	10	9	11

Объемы ввоза и вывоза отдельных видов продовольственых товаров между странами Содружества характеризуются следующими данными (тысяч тонн):

	Беларусь		Казахстан		Россия		Узбекистан	
	янв.—сент. 1994г	в % к янв.—сент. 1993г.	янв.—сент. 1994г.	в % к янв.—сент. 1993г.	янв.—сент. 1994г.	в % к янв.—сент. 1993г.	янв.—сент. 1994г.	в % к янв.—сент. 1993г
Мясо и мясопродукты								
ввоз	-	-	-	-	151,3	99	7,9	40
вывоз	40,2	80	14	28	2,9	в 3,5 раза	-	-
Молоко и молочные продукты								
ввоз	10,2	в 18 раз	7,1	110	355	54	6	20
вывоз	192	69	5,2	27	33,1	45	–	–
Сахар								
ввоз	227,5	в 31 раз	30,2	198	275,2	86	36	119
вывоз	-	-	10	213	8,7	в 35 раз	-	-
Крупа								
ввоз	4,3	16	-	-	12,9	254	20,8	283
вывоз	-	- 37,3	83	0,7	12	-	-	–
Картофель								
ввоз	0,1	35	1,3	31	4,7	58	7,2	45
вывоз	3,9	31	3,2	58	5,9	20	0,0	0,0
Овощи свежие и переработанные								
ввоз	6,5	71	7	119	84,2	86	0,8	125
вывоз	-	-	3,4	40	0,4	28	50,3	64
Масло растительное								
ввоз	5,5	121	3,9	в 2,4 раза	11,6	14	0,0	0,0
вывоз	-	-	0,1	40	5,9	в 49 раз	7,3	в 5,4 раза

В 1994 году изменилась структура закупок продовольственных товаров и сырья для их производства из стран остального мира. Отдельные государства Содружества значительно сократили импорт зерна, сахара, растительного масла при увеличении импорта мяса свежемороженого, масла животного, что видно из следующих данных (тысяч тонн):

	Беларусь		Казахстан		Россия		Узбекистан	
	янв.—сент. 1994г	в % к янв.—сент. 1993г.	янв.—сент. 1994г	в % к янв.—сент. 1993г.	янв.—сент. 1994г.	в % к янв.—сент. 1993г	янв.—сент. 1994г	в % к янв.—сент. 1993г.
Мясо свежемороженое	-	-	0,2	-	292,8	488	30,0	345
Масло сливочное	0,004	7	-	-	138,6	318	2,6	650
Сахар-сырец	3,2	18	9,8	32	731,2	47	-	-
Сахар белый	26,3	16	42,2	71	835,0	84	112,8	69
Пшеница и пшенично-ржаная смесь	107,0	42	-	-	1155,1	21	1040	55

Поступающие по импортным закупкам продовольственные товары, как правило, реализуются в крупных городах и занимают здесь достаточно высокий удельный вес в общем объеме их потребления. При распределении импортных поставок на все проживающее население их объемы незначительно повышают уровень потребления того или иного продукта. При этом высокий уровень цен на импортные продукты питания является определенным сдерживающим фактором для большинства населения по их приобретению. В результате за последние годы в странах Содружества среднедушевое потребление многих продовольственных товаров (мясных и молочных продуктов, яиц, картофеля, овощей и бахчевых) сокращается (на душу населения за год; килограммов):

	мясо и мясопродукты (включая сало и субпродукты)			Молоко и молокопродукты			Яйца, штук		
	1991г.	1993г.	1994г.*	1991г.	1993г.	1994г.*	1991г.	1993г.	1994г.*
Азербайджан	26	17	16	217	170	150	116	70	62
Армения	31	20	21	392	99	99	143	45	43
Беларусь	73	70	64	415	384	378	320	306	303
Грузия	31	19	18	135	80	78	139	46	46
Казахстан	70,5	59	47	303	260	253	206	170	164
Кыргыстан	48	44	42	249	193	185	144	81	45
Молдова	56	35	29	259	174	154	195	130	100
Россия	69	59	56	347	294	294	288	250	245
Таджикистан	21	14	15	124	135,5	134	82	23	12
Туркменистан	38	33,3	30	176	196	190	82	75	75
Узбекистан	30	27	25	196	177	168	107	74	68
Украина	65,5	46,4	42	345,5	264,2	258	256	206	177
В среднем по СНГ	62	50	47	319	263	259	245	203	192

По предварительной оценке, среднедушевое потребление мясных продуктов, яиц, картофеля и овощей в 1994 году по сравнению с 1993 годом сократилось в среднем по Содружеству примерно на 5–8%; хлеба и молочных продуктов — существенно не изменилось.

■ Украина

Попал в реестр. Получи номер

Принятый недавно на Украине закон о введении государственного реестра физических лиц—плательщиков налогов и других обязательных платежей обязывает этих лиц получать так называемые идентификационные номера. Если имеются доходы не по месту основной работы, то и они отныне фиксируются в налоговой инспекции. Считается, что до этого 25–30% граждан, имевших доходы вне основной работы, уходили от налогообложения.

Работа по введению номеров во имя более полного сбора налогов будет проводиться в основном через предприятия и организации, где работают граждане, а также через исполкомы и нотариальные конторы, налоговую инспекцию.

(По материалам прессы)

■ Болгария

Для мелкого бизнеса

Международная финансовая корпорация (МФК) объявила о выделении 5 млн.долларов в виде долевого финансирования Балканского фонда "Евромерчент". Средства этого фонда венчурного капитала должны составить 27,3 млн.долларов. Фонд будет осуществлять инвестиции в предприятия мелкого и среднего бизнеса в Болгарии. Также может осуществлять инвестиции и в другие страны региона на избирательной основе.

Частные инвесторы предоставляют 51 процент средств фонда, а Европейский банк реконструкции и развития вкладывает в него 8,3 млн.долларов.

■ Цифры

В развитых странах пьют меньше молока

В 1994 году производство зерновых в мире возросло на 3% по сравнению с прошлым годом и составило 1951 млн.т. Эти данные содержатся в докладе по итогам 1994 года продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций (ФАО).

Основным производителем зерновых в мире является Азия. Там, по оценкам ФАО, в текущем году собран урожай почти в 900 млн.т. Второй по величине производитель — Северная Америка, где в этом году выращено более 400 млн.т зерна. В 149 млн.т ФАО оценивает объемы зерновых, произведенных в 1994 году странами СНГ.

В прошлом году, как и в течение трех предыдущих лет, неуклонно продолжало сокращаться мировое производство молока. В 1994 году, по оценкам специалистов ФАО, его было произведено 523 млн.т. что на 2 млн. меньше, чем в 1993. Хотя в развивающихся странах как раз произошел рост почти на 4 млн.т. В целом отрицательный общемировой показатель получен за счет сокращения производства молока в развитых индустриальных государствах.

Посчитал валютный фонд

Темпы инфляции в России составили в 1994 году 204%. Такие данные опубликовал Международный валютный фонд (МВФ). Несмотря на столь высокий уровень, этот показатель намного лучше, чем в 1993 и 1992 годах, когда он составлял соответственно 800% и 1353%.

По сравнению с другими республиками бывшего СССР, ставшими суверенными, положение в России гораздо лучше. Так, в Украине в прошлом году инфляция достигла 840%, в Армении — 5450%, Грузии — 20000%. Лучше всего в этом отношении ситуация в странах Балтии. В Латвии, например, инфляция составила 34%, как в Польше. В США она в прошлом году была 1,7%.

Еще более противоречивая картина в промышленном производстве. В Армении оно поднялось на 2%. Страны Балтии лидируют и в этом отношении: Литва — 2%, Латвия — 4%, Эстония — 6%. В то время как в России налицо падение производства на 12%, что на 10% ниже 1993 года.

(По материалам прессы)

КОРОТКО

"Интэрнэшнл пейпер компани" из Нью-Йорка купила в Польше крупный целлюлозно-бумажный комбинат, обучила местный персонал и превратила предприятие в крупного экспортера продукции. А себе компания обеспечила таким образом активное присутствие на конкурентном европейском рынке, что принесет Америке 30 миллионов долларов доходов от экспорта и обеспечит несколько сот рабочих мест в США.

* * *

Денверская фирма "Ю.Эс.Вест" в ближайшем будущем охватит всю Венгрию сотовой телефонной связью. Это обеспечит жителям этой страны, которым ныне приходится ожидать установки телефона в среднем 12 лет, немедленный доступ к современным средствам коммуникаций. Соединенные Штаты получат 28 миллионов долларов прибыли от экспорта и сотни рабочих мест внутри страны. Венгры скоро станут, благодаря своей сотовой телефонной связи, такими же расторопными и вечно перегруженными работой людьми, как и американцы.

* * *

Президент Лех Валенса считает, что "Польше как можно больше нужно американских "дженералс" — вроде "Дженерал электрик" или "Дженерал моторс".

Американские компании приходят туда и тогда, когда уверены в том, что условия заключенных ими сделок не будут произвольно изменены. Они нуждаются в полной информации и приемлемом уровне регуляционного вмешательства. Они хотят работать на основе ясных коммерческих правил и юридических кодексов. Безусловно, они хотят иметь в качестве партнеров представителей частного сектора, по их мнению, — движущей силы развития центральноевропейских экономических систем. Лишь частный сектор способен мобилизовать те огромные капитальные, людские и технологические ресурсы, которые должны помочь Центральной Европе завершить переход к свободному рынку.

* * *

Министерство торговли, экспортно-импортный банк, Корпорация по частным инвестициям за рубежом активно содействуют развитию больших и малых американских компаний, помогая им воспользоваться возможностями, открывшимися в Европе и других уголках мира. Сегодня эти возможности превысили сумму в 4 млрд.долларов.

(ЮСИА)

ПРАГРАМЫ

Еўропа імкнецца да зорак

Еўрапейская арганізацыя па вывучэнню і асваенню касмічнай прасторы (ESA) знаёміць са сваім доўгатэрміновым планам даследавання космасу да 2016 г. 10 гадоў назад Еўрапейская арганізацыя па вывучэнню і асваенню касмічнай прасторы акрэсліла ў сваім доўгатэрміновым плане "Гарызонт-2000" галоўныя напрамкі дзейнасці ў галіне астраноміі. У цэнтры ўвагі стаялі 4 так званыя вехі, якія трэба было ўвесці ў дзеянне да 2006 г.: дзве аўтаматычныя міжпланетныя станцыі для даследавання Сонца і камет і два касмічныя тэлескопы, працуючыя ў рэнтгенаўскім і інфрачырвоным дыяпазонах. А сёння на сходзе Нямецкага агенцтва па справах касманаўтыкі (Dara) у Боне ESA знаёміць са сваімі далейшымі планамі да 2016 г.

З таго часу, як у 1986 г. еўрапейскі зонд "Giotto" з поспехам прайшоў паблізу каметы Галеі, Еўропа даказала, што яна можа даследаваць планетную сістэму ўласнымі сродкамі.

ESA паводзіць сябе ўпэўнена і сцвярджае гэта сваёй новай праграмай. Праўда, пры ажыццяўленні дарагіх праектаў яна адкрыта для ўдзелу іншых касмічных арганізацый, але яе рашэнні застаюцца незалежнымі ад такіх інвестараў.

Летам старт спадарожніка "Soho", які будзе даследаваць Сонца, ажыццявіць першую веху праграмы "Гарызонт-2000", а ў лістападзе новы "Arian-V" вывядзе на каляземную арбіту 4 так званыя групавыя спадарожнікі. Разам яны будуць даследаваць уплыў Сонца на магнітную абалонку Зямлі. У 1999 г. стартуе рэнтгенаўскі спадарожнік, які працягне працу замест "Rosat".

На 2003 г. запланаваны асабліва важны старт аўтаматычнай міжпланетнай станцыі "Rosetta", якая праз 7 гадоў дасягне каметы Віртаны. Стартуючыя з яе невялікія апараты павінны "прызямліцца" на паверхні каметы, узяць пробы грунту і прааналізаваць яго. Вехай нумар чатыры стане тэлескоп інфрачырвонага дыяпазону, які, напрыклад, дапаможа вызначыць момант нараджэння зоркі, назіраць за планетамі. Яго люстэрка дыяметрам 8 метраў раскрыецца толькі на каляземнай арбіце. Старт прадугледжаны ў 2006 г.

Поруч з гэтымі вялікімі праектамі будзе запушчана шмат меншых спадарожнікаў, абсталяванне якіх будзе не менш якасным. Да іх належыць станцыя "Huygens", з дапамогай якой навукоўцы хочуць даследаваць атмасферу спадарожніка Сатурна Цітана.

Новая праграма "Гарызонт-2000плюс" павінна непасрэдна далучыцца да гэтых праектаў.

Толькі нядаўна навукоўцы прыйшлі да адзінага меркавання наконт дзвюх новых вехаў: станцыі "Merkur" і новага касмічнага тэлескопа. Меркурый, бліжэйшая да Сонца планета, найменш даследавана. 20 гадоў таму касмічны карабель "Mariner-10" сфатаграфаваў амаль палову яе паверхні, але з нізкай якасцю. Пра хімічны склад грунту да сённяшняга дня нічога не вядома.

Аўтаматычная міжпланетная станцыя "Merkur" павінна кружыць над планетай некалькі месяцаў, зрабіць карты ўсёй яе паверхні і прааналізаваць яе склад. Тады высвятліцца пытанне, ці ёсць лёд на палюсах, як нечакана заявілі 3 гады назад амерыканскія астраномы. Новы тэлескоп прадоўжыць нядаўна завершаную працу астраметрычнага спадарожніка "Hipparcos". Астраномы хочуць вылічыць месцазнаходжанне амаль 100 млн. зорак з дакладнасцю, большай у 100 разоў, чым зараз, і зарэгістраваць зорныя велічыні ў 5 каляровых дыяпазонах. Іхняя мэта — вывучыць Млечны Шлях да самых далёкіх куточкаў. Наступная задача складаецца з пошуку планет у іншых сузор'ях.

Пра лёс трэцяй вехі, рэалізацыя якой яшчэ не гарантавана, дыскутуюць і па сённяшні дзень. Яе назва — "Lisa". Гаворка ідзе пра ланцуг з 4-х спадарожнікаў, якія павінны высветліць існаванне гравітацыйных хваляў пры дапамозе лазернага выпраменьвання. Акрамя гэтага навуковая камісія раіць Радзе Міністраў ESA прыняць удзел у міжнародных праектах па даследаванню Марса, Месяца і Сонца.

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ
(па звестках газеты "Die Welt")

А КАК У НИХ?

О чем сказал Клинтон

В докладе президента США Конгрессу "О положении страны", естественно, ни слова о Беларуси. Однако кое-какие вещи в нем удивительно соотносятся с нашей жизнью и отечественными проблемами, из которых мы ищем и не находим выхода. Итак, о том, что и как сделали они.

За время президентства Б.Клинтона создано почти 6 млн. новых рабочих мест, а уровень безработицы и инфляции сейчас самый низкий за последние 25 лет...

Американское "Новое соглашение" — это свод взаимопонимания, касающегося того, как подготовить народ для решения проблем новой экономической системы, как перестроить правительство в соответствии с требованиями нового времени и в первую очередь, как восстановить нарушенные в обществе связи и объединить народ для достижения общей цели.

Только за два последних года в США удалось сократить на четверть триллиона долларов расходы в более 300 национальных программ, упразднить более 100 тысяч должностей в федеральном правительственном аппарате.

Осуществляемые инициативы уже сэкономили налогоплательщикам 63 млрд.долл. Усовершенствована структура Министерства сельского хозяйства, его аппарат сокращен более чем на 1200 человек...

Зато на 100 тысяч расширен штат сотрудников полиции, увеличивается число тюрем, усиливается работа по профилактике преступлений. За все это заплачено сокращениями в федеральном правительственном аппарате. Деньги вернули местным властям, чтобы они сами заботились о снижении уровня преступности.

"Мы должны позаботиться, — обращался американский президент к Конгрессу, — о том, чтобы люди, в поте лица своего стремящиеся укрепить благосостояние нашей нации, смогли больше получать от нее взамен.

Необходимо сделать четыре вещи. Во-первых, снизить налоги на тех, кто хочет получить образование или профессиональную подготовку после окончания средней школы.

Во-вторых, мы должны снизить на 500 долларов налоги на семьи с детьми в возрасте до 13 лет.

В-третьих, необходимо укрепить систему личных сбережений и личной ответственности, позволив людям открывать личные пенсионные счета и снимать с них — без обложения налогами — средства на оплату обучения, здравоохранения, на покупку первого дома или на уход за престарелыми родителями.

И в-четвертых, нужно принять Билль в защиту американских трудящихся. Мы предлагаем свернуть почти 70 федеральных программ и вернуть сэкономленные средства непосредственно в руки работающей Америки".

(ЮСИА)

Книжная лавка "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

Что и по какой цене вы можете приобрести у нас в марте 1995 года

1. Справочник для предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, и создания простых товариществ, в т.ч. с участием юридических лиц (организация совместной деятельности). В 2-х частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 10 п.л.,1993г. **Цена 4000 руб.**
2. Справочное пособие по аудиту в трех частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 15 п.л., 1993г. **Цена 10000 руб.**
3. Ваш партнер в Индии. (Деловые предложения индийских фирм). Справочник. 20 п.л. Издан в г.Дели на русском языке. **Цена 6000 руб.**
4. Бланки выезда за границу (2 шт.). **Цена 300 руб.**
5. Рынок ценных бумаг. Акционерные общества, общества с ограниченной и дополнительной ответственностью. Часть 3. Бухгалтерский учет. **Цена 2000 руб.**
6. Земское самоуправление. Автор Слобожанин В.П. **Цена 1800 руб.**
7. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия. **Цена 5000 руб.**
8. Отрывной талон предпринимателя — 50 шт. **Цена 1000 руб.**
9. Бухучет для предпринимателя. **Цена 5000 руб.**
10. Словарь терминов (экономика производственных отношений, конкурентного права). **Цена 5000 руб.**
11. Справочник: телефоны, адреса, указание рода деятельности ассоциаций, объединений, концернов, банков, совместных предприятий, региональных центров, отраслевых союзов, входящих в Союз предпринимателей. **Цена 5000 руб.**
12. Основы бухучета в рыночной экономике в 3-х частях. Автор Роберт Н.Антони. **Цена 15000 руб.**
13. Единые нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов в РБ с Положением о порядке начисления амортизации и комментарием (в 2-х частях). **Цена комплекта 15000 руб.**
14. Справочник адресов и телефонов предприятий и организаций Беларуси (промышленность, строительство, транспорт). **Цена комплекта из 6 брошюр 5000 руб.**
15. Гражданский кодекс РБ. Выпуск 1994г. (Впервые издан Министерством юстиции). **Цена 7000 руб.**
16. Хозяйственный процессуальный кодекс РБ. Изд. школой "Амалфея". **Цена 12000 руб.**
17. Нотариальное оформление сделок с недвижимостью и автотранспортом. Изд. школой "Амалфея". **Цена 11000 руб.**
18. Акционерные общества. Общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. Изд. школой "Амалфея". **Цена 14000 руб.**
19. Рыночная экономика и антимонопольное законодательство Беларуси. **Цена 7000 руб.**
20. Введение в микроэкономику.**Цена 6000 руб.**
21. Бизнес-план, порядок его составления для получения кредита, инвестиций и создания совместного предприятия. **Цена 20000 руб.**
22. Василевич Г.А. "Материальная ответственность работника (за ущерб, причиненный нанимателю)". Издательство "Амалфея". **Цена 9000 руб.**
23. Юридические лица. В.Ф.Чигир . Издательство "Амалфея". **Цена 9000 руб.**
24. Каталог предприятий и продукции Республики Беларусь. Издательство "Витис", 1993г. **Цена 28000 руб.**
25. Психология бизнеса или как добиться личного успеха. Издательство "Право и экономика", 1994г. **Цена 10000 руб.**
26. Финансы в малом бизнесе (анализ безубыточности и прогнозирование успеха). Издательство "Право и экономика", 1994г. **Цена 15000 руб.**
27. Научные основы бизнеса. Автор Герберт Ньютон Кэссон. **Цена 5000 руб.**
28. Г.Н.Кэссон. Как делать и сохранять деньги. **Цена 3000 руб.**
29. Введение в микроэкономику. **Цена 6000 руб.**
30. Балансовый отчет предприятия (образцы бланков, правила заполнения за 1994 год). **Цена 25000 руб.**
31. Бухгалтерский учет в коммерческих банках. Авторы А.А.Бевзелюк, Е.С.Пономарева. 1994г. **Цена 25000 руб.**
32. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг).1994 год. **Цена 8000 руб.**
33. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета (справочное пособие). Авторы П.Я.Папковская, В.Н.Сушкевич. 1993г. **Цена 14000 руб.**
34. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета для торговых предприятий. Коллектив авторов. 1994г. **Цена 14000 руб.**
35. Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы). Авторы В.А.Дадалко, Д.А.Пешко. **Цена 13000 руб.**
36. Комментарий к КЗоТ. **Цена 55000 руб.**
37. Кодекс законов о труде. **Цена 6000 руб.**
38. И.Дикович, В.Кривой. Коллективные трудовые отношения (коллективные переговоры и договоры, примирение, посредничество, арбитраж, забастовки). **Цена 8000 руб.**
39. В.Кривой, А.Чичина. Контракты с отдельными категориями работников. **Цена 11000 руб.**
40. И.Рыбчинский, И.Семериков. Законодательство о службе в государственном аппарате. **Цена 8000 руб.**
41. В.Кривой. Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная. **Цена 10000 руб.**
42. А.Соснов. Действующие законы Республики Беларусь о труде. **Цена 9000 руб.**
43. Издательство "Право и экономика" — "Рынок ценных бумаг". — Валютно-финансовые, кредитно-расчетные и банковские отношения. — Вексель (действующее законодательство РБ). Бухгалтерский учет "Международная практика". **Цена 50000 руб.**
44. Переводной и простой вексель (юридический комментарий Единообразного закона о переводном и простом векселях). Автор Л.Г.Русак. **Цена 13000 руб.**
45. Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров). Авторы: И.М.Аникеев, И.С.Аникеева. **Цена 24000 руб.**
46. Залоговое право (комментарий Закона Республики Беларусь "О залоге" в сравнении с законами о залоге России, Украины, Литвы) 1995г. Автор Русак Л.Г. **Цена 13000 руб.**
47. Приложение к "Торговой газете" "Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация" и инструкция о порядке ее заполнения." **Цена 3000 руб.**

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.719). Получение гарантируем в течение месяца.

Справки по тел. 23-08-44.

При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 1000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

Анонс!

В следующем номере "НЭГ":

- Закон Республики Беларусь **"О судоустройстве и статусе судей в Республике Беларусь"**;
- документы Верховного Совета, Кабинета Министров РБ, Национального банка, министерств и ведомств республики;
- **"Беднеет стол белоруса"** — анализ положения дел в перерабатывающей отрасли республики;
- **"Будет ли в Беларуси свой "Макдональдс"** — точка зрения специалиста на перспективы развития быстрого питания в республике;
- реклама, традиционные сообщения фирмы "Siam", агентства Гревцова.

Анонс!

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска) 63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва у сераду
Нумар падпісаны ў друк 13. 03. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку" (пр Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 517.
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12